UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA

FACULTAD DE CIENCIAS EMPRESARIALES ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS



LAS TRANSFERENCIAS DEL CANON MINERO Y SU INFLUENCIA EN EL ÍNDICE DE COMPETITIVIDAD EN LA REGIÓN TACNA, PERIODO 2010 -2018

TESIS PRESENTADO POR:

Br. FABIOLA DEL PILAR CARITA GONZALES

Para optar el título de: CONTADOR PÚBLICO CON MENCIÒN EN AUDITORIA

> TACNA-PERÚ 2019

DEDICATORIA

A Dios, por haberme permitido llegar hasta este punto de la vida y haberme dado salud para lograr mis metas y objetivos, por estar conmigo siempre en cada paso que doy, por fortalecerme, iluminar mi mente y puesto en mi camino grandes personas, que han sido mi aporte y compañía durante todo este periodo de estudios.

A mis padres Paula y Felipe, por ser un gran pilar en mi vida, por sus consejos, sus valores, por la motivación constante que me ha permitido ser una persona de bien, pero más que nada, por su amor y su apoyo incondicional mantenido a través de todo este tiempo.

A mi querida madrina Alicia Carcahusto, por sus consejos brindados.

A mis maestros, aquellos que marcaron cada etapa de mi camino universitario, y que me ayudaron en asesorías e inquietudes presentadas en la elaboración de la tesis.

Todo este trabajo ha sido posible gracias a ellos.

AGRADECIMIENTO

En primer lugar, quiero agradecer a Dios, por su amor divino, también porque cada día bendice mi vida con la hermosa oportunidad de estar y disfrutar al lado de las personas que más amo, gracias Dios por permitirme amar a mis padres, gracias a mis padres por permitirme conocer a Dios y de su infinito amor.

A mi familia por apoyarme en cada decisión y paso que doy, por permitirme cumplir con excelencia en el proceso de esta tesis, gracias por creer en mí.

Gracias a mi Universidad Privada de Tacna, la cual me abrió las puertas del conocimiento, a mi maravillosa Facultad de Ciencias empresariales, mi hogar de muchos recuerdos, a mis maestros, por sus conocimientos impartidos, consejos, formación y a todas las personas que fueron participes de este proceso, ya sea de manera directa o indirectamente, fueron ustedes los responsables de realizar su pequeño aporte, que el día de hoy se ve reflejado en la culminación de esta meta.

ÍNDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA	ii
AGRADECIMIENTOi	iii
ÍNDICE DE TABLAS v	'ii
ÍNDICE DE FIGURAS i	ix
RESUMEN	X
ABSTRAC	хi
INTRODUCCIÓN	1
CAPÍTULO I	3
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA	3
1.1. Descripción del problema	3
1.2. Formulación del problema	5
1.2.1. Problema principal	5
1.2.2. Problemas específicos	5
1.3. Justificación de la investigación	6
1.4. Objetivos de la investigación	6
1.4.1. Objetivo General	6
1.4.2. Objetivos específicos	6
1.5. Hipótesis de la Investigación	7
1.5.1. Hipótesis general	7
1.5.2. Hipótesis especificas.	7
CAPÍTULO II	8

MARCO TEÓRICO
2.1. Antecedentes de la Investigación
2.1.1. Antecedentes Internacionales
2.1.2. Antecedentes nacionales
2.2. Bases teóricas
2.2.1. Transferencia del Canon Minero
2.2.2. Índice de competitividad
2.3. Definición de conceptos básicos
CAPÍTULO III28
METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN28
3.1. Tipo de investigación
3.3. Población y muestra
3.3.1. Población29
3.3.2. Muestra
3.4. Variables e indicadores
3.4.1. Identificación de las variables
3.4.2. Operacionalización de las variables
3.5. Técnicas de recolección de datos
3.6. Procesamiento y análisis de los datos
CAPÍTULO IV33
RESULTADOS33

4.1. Tratamiento estadístico
4.1.1. Resultados de las transferencias del Canon Minero
4.1.2. Resultados del Índice de competitividad Regional
4.2. Contraste de hipótesis44
4.2.1. Hipótesis General44
4.2.2. Hipótesis Específicas de las transferencias del canon minero y el pilar
infraestructura en el Departamento de Tacna
4.2.3. Hipótesis Específicas de las transferencias del canon minero y el pilar
instituciones en el Departamento de Tacna
CONCLUSIONES
SUGERENCIAS53
REFERENCIAS56
APÉNDICE A: Matriz de consistencia61
APÉNDICE B: Operacionalización de las Variables
APÉNDICE C: Matriz de datos65

ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1. Población de la Transferencia del Canon Minero 29
Tabla 2. Población del Índice de Competitividad Regional 30
Tabla 3. Transferencia del Canon Minero 33
Tabla 4. Índice de Competitividad Regional 35
Tabla 5. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Entorno económico 37
Tabla 6. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Infraestructura
Tabla 7. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Salud 39
Tabla 8. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Educación 40
Tabla 9. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Laboral
Tabla 10. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Instituciones
Tabla 11. Resumen del modelo de las Transferencias del Canon Minero y la
Competitividad regional
Tabla 12. Anova de las Transferencias del Canon Minero y la Competitividad regional
45
Tabla 13. Coeficientes del modelo de las Transferencias del Canon Minero y la
Competitividad regional
Tabla 14. Resumen del modelo de la transferencia del Canon Minero y el pilar
infraestructura
Tabla 15. Anova de la transferencia del canon minero y el pilar infraestructura47
Tabla 16. Coeficientes de la transferencia del canon minero y el pilar infraestructura48
Tabla 17. Resumen del modelo de la transferencia del Canon Minero y el pilar
instituciones

abla 18. Anova del modelo de la transferencia del canon minero y el pilar instituciones
50
abla 19. Coeficientes del modelo de la transferencia del canon minero y el pilar
astituciones 50

ÍNDICE DE FIGURAS

Figura 1. Distribución del Canon Minero	14
Figura 2. Entidades públicas involucradas en la transferencia del Canon Minero	16
Figura 3. Competidores del sector	18
Figura 4. Pilares del Índice de Competitividad Regional	22
Figura 5. Evolución de la Transferencia del Canon Minero	34
Figura 6. Porcentaje de la ejecución de gasto	34
Figura 7.Índice de competitividad Regional	36
Figura 8. Pilar Entorno Económico	37
Figura 9. Pilar Infraestructura	38
Figura 10.Pilar Salud	39
Figura 11. Pilar Educación	40
Figura 12.Pilar Laboral	42
Figura 13. Pilar Instituciones	43

 \mathbf{X}

RESUMEN

El presente trabajo de investigación tuvo como objetivo principal determinar la influencia

de las transferencias del Canon Minero en el Índice de Competitividad en la región Tacna,

periodo 2010- 2018.

En el aspecto metodológico del trabajo de investigación es de tipo básico o fundamental.

El diseño de investigación es no experimental debido a que durante el desarrollo de la

tesis se trabajó en función de la realidad problemática sin generar alteración o inferir algún

cambio sobre su contexto.

Asimismo, la población estará conformada por las transferencias de canon, el índice de

competitividad regional. Está información será recopilada del Ministerio de Economía y

Finanzas y del Instituto Peruano de Economía, de donde se extraerán toda la base de datos

para la presente investigación.

Una vez recolectados los datos se procesarán a softwares estadísticos, en este caso el

Microsoft Excel y el SPSS para el análisis e interpretación.

Como conclusión final puedo afirmar que el canon minero y las regalías mineras tienen

el potencial de ser una herramienta importante para mejorar el bienestar de la población

y favorecer al crecimiento económico, es por ello que la variable de las transferencias de

Canon Minero influye significativamente en el Índice de competitividad en la región

Tacna.

Palabras clave: Canon minero, índice de competitividad

хi

ABSTRAC

This research work had as main objective to determine the influence of the transfer of the

mining levy in the competitiveness index in the period 2010-2018, Tacna region.

On the methodological aspect of the research is basic or fundamental type. The research

design is not experimental since during the development of the thesis was carried out

according to the reality problematic without generating alteration or infer any change on

its context.

Likewise, the population will be comprised of transfers of Cannon, regional

competitiveness index. It is information will be collected from the Ministry of economy

and finance and the Peruvian Institute of Economics, from where the entire database for

this research will be extracted.

Once collected the data be processed statistical software, in this case, Microsoft Excel and

SPSS for analysis and interpretation.

As final conclusion I can say that the mining license fees and mining royalties have the

potential to be an important tool to improve the well-being of the population and to

promote economic growth, so that the variable of the transfers of Canon Mining

significantly influences in the Tacna region competitiveness index.

Key words: Canyon mining, index of competitiveness

INTRODUCCIÓN

La minería como actividad, tiene una gran representación en la economía nacional, de acuerdo al reporte anual de Compañías Mineras 2016, realizada por el Instituto Canadiense Fraser, Perú mejoro ocho puestos en el índice del Atractivo para la inversión, el cual combina el 60% del atractivo geológico como el 40% por la calidad de las políticas mineras, posicionándose en el puesto 28 del mundo, convirtiendo al Perú en el primer país de Latinoamérica en ser más atractivo para la inversión.

Asimismo, en el año 2001 se promulgó la Ley N° 27506, ley del Canon, mediante el cual el Estado distribuye los recursos de la actividad minera para el financiamiento de los presupuestos de los Gobiernos Regionales y Locales sobre todo los que se encuentran en el área de influencia, para la ejecución de proyectos de inversión pública.

Por otro lado, la competitividad es definida por el Foro Económico Mundial (WEF, por sus siglas en inglés) como el conjunto de instituciones, políticas y factores que determinan el nivel de productividad de un país. La competitividad también se asocia a la capacidad de administrar recursos, incrementar la productividad empresarial y el bienestar de la población. En este sentido, el fortalecimiento de la competitividad es condición necesaria para el crecimiento económico sostenido y la prosperidad de los países, así como existe un índice de competitividad global, en el Perú, a través del Instituto Peruano de Economía (IPE), se presenta un índice de competitividad regional, lo cual tiene como objetivo hacer un ranking entre regiones, para que de este modo estas se puedan comparar y mejorar de acuerdo a los pilares establecidos, como:

educación, económico, instituciones, salud, infraestructura y el entorno laboral.

Para la presente investigación se intenta dar a conocer si las transferencias del Canon Minero inciden en el Índice de Competitividad Regional en la región Tacna, periodo 2010- 2018.

Para una mejor comprensión de nuestro trabajo de investigación este ha sido desarrollado bajo la siguiente estructura:

CAPÍTULO I: Planteamiento del Problema. Se describe la realidad problemática. Se desarrolla información relacionada con el problema, así como la justificación e importancia del estudio, sus objetivos de la investigación, la hipótesis general y las especifica ya que estas son las que dirigen la investigación hacia su comprobación.

CAPÍTULO II: Aquí se encuentra el Marco teórico, este capítulo vendría siendo el soporte y sustentabilidad teórica del trabajo de investigación. Se detallan los antecedentes del estudio, así como también las bases teóricas.

CAPÍTULO III: Marco Metodológico. Detalla la naturaleza de la investigación, la población para el estudio, la muestra escogida y el procedimiento a seguir para la recolección de los datos.

CAPÍTULO IV: Análisis e Interpretación de los Resultados. Es donde se evidencian los resultados obtenidos de acuerdo a las variables de estudio. Se describe los resultados de la investigación, análisis e interpretación.

Finalmente, se presentan las conclusiones, recomendaciones y las referencias bibliográficas que se usaron de base para la investigación.

CAPÍTULO I

PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

1.1. Descripción del problema

De acuerdo al Foro Económico Mundial, la competitividad lo integran un conjunto de instituciones, políticas y factores que establecen el nivel de productividad de un país. La productividad permite el beneficio del crecimiento económico para todos los miembros de una sociedad en particular. La WEB, que es el Foro Económico Mundial, se realiza cada año desde 1979 el Informe de Competitividad Global, el cual muestra un ranking de competitividad con 138 países al 2016, incluido el Perú.

En el caso peruano, el ranking de competitividad para el período 2016 y 2017 nos coloca en el puesto 67, dos posiciones menores que en el período 2015-2016. Además de este retroceso, lo que empeora la situación es observar que en el año 2005 nos encontrábamos en el puesto 68, mientras que para el 2016 sólo hemos avanzado un puesto. (Zuñiga, 2017)

Cabe precisar que el canon minero distribuido por el Ministerio de Economía y Finanzas (MEF) corresponde al 50% del Impuesto a la Renta que obtiene el Estado y que pagan los titulares de la actividad minera por el aprovechamiento de los recursos minerales en el ejercicio fiscal 2017. Estas transferencias son distribuidas a partir del mes de julio. (Ismodes, 2018)

Tacna cuenta con una gran reserva minera, cuya explotación sostenible permite consolidar a la región, como una de las regiones con mayor ingreso per cápita del Perú. Así también, la población tacneña, tiene acceso a los principales servicios públicos de agua, desagüe, electrificación y comunicaciones, a su vez posee una mayor cobertura de atención de salud y educación, lo que permite tener un alto índice de desarrollo humano. La región de Tacna es atractiva para la inversión, puesto que cuenta con un alto índice de productividad y competitividad suficiente para situarse en el principio del desarrollo sostenible y autónomo, en base a una población con niveles altos en educación y calidad de vida, depende únicamente de los ciudadanos que se dé el ascenso de nuestra región de Tacna y para ello lo primero que se necesita es conocer más sobre las fortalezas y atacar las debilidades ya que es de importancia que cada ciudadano conozca cuales son los pilares que sostienen día a día la competitividad de la región de Tacna y cuál es su rol en este escenario.

Con respecto al gasto corriente realizado con los recursos del canon, la ley de Presupuesto del Sector Público para el año fiscal 2018 establece que se puede utilizar hasta un veinte por ciento (20%) de los recursos provenientes del canon y sobrecanon en gastos corrientes, para ser destinados al mantenimiento de la infraestructura generada por los proyectos de impacto regional y local y destinar hasta el cinco por ciento (5%) para financiar la elaboración de perfiles de los proyectos de inversión pública que se enmarquen en los respectivos planes de desarrollo concertado. (Congreso de la República, 2017)

En consecuencia, decimos que la consolidación del desarrollo económico y social depende de una suma de factores, como el entorno económico: cuando una región cuenta con un entorno favorable a las inversiones se desarrollan otros emprendimientos que impactan favorablemente en la infraestructura, en la salud, en la educación, en la generación, en la formalización del empleo y en la consolidación de las instituciones, es por esa razón que se llevó cabo el siguiente trabajo de investigación, para buscar si de alguna forma las transferencias del Canon Minero influye en el Índice de Competitividad en la región Tacna, ya que los recursos que los municipios reciben por concepto de canon se utilizan de manera prerrogativa en gastos de inversión.

1.2. Formulación del problema

1.2.1. Problema principal

¿Cómo influyen las transferencias del canon minero en el índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018?

1.2.2. Problemas específicos

- a) ¿De qué forma influyen las transferencias del canon minero en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018?
- b) ¿De qué forma influyen las transferencias del canon minero en las instituciones en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018?

1.3. Justificación de la investigación

La investigación, según la naturaleza de estudio, presenta la siguiente justificación:

- Teórica: La investigación posee su justificación teórica dado el aporte que generará para las teorías que analizan la transferencia del canon minero y el índice de competitividad.
- ii. Metodológica: Con la investigación se aplicarán una serie de métodos de recolección de datos que permitirán realizar la comprobación de hipótesis a partir de la formulación del problema.
 Por ello la investigación tiene una justificación teórica.
- iii. Social: La investigación está dirigida a evaluar los efectos de la asignación y uso del presupuesto público en función del canon asignado, en términos de competitividad, lo cual, a partir de los resultados, debe generar reflexiones para que las entidades gubernamentales puedan tomar medidas que mejoren su eficiencia.

1.4. Objetivos de la investigación

1.4.1. Objetivo General

Determinar la influencia de las transferencias del canon minero en el índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018.

1.4.2. Objetivos específicos

 a) Determinar de qué forma influyen las transferencias del canon minero en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018. b) Determinar de qué forma influyen las transferencias del canon minero en las instituciones en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

1.5. Hipótesis de la Investigación

1.5.1. Hipótesis general

Las transferencias del canon minero influyen significativamente en el índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018.

1.5.2. Hipótesis especificas

- a) Las transferencias del canon minero influyen significativamente en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.
- b) Las transferencias del canon minero influyen significativamente en las instituciones en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

CAPÍTULO II

MARCO TEÓRICO

2.1. Antecedentes de la Investigación

2.1.1. Antecedentes Internacionales

i. Velasco (2016), en su tesis para obtener el Título Profesional de Economista: "Influencia de la minería no metálica en la economía ecuatoriana en el período 2000 – 2014", el cual es otorgado por la Pontificia Universidad Católica del Ecuador.

El objetivo central del estudio en mención fue la de investigar el impacto del desarrollo de la minería no metálica en los diferentes sectores de la economía del Ecuador, mediante el uso de estadísticas descriptivas, índices y pruebas estadísticas, análisis espaciales. Asimismo, se busca analizar la estructura y comportamiento actual del mercado ecuatoriano de materia prima no metálica, y describir las perspectivas de la actividad minera no metálica ecuatoriana para los próximos años.

Las metodologías utilizadas en el trabajo de investigación son de fuentes de información secundaria, es decir se trabajó con datos estadísticos presentados por las entidades oficiales, en este caso: Instituto Nacional de Estadística y censos (INEC), Banco Central del Ecuador (BCE), Ministerio de Finanzas (MFIN), Servicio de Rentas Internas (SRI), Agencia de Regulación y Control Minero

(ARCOM) y el Instituto Nacional de Investigación Geológico Minero Metalúrgico (INIGEMM). Las conclusiones que nos presenta ésta investigación fueron que el sector minero no metálico tendría un buen indicador en el balance comercial físico, debido a que no está terminando con las reservas de estos materiales. Incluso el país en general se está beneficiando de la importación, porque en términos físicos está aumentando las captaciones de dicha materia prima. Sin embargo, la balanza comercial en todo el período estudiado existe un persistente déficit. En el año 2013 se presenta el mayor déficit en balanza comercial con un valor de 84 millones de dólares.

2.1.2. Antecedentes nacionales

i. Linares (2016), en su tesis para optar el título profesional de contador público, denominada: "La asignación del canon minero y su incidencia en el presupuesto de la Municipalidad Provincial Gran Chimú Departamento la Libertad Año 2015", grado otorgado por la Universidad Cesar Vallejo.

El objetivo central que plantea el autor determinar la incidencia de la asignación del canon minero en el presupuesto de la Municipalidad Provincial Gran Chimú Departamento la Libertad en el año 2015; asimismo proponer una mejor distribución de la asignación del canon minero en el presupuesto del año 2015, dando énfasis a obras de importancia y urgencia para la provincia Gran

Chimú. El tipo de investigación usada fue de naturaleza descriptiva por que se especificó propiedades de los fenómenos a estudiar además de analizar datos precisos y veraces para lograr un estudio integral y es de diseño no experimental. Las conclusiones a las que llego el autor fue que el porcentaje de asignación del canon minero que recibe la Municipalidad Provincial Gran Chimú es solo un 3% del total que ingresa al departamento de la Libertad, siendo esta una de las Provincias con menor participación en la asignación del Canon Minero.

Asimismo, se sugiere implantar medidas de petición para el Gobierno Regional de la Libertad con la finalidad de lograr un aumento en el porcentaje de la asignación del canon minero debido a que la provincia Gran Chimú cuenta con muchas necesidades de inversión en infraestructura y mejoramiento.

ii. Cueva (2012), en su tesis para optar el título de magíster en economía, denominada: "El impacto de las transferencias monetarias mineras en el desarrollo de los distritos del Perú" ,el cual es conferido por la Pontificia Universidad Católica del Perú.

El objetivo central que plantea el autor es analizar si las transferencias mineras han tenido impacto en los niveles de vida de los hogares de los distritos a donde se realizaron estas transferencias; considerando que existe cierto grado de descentralización fiscal en el país, ya que los distritos deciden el gasto de estos recursos con una restricción normativa respecto a la utilización de los mismos, ya que estas transferencias son condicionadas.

La metodología empleada en el trabajo de investigación fue en base a modelos econométricos de "Evaluación de Impacto". La teoría de evaluación de impacto utiliza a dos grupos de estudio: un grupo de beneficiarios o de tratamiento, que es el grupo que participa recibiendo el tratamiento de estudio (en nuestro caso las transferencias mineras) y un denominado grupo de control o escenario contra factual, que es un grupo muy parecido, con características socio-económicas muy similares, al grupo de beneficiarios y sirve para estimar lo que hubiera ocurrido con el grupo beneficiario si no hubiera recibido el tratamiento.

La conclusión a las que llega el autor, que el sector minero ha sido y es muy importante en la economía del país debido a los diversos canales de impacto que tiene, tales como la inversión privada, la producción de minerales, la exportación, los impuestos que paga, las transferencias de recursos que se realizan a los distritos, el encadenamiento productivo que genera en las zonas de influencia, entre otros.

2.2. Bases teóricas

2.2.1. Transferencia del Canon Minero

2.2.1.1. Concepto y Objetivo del Canon Minero

El Ministerio de Economía y finanzas define al canon minero como los ingresos que deben percibir los pliegos presupuestarios por la explotación de recursos naturales, extraídos del territorio. Adicionalmente clasifica al canon minero como recursos determinados. (Corporación Financiera Internacional, 2009)

El objetivo principal del Canon es lograr que los Gobiernos Regionales y Locales (provincias y distritos) reciban recursos económicos para promover su desarrollo sostenible a través de inversiones que permitan mejorar la calidad de vida de la población.

Estos recursos deben ser utilizados para el financiamiento o cofinanciamiento de proyectos u obras de inversión de impacto regional o local, y para investigación y desarrollo tecnológico por parte de las universidades (Coorporación Financiera Internacional, 2009).

2.2.1.2. Base legal del Canon Minero

La ley del canon tuvo una serie de modificaciones en distintas oportunidades, para delimitar esta investigación, se puso énfasis en los cambios más relevantes que han surgido en el marco legal, correspondientes a variaciones en el porcentaje de recaudación, criterios de distribución y porcentaje de distribución.

2.2.1.3. Recaudación

El Canon Minero está constituido por el 50% (cincuenta por ciento) del Impuesto a la Renta que obtiene el Estado y que pagan los titulares de la actividad minera por el aprovechamiento de los recursos minerales, metálicos y no metálicos.

2.2.1.4. Criterios de distribución

El Canon será distribuido entre los gobiernos regionales y locales de acuerdo a los índices que fije el Ministerio de Economía y Finanzas en base a criterios de Población y Necesidades Básicas Insatisfechas. Su distribución es la siguiente:

- El 10% del total de canon para los gobiernos locales de la municipalidad o municipalidades distritales donde se explota el recurso natural.
- El 25% del total de canon para los gobiernos locales de las municipalidades distritales y provinciales donde se explota el recurso natural.
- El 40% del total de canon para los gobiernos locales del departamento o departamentos de las regiones donde se explote el recurso natural.
- 25% del total de canon para los gobiernos regionales donde se explota el recurso natural. (De este porcentaje, el 20% será entregado a las universidades públicas de su circunscripción. Estos recursos serán destinados exclusivamente a la inversión en investigación científica y tecnológica que potencien el desarrollo regional).

Para realizar la distribución se toma como referencia los indicadores que son calculados por el Ministerio de Economía y Finanzas -MEF. En la actualidad el cálculo de los índices se hace en base a criterios de población y pobreza, vinculados a la carencia de necesidades básicas y déficit de infraestructura.

CANON MINERO (50% impuesto a la Renta)

%	BENEFIC	CIARIOS	CRITERIOS		
10%		Distritales exploten los			
25%	Municipios provincia exploten lo naturales.	de la donde se os recursos			
40%	1	del o donde se os recursos	necesidades básicas		
25%	Gobierno regional	80% gobierno regional 20% universidad			

Figura 1. Distribución del Canon Minero Fuente: Ministerio Economía y Finanzas

2.2.1.5. Transferencia del canon Minero

Los recursos provenientes del Canon que se generan por recursos provenientes del Impuesto a la Renta se transfieren a los Gobiernos Regionales y Locales hasta en doce (12) cuotas mensuales consecutivas durante el período comprendido entre junio y mayo del año siguiente, excepto el canon minero el cual se transfiere en una sola armada en el mes de junio de todos los años (Ministerio de Economía y Finanzas, 2018)

2.2.1.6. Utilización del Canon Minero

De acuerdo a la décima disposición final de la Ley de Presupuesto del Ejercicio Fiscal 2009, los gobiernos regionales y locales pueden utilizar los recursos provenientes del canon, sobrecanon y regalía minera, a que se refiere la Ley Nº 28258, Ley de regalía minera, en el financiamiento y cofinanciamiento de proyectos de inversión pública que comprendan intervenciones orientadas a brindar servicios públicos, infraestructura para comisarías, postas médicas, hospitales, escuelas y establecimientos penales, que generen beneficios a la comunidad y se enmarquen en las competencias de su nivel de gobierno o en el cofinanciamiento de proyectos de inversión pública de competencia de otros niveles de gobierno que sean ejecutados por estos últimos en infraestructura vial. Estos proyectos no pueden considerar, en ningún caso, intervenciones con fines empresariales o que puedan ser realizados por el Sector Privado.

Asimismo, los gobiernos regionales y locales pueden utilizar hasta el veinte por ciento (20%) de los recursos provenientes del canon y sobrecanon y regalía minera, en el gasto corriente exclusivamente para ser destinado al mantenimiento de los proyectos de impacto regional y local, priorizando infraestructura básica; y hasta el cinco por ciento (5%) de los recursos provenientes del canon y sobre canon y regalía minera, para financiar la elaboración de perfiles de los proyectos de inversión pública que se enmarquen en los respectivos planes de desarrollo concertados.

2.2.1.7. Instituciones participantes en la Transferencia del canon Minero

INSTITUCIÓN		ROL EN LA TRANSFERENCIA DEL CANON MINERO			
Ministerio de Energía y Minas (MINEM)	0	 Entrega al MEF, dentro de los tres primeros meses del año, la siguiente información actualizada de las empresas mineras que hayan realizado actividades de explotación de minerales en el año anterior: Listado de empresas mineras y su Registro Único de Contribuyente (RUC). Ubicación distrital, provincial, departamental de los yacimientos mineros, así como el volumen de extracción por yacimiento. 			
Superintendencia Nacional de Administración Tributaria (SUNAT)		Entrega al MEF la relación de los montos de Impuesto a la Renta que han pagado las empresas mineras en el ejercicio fiscal del año anterior.			
Instituto Nacional de Estadística e Informática (INEI)		 Entrega al MEF, dentro de los tres primeros meses del año, la siguiente información: Indicador de la Población para cada distrito. Indicador de Necesidades Básicas Insatisfechas. 			
Dirección General de Asuntos Económicos y Sociales (DGAES) del MEF	0	Determina el Índice de Distribución del Canon Minero. Esta información, debe ser publicada en el Portal de Transparencia del Estado y el Diario Oficial El Peruano. Además deberá ser comunicada a la Dirección Nacional de Presupuesto Público (DNPP).			
Dirección Nacional de Presupuesto Público (DNPP) del MEF	0	De acuerdo con los montos que van a ser transferidos a cada Gobierno Regional o Local, dispone el depósito de las transferencias en cuentas especiales a nombre de cada entidad, en el Banco de la Nación.			
Banco de la Nación (BN)		Remite a cada Gobierno Regional o Local la nota de abono correspondiente, señalando el tipo de Canon por el cual recibe la transferencia, así como el período al que pertenece el abono en la cuenta.			

Figura 2. Entidades públicas involucradas en la transferencia del Canon Minero Fuente: Ministerio Economía y Finanzas

2.2.2. Índice de competitividad

2.2.2.1. Concepto de Competitividad

Para Cellini & Soci (2002), define a la competitividad, como el conjunto de elementos que apuntan a una misma dirección; tiene una connotación de cooperación y de sobrevivencia.

Sin embargo para Xavier (2014), define a la competitividad como el conjunto de instituciones, políticas y factores que determinan el nivel de productividad de un país. El nivel de la productividad, a su vez, establece el nivel de prosperidad que puede ser alcanzada por una economía. El nivel de productividad también determina las tasas de rendimiento obtenidas por las inversiones en una economía, que a su vez son los principales conductores de su tasa de crecimiento. En otras palabras, una economía más competitiva es una que probablemente crezca más rápido con el tiempo. El concepto de competitividad, por lo tanto, envuelve componentes estáticos y dinámicos. Aunque, la productividad de un país determina su habilidad para mantener un alto nivel de ingresos, es también uno de los determinantes centrales para el retorno de su inversión, que es uno de los principales factores que explica el potencial del crecimiento económico

La Organización para el Crecimiento Económico y el Desarrollo (OECD, por sus siglas en inglés), señala que el grado en que un país puede, bajo condiciones de libre mercado y justa competencia, producir bienes y servicios que pasan la prueba de los mercados internacionales y al mismo

tiempo, mantiene o expanden los ingresos reales de la población en el largo plazo. (OECD, 1992)

El modelo de Porter (1982) se define que la competencia en una industria está ligada a 5 factores fundamentales:

- 1. Amenaza de nuevos competidores.
- 2. Poder de negociación de los clientes.
- 3. Amenaza de productos sustitutos.
- 4. Poder de negociación de proveedores.
- 5. Rivalidad entre los competidores existentes.

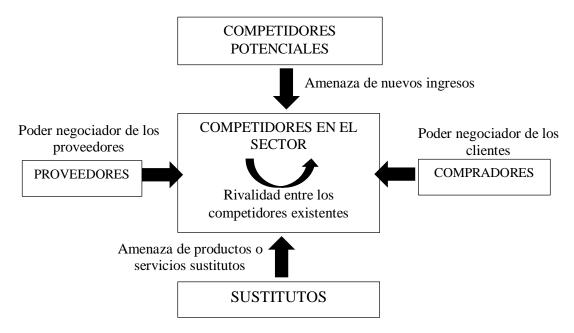


Figura 3. Competidores del sector Fuente: Porter (1982, p.24)

En lo que se refiere a competencia entre las empresas, éstas compiten a partir de la ventaja competitiva. Si bien, los costos de los factores de producción son elementos importantes en las industrias que dependen de recursos de origen natural, otras industrias manejan materias como la tecnología y habilidades para el procesamiento de recursos de manera óptima. Es así que podemos decir que una empresa tendrá una ventaja competitiva sobre el resto de competidores de la industria mientras mantenga liderazgo en sus costos, así como la diferenciación de productos y servicios que el mercado requiere, así como una diferenciación en el estilo de ventas, de distribuir y comercializar los productos, lo cual al fin y al cabo, causara repercusiones positivas y/o negativas en su rentabilidad (Porter, 1982).

• Competitividad Regional:

Con el contexto de la globalización en todo su esplendor, las regiones han pasado a ocupar un papel fundamental en el ámbito de competitividad. Es así que, las regiones toman el rol fundamental cuando la globalización se la resta a lo que llama el Estado, el cual pierde fuerza cuando las regiones acceden de manera directa a los recursos, mercados y consumidores de otras partes del mundo sin la intervención o ayuda del Estado (Ohmae, 1995).

Es así, que las regiones cobran mayor interés puesto que es aquí donde se encuentran los cimientos de la competitividad de una nación, por lo cual son las regiones quienes ahora buscan el papel protagónico de intervenir y participar de manera activa en los procesos de desarrollo regional sin esperar la intervención del estado (Sotelo, 2007).

El desarrollo económico ahora tiene un contexto más local, el cual tiene un enfoque dedicado a la redistribución espacial de las actividades económicas y a la reducción de las diferencias entre regiones va quedando desfasado, dando lugar a una nueva visión en la cual las regios asumen el protagonismo en sus localidades en la búsqueda del desarrollo. Las regiones juegan un papel fundamental para el concepto de competitividad, porque proporciona a las empresas las herramientas que las hace competitivas (Cellini & Soci, 2002).

La región es en sí, un sistema de externalidades tecnológicas localizadas, en el cual se desarrollan relaciones sociales y económicas, regidos bajo un sistema de gobierno local que contribuye a la empresa o empresarios de un ambiente que les permita ser competitivos. Una región puede ser sacada del ámbito del negocio si es que su eficiencia es menor a las de otras regiones. Esto quiere decir que, si las regiones poseen una balanza comercial en déficit, pueden solucionar este impase vendiendo algunos de sus activos ociosos; sin embargo, esto en el largo plazo se vuelve una situación insostenible que conduce a la fuga de capitales hacia otros territorios. (Camagni, 2002).

El análisis de la competitividad regional es dificultoso debido a que éstas no son ni la suma de las empresas, ni tampoco son un diminutivo o representación a escala del Estado. Es así, que no existe acuerdo en lo que significa la idea de competitividad regional y en lo que se refiere a la manera como las regiones compiten (Cellini & Soci, 2002).

La globalización ha sido la causante de crear la necesidad de modernizar el Estado, por lo cual, en América Latina, producto de esta corriente modernizadora, ha predispuesto que los gobiernos regionales y locales puedan adquirir nuevas funciones y poderes, mediante los cuales puede recibir mayores recursos, así como poder ejecutarlos en las necesidades que más requieren como región (Handenwang, 2000).

La competitividad regional les brinda a las regiones la oportunidad y las herramientas de aprender a especializarse y formar lazos con el resto de Regiones para fines mutuos. Pongamos el caso que, las regiones tomen la decisión de competir entre sí (row-load competition), no lograran ascender a una base económica con mejores oportunidades para sus regiones, dificultando así, el mejorar la calidad de vida. Pero si, por el contrario, si la competencia se da a partir de productividad e innovación de las regiones (high-road competition), se lograrán beneficios para todos los niveles sociales y económicos.

2.2.2. El índice de competitividad

Según el Ministerio de Economía y Finanzas (2018), el Índice de Competitividad Regional es un indicador que intenta medir diferentes aspectos de la competitividad de las regiones, incluyendo la forma como éstas mejoran la calidad de vida de sus habitantes y crean las condiciones para atraer inversión. Este a su vez cuantifica la posición relativa de las 24 regiones a través de sus 6 pilares de competitividad, tales como:

Entorno económico Infraestructura	Salud	Educación	Laboral	Instituciones
--------------------------------------	-------	-----------	---------	---------------

Figura 4. Pilares del Índice de Competitividad Regional

Fuente: Instituto Peruano de Economía

2.3. Definición de conceptos básicos

• Ejecución de gasto

Según el Ministerio de Economía y Finanzas (2012), es el proceso a través del cual se atienden las obligaciones de gasto con el objeto de financiar la prestación de los bienes y servicios públicos y, a su vez, lograr resultados, conforme a los créditos presupuestarios autorizados en los respectivos presupuestos institucionales de los pliegos, en concordancia con la PCA, tomando en cuenta el principio de legalidad, y asignación de competencias y atribuciones que por Ley corresponde atender a cada entidad pública, así como los principios constitucionales

de Programación y Equilibrio Presupuestario reconocidos en los artículos 77° y 78° de la Constitución Política del Perú.

Desarrollo

Según Econlink (2018), considera al desarrollo como la condición social mediante la cual se satisfacen las necesidades de una determinada población, mediante el uso responsable y racional de recursos y sistemas naturales.

• Descentralización

Para Menacho (2007), lo define como el proceso mediante el cual se reducen las desigualdades espaciales que dificultan el desarrollo de una determinada zona o región, mediante el cual se redistribuye el poder político concentrado en los altos niveles gubernamentales hacia los gobiernos locales.

• Globalización

Según Council of Europe Portal (2017), define a la globalización como al término que hace referencia al drástico cambio en materia económica, cultural, social, política que han dado formal al mundo actual en los últimos 50 años; se describe como la integración económica de todos los países del globo mediante el comercio internacional de bienes y/o servicios.

Inversión

Según Garrido (2018), lo conceptualiza como el desembolso de recursos financieros que se realiza con la finalidad de adquirir bienes durables o herramientas de producción, los cuales se utilizaran por un periodo de tiempo indeterminado, todo esto con la finalidad de obtener beneficios financieros superiores a la inversión realizada.

Minería

Según Cavalie (2013), define como minería al conjunto de actividades realizadas y dedicadas a descubrir y extraer diversos y específicos tipos de minerales que son encontrados bajo la superficie terrestre. Estos son propiedad del Estado, por lo cual su explotación se encuentra normada y su aprovechamiento se realiza a través de las concesiones mineras.

• Presupuesto:

Según Colina & Cubillan (2012), lo define como una expresión cuantitativa formal de los objetivos en los cuales una determinada administración decide trabajar, adoptando las medidas sociales, políticas y, sobre todo, económicas, necesarias para poder lograrlas.

• Regalías Mineras

Según la SUNAT (2017), es la participación efectiva y adecuada de la que gozan los gobiernos regionales y locales del pago que se efectúa al Estado por la explotación económica de los recursos naturales que se extraen de su territorio y se determina sobre el valor de explotación

conforme a la cotización de los precios del mercado internacional, es decir constituye un gravamen al valor de la producción y no sobre la renta.

• Región

Según Giraldo (2013), lo conceptualiza como la parte del Territorio Nacional introducido en la Constitución de 1979, cobrando vida tangible en el año 2000, la cual posee órganos de gobierno y presupuestos independientes.

"El Gobierno Regional tiene como objetivo la gestión principal de la competitividad regional. Para ello promueve un entorno de innovación, impulsa alianzas y acuerdos entre los sectores público y privado, el fortalecimiento de las redes de colaboración entre empresas, instituciones y organizaciones sociales, junto con el crecimiento de eslabonamientos productivos; y, facilita el aprovechamiento de oportunidades para la formación de ejes de desarrollo y corredores económicos, la ampliación de mercados y la exportación" (Congreso de la República, 2002).

• Impuesto a la renta

Según SUNAT (2018), "el impuesto a la renta grava las rentas provenientes del capital, del trabajo o de la aplicación conjunta de ambos factores, así como las ganancias y beneficios resultantes.

Se aplica a las personas naturales y jurídicas". En el Perú, las rentas gravadas según su procedencia se clasifican en:

- Primera categoría: rentas de predios
- Segunda categoría: rentas del capital
- Tercera categoría: rentas de empresas
- Cuarta categoría: rentas del trabajo independiente
- Quinta categoría: rentas del trabajo dependiente

Recursos determinados

Según Contraloría General de la República del Perú (2017), los recursos determinados comprendes todos los recursos provenientes de los Rubros: Contribuciones a Fondos. Fondo de Compensación Municipal. Impuestos Municipales. Canon y Sobrecanon, Regalías, Renta de Aduanas y Participaciones.

• Inversiones

Son los gastos destinados a proyectos que comprenden el estudio prefactibilidad, factibilidad y definitivos, así como la elaboración de perfiles que son aplicados a la inversión por mandato legal y la ejecución de obras. Contiene el contrato de los servicios necesarios, así como la adquisición de equipos, inmuebles, materiales y vehículos.

También se considera los gastos que correspondan a proyectos cuyo resultado implicará la mejora en la productividad, a través del cambio o la variación sustancial de procesos y/o tecnologías utilizadas por la entidad. (Ministerio de Economía y Finanzas, 2006)

• Proyectos de inversión publica

Un PIP es una intervención limitada en el tiempo que utiliza total o parcialmente recursos públicos, con el fin de crear, ampliar, mejorar o recuperar la capacidad productora o de provisión de bienes o servicios de una Entidad; cuyos beneficios se generen durante la vida útil del proyecto y éstos sean independientes de los de otros proyectos.

(Ministerio de Economía y Finanzas, 2011)

CAPÍTULO III

METODOLOGÍA DE LA INVESTIGACIÓN

3.1. Tipo de investigación

El presente trabajo de investigación es básica o fundamental. Según Ander-Egg (1995) señala que la investigación básica o pura es la que se realiza con el propósito de acrecentar los conocimientos teóricos para el progreso de una determinada ciencia, sin interesarse directamente en sus posibles aplicaciones o consecuencias prácticas; es más formal y persigue propósitos teóricos en el sentido de aumentar el acervo de conocimientos de una determinada teoría.

3.2. Diseño de Investigación

El diseño de investigación es no experimental debido a que durante el desarrollo de la tesis se trabajó en función de la realidad problemática sin generar alteración o inferir algún cambio sobre su contexto.

Hernandez (2014, p. 159), respecto al término "diseño longitudinal", señala que: los diseños longitudinales son los que recolectan datos en diferentes momentos o periodos para hacer inferencias respecto al cambio, sus determinantes y consecuencias.

Así mismo la investigación presentada es longitudinal dado que el estudio se realizará en análisis de un periodo de tiempo delimitado entre 2010 a 2018.

3.3. Población y muestra

3.3.1. Población

Según Hernández (2016), sostiene que la población debe de colocarse en torno a las características de contenido, lugar y tiempo del estudio, por lo que, para la presente investigación, es determinada en su función longitudinal, para lo cual se trabajará con un total de nueve series de tiempo comprendidas entre 2010 a 2018, para cada una de las variables según el siguiente detalle:

Tabla 1.Población de la Transferencia del Canon Minero

Organización	N	n
	Canon minero 2010	Canon minero 2010
	Canon minero 2011	Canon minero 2011
	Canon minero 2012	Canon minero 2012
	Canon minero 2013	Canon minero 2013
Región Tacna	Canon minero 2014	Canon minero 2014
	Canon minero 2015	Canon minero 2015
	Canon minero 2016	Canon minero 2016
	Canon minero 2017	Canon minero 2017
	Canon minero 2018	Canon minero 2018

Nota: Consulta Amigable, Ministerio de Economía y finanzas (MEF)

Tabla 2. *Población del Índice de Competitividad Regional*

Organización	N	n
	INCORE 2010	INCORE 2010
	INCORE 2011	INCORE 2011
	INCORE 2012	INCORE 2012
	INCORE 2013	INCORE 2013
Región Tacna	INCORE 2014	INCORE 2014
	INCORE 2015	INCORE 2015
	INCORE 2016	INCORE 2016
	INCORE 2017	INCORE 2017
	INCORE 2018	INCORE 2018

Nota: Índices de Competitividad Regional, Instituto Peruano de Economía (IPE)

3.3.2. Muestra

La muestra seleccionada es intencionada y se trabajará con la data correspondiente a la transferencia del canon minero y el índice de competitividad de la región de Tacna, correspondiente a los periodos 2010-2018.

De acuerdo a Bernal (2006), la muestra es una parte de la población que se selecciona y obtiene información para desarrollar el estudio sobre el que se realiza la medición y observación de las variables de estudio.

3.3.3.1. Criterio de inclusión

Debido a que el objetivo del estudio, solo será parte de la investigación, la información obtenida sobre el porcentaje de la ejecución del gasto y el Índice de Competitividad Regional, correspondiente a los años 2010 a 2018.

3.3.3.2. Criterio de exclusión

No forman parte del estudio aquella información del Canon Minero y el Índice de Competitividad Regional que no correspondan a los años 2010 a 2018.

3.4. Variables e indicadores

3.4.1. Identificación de las variables

- X: Transferencia del Canon Minero
- Y: Índice de Competitividad Regional

3.4.2. Operacionalización de las variables

- X₁: Transferencia del canon Minero
- X₂: Ejecución del Gasto
- Y₁: Infraestructura
- Y₂: Instituciones

3.5. Técnicas de recolección de datos

La técnica que se usará en esta investigación es el análisis documental, cuya información se va a extraer del MEF e IPE.

3.6. Procesamiento y análisis de los datos

Los resultados de la aplicación del cuestionario serán tabulados en el programa SPSS, con el cual se realizará la tabulación y pruebas correspondientes para contrastar la hipótesis. Por otro lado, haciendo uso del programa Microsoft Excel se obtendrán las tablas y gráficas para representar los resultados.

La prueba estadística que se implementará es la regresión lineal, la cual es utilizada para elaborar e interpretar series de tiempo en base a la función lineal, demostrando de este modo qué tanto la transferencia del canon minero puede determinar o no en el índice de competitividad en la región Tacna.

CAPÍTULO IV

RESULTADOS

4.1. Tratamiento estadístico

En el presente capitulo se da a conocer el tratamiento estadístico e interpretación de los datos de la investigación titulada "Las transferencias del Canon Minero y su influencia en el Índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018".

Del mismo modo, se realizó una base de datos en el programa de Excel, para posteriormente importarlas y crear una base de datos en el Software Estadístico SPSS, donde se realizaron las tablas y los gráficos respectivos para cada variable, además se realizaron las pruebas de hipótesis mediante un proceso estadístico el cual corresponde a la investigación el del análisis de la regresión lineal, que se encarga de estimar la relación entre las variables, principalmente si se centra en la relación entre una variable dependiente y una variable independiente

4.1.1. Resultados de las transferencias del Canon Minero

Tabla 3. *Transferencia del Canon Minero*

	Transferencia del Canon Minero			
Año	Expresado en Millones	% ejecución de gasto		
2010	199,206,612.91	0.63		
2011	350,101,607.77	0.60		
2012	336,547,419.06	0.69		
2013	251,918,679.81	0.75		
2014	226,801,556.29	0.92		
2015	205,679,752.31	0.89		
2016	177,659,542.19	0.78		
2017	94,715,680.09	0.84		
2018	166,692,977.56	0.82		

Nota: Datos tomados del portal Consulta amigable del Ministerio de Economía Finanzas

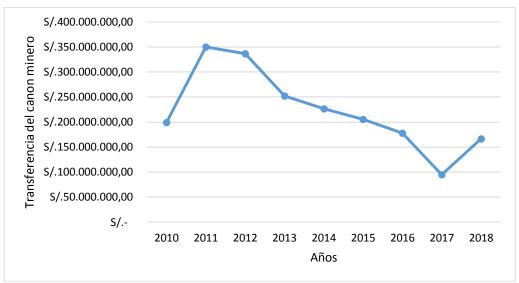


Figura 5. Evolución de la Transferencia del Canon Minero

Fuente: Consulta amigable-MEF

En la tabla 3, se puede observar que las Transferencia del Canon Minero año a año disminuye. Fue de S/. 199, 206,612.91 millones en el 2010 y en el 2018 llego a S/. 166, 692,977.56 millones. La disminución es permanente a partir del año 2016, cuando el canon minero llego a S/. 177, 659,542.19 millones.

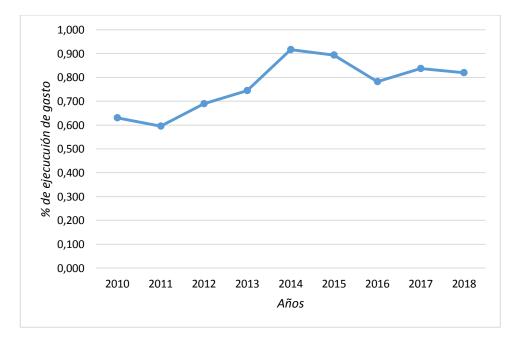


Figura 6. Porcentaje de la ejecución de gasto

Fuente: Consulta amigable -MEF

Según la figura 6, se aprecia que en el año 2010 al recibir 199 millones de soles de Canon Minero se ejecutó solo el 63% de gasto, al incrementar la transferencia en los años 2014 y 2015, se ejecutaron el 92% y 89% del gasto.

4.1.2. Resultados del Índice de competitividad Regional

Tabla 4. *Índice de Competitividad Regional*

	Indices de competitividad regional						
Año	Entorno económico	Infraestructura	Salud	Educación	Laboral	Instituciones	Total
2010	3.44	6.90	6.45	8.90	6.34	4.52	6.09
2011	4.30	6.60	6.81	8.45	5.57	4.33	6.01
2012	4.51	8.12	8.02	9.18	5.85	4.65	6.72
2013	3.8	7.4	5.9	8.7	5.7	3.8	5.88
2014	3.9	7.6	6.1	9.0	6.0	4.3	6.15
2015	4.1	7.7	5.9	8.7	6.0	6.0	6.42
2016	4.3	7.9	5.7	9.3	5.0	6.3	6.40
2017	4.6	7.7	5.7	9.4	4.8	7.3	6.58
2018	4.2	7.4	5.1	8.9	5.2	7.1	6.32

Nota: Datos extraídos del Instituto Peruano de Economía



Figura 7.Índice de competitividad Regional Fuente: Instituto peruano de Economía

Se puede apreciar que en la tabla 4 y la figura 7, que el Índice de competitividad en la región de Tacna ha tenido variaciones considerablemente altas durante los años 2015-2018, tales se reflejan en el puntaje obtenido en los pilares como infraestructura con un 7.4, ubicándolo en el puesto 3 de 25, así como también el pilar instituciones con un puntaje de 7.1, ubicándolo en el puesto 3 de 25 y el más resaltante el pilar educación con un 8.9, ubicando a la región de Tacna en el Primer lugar del Ranking de Competitividad Regional.

Tabla 5. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Entorno económico

Año	Entorno económico
2010	3.44
2011	4.30
2012	4.51
2013	3.80
2014	3.90
2015	4.12
2016	4.28
2017	4.61
2018	4.20

Nota: Datos extraídos del INCORE

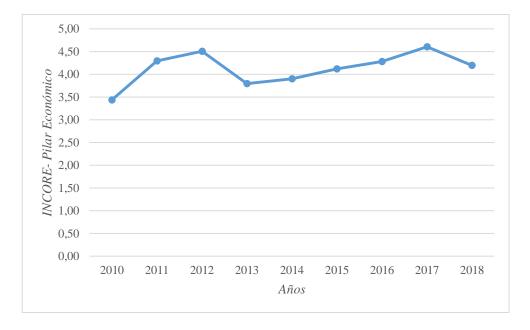


Figura 8. Pilar Entorno Económico Fuente: Instituto Peruano de Economía - IPE

Se puede apreciar en la tabla 5 y figura 7, que el pilar del entorno económico se ha mantenido constantemente en el periodo del tiempo, pero hay una ligera mejora en el periodo 2017, ya que este tuvo un puntaje de 4.61 de 10, esto se debió por la mayor disponibilidad de servicios financiero en la región de Tacna, así como también el

avance de ciertos indicadores que están dentro de este pilar económico, como son: la disponibilidad de servicios financieros y el Stock de capital por trabajador (diferencia del PBI real por trabajador y el salario promedio).

Tabla 6. *Índice de Competitividad Regional en el Pilar Infraestructura.*

Año	Infraestructura
2010	6.90
2011	6.60
2012	8.12
2013	7.40
2014	7.60
2015	7.74
2016	7.90
2017	7.67
2018	7.40

Nota: Datos extraídos del INCORE

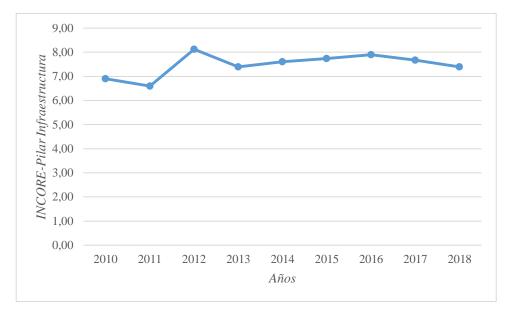


Figura 9. Pilar Infraestructura

Fuente: Instituto Peruano de Economía - IPE

Se puede apreciar en la tabla 6 y figura 9, que el pilar Infraestructura en el año 2012 tuvo un bajo puntaje de 6.60, debido al alza del precio de electricidad, en cambio en el año 2012 al tener un puntaje de 8.12, llegando casi al 4 puesto a nivel regional.

Esto se debió por la mayor cobertura eléctrica, desagüe y hogares con servicio de internet. El pilar infraestructura, se posiciona en un buen puesto, gracias a sus demás indicadores; como la densidad del transporte aéreo, ya que hubo un gran número de movimientos de pasajeros vía aérea (entrada y salida) por cada mil habitantes.

Tabla 7.Índice de Competitividad Regional en el Pilar Salud

-	
Año	Salud
2010	6.45
2011	6.81
2012	8.02
2013	5.90
2014	6.10
2015	5.90
2016	5.73
2017	5.70
2018	5.10

Nota: Datos extraídos del INCORE

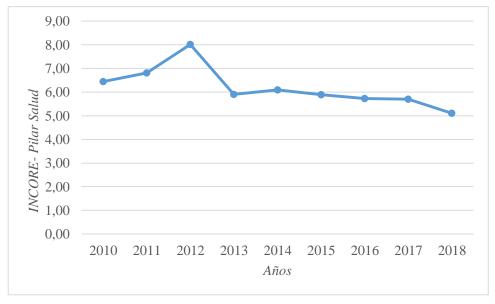


Figura 10. Pilar Salud

Fuente: Instituto Peruano de Economía - IPE

Según se observa en la tabla 7, sobresale el año 2012, sobresale con un puntaje de 8.02 siendo el más alto de todos, esto es debido a una menor mortalidad infantil y mayor cobertura hospitalaria.

Tabla 8.Índice de Competitividad Regional en el Pilar Educación

Año	Educación
2010	8.90
2011	8.45
2012	9.18
2013	8.70
2014	9.00
2015	8.75
2016	9.29
2017	9.43
2018	8.90

Nota: Datos extraídos del INCORE

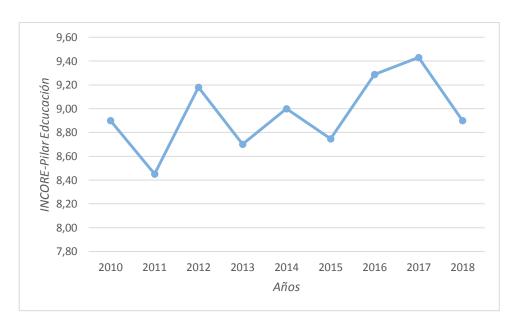


Figura 11. Pilar Educación

Fuente: Instituto Peruano de Economía - IPE

Según la tabla 8, podemos observar que el puntaje ha ido mejorando con cambios relativamente pequeños, en cuanto al periodo 2011, se tuve el puntaje más bajo de 8.45, este retroceso se dio por la caída de posiciones en los indicadores asistencia escolar de todos los niveles y de la población con educación secundaria.

En cuanto a los últimos años se tuvo una gran mejoría en la ubicación del INCORE, ubicando a la ciudad de Tacna en el primer lugar, esto fue debido a las tasas más altas de cobertura escolar (inicial y primaria y secundaria) y rendimiento educativo (comprensión lectora y matemáticas).

Tabla 9. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Laboral

Año	Laboral
2010	6.34
2011	5.57
2012	5.85
2013	5.70
2014	6.00
2015	6.03
2016	4.96
2017	4.77
2018	5.20

Nota: Datos extraídos del INCORE

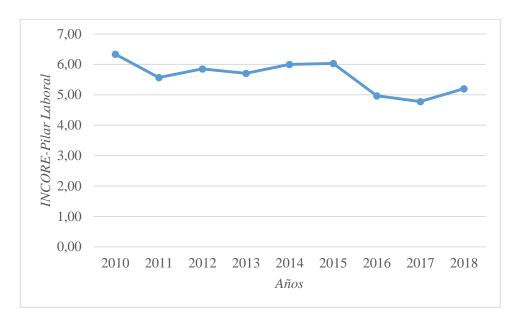


Figura 12.Pilar Laboral

Fuente: Instituto Peruano de Economía - IPE

Según la tabla 9, se observa que en el periodo 2016 hubo un retroceso en el sector laboral debido a un aumento en el desempleo juvenil y en la brecha de género salarial, de igual forma en el año 2017 retrocedió una posición debido a la caída del empleo formal. Así mismo se debería contar con personal mejor capacitado en el mercado laboral, la productividad depende de la medida en que la oferta laboral de los trabajadores corresponda y calce mejor con la demanda laboral de las empresas. Se debe fomentar un marco normativo que impulse el dinamismo del mercado laboral, de este modo nos posicionaríamos dentro de los primeros lugares en el INCORE.

Tabla 10. Índice de Competitividad Regional en el Pilar Instituciones

Año	Instituciones
2010	4.52
2011	4.33
2012	4.65
2013	3.80
2014	4.30
2015	5.99
2016	6.25
2017	7.28
2018	7.10

Nota: Datos extraídos del INCORE

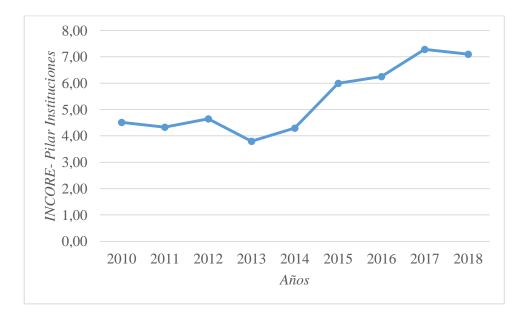


Figura 13. Pilar Instituciones

Fuente: Instituto Peruano de Economía – IPE

Según la tabla 10, en el año 2017 se tuvo un incremento en el puntaje con un 7.28, ubicándonos en el segundo lugar en el Índice de competitividad regional, esto se debió a una mayor ejecución de inversión pública y las disminuciones en los conflictos sociales y la tasa de homicidios.

4.2. Contraste de hipótesis

En el siguiente trabajo de investigación se busca comprobar las hipótesis planteadas, por consiguiente, se usaron los coeficientes de regresión lineal.

4.2.1. Hipótesis General

H_o: Las transferencias del canon minero no influyen en el índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018.

H₁: Las transferencias del canon minero influyen significativamente en el índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018.

4.2.1.1. Nivel de Significancia

Alfa =
$$\alpha = 5\%$$

4.2.1.2. Prueba estadística

Regresión lineal simple

4.2.1.3. Regla de decisión

Si P-Valor < nivel de significancia → Rechazo de Ho.

4.2.1.4. Cálculo de estadístico

Tabla 11.

Resumen del modelo de las Transferencias del Canon Minero y la Competitividad regional

R	R cuadrado	R cuadrado corregida	Error típ. de la estimación
0.90	0.81	0.76	0.10

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

Según la tabla 11, podemos observar que existe evidencia estadística para afirmar que existe una relación muy fuerte (R=0.90), entre las variables transferencia del Canon Minero y la Competitividad regional.

Tabla 12.Anova de las Transferencias del Canon Minero y la Competitividad regional

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	0.19	1.00	0.19	17.01	0.01
Residual	0.04	4.00	0.01		
Total	0.23	5.00			

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

En la tabla 12, se puede apreciar que el valor F de Fisher asciende a 17.01, a un nivel de confianza del 95% por la cual el Análisis de Varianza (ANOVA) del modelo, es significativo, es decir, que el modelo generado es válido. Por lo tanto, en función de los objetivos e hipótesis planteada queda verificada y aceptada la Hipótesis General.

Tabla 13.Coeficientes del modelo de las Transferencias del Canon Minero y la Competitividad regional

Modelo		cientes no darizados	Coeficientes tipificados	t	Sig.	
_	В	Error típ.	Beta	-		
(Constante)	5.08	0.30		16.93	0.00	
% de ejecución de gasto	1.61	0.39	0.90	4.12	0.01	

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

Tomando en cuenta la tabla 12 y 13 podemos concluir con nivel de confianza del 95% de que existen evidencias estadísticas para afirmar que existe una relación entre las variables transferencia del Canon Minero y el Índice de competitividad regional; también se observa que las significancias son menores que 0,05 por lo cual se rechaza la hipótesis nula (Ho) y se concluye en aceptar la hipótesis alterna (H₁). Por tanto, las transferencias del Canon Minero Influye significativamente en el Índice de competitividad en la Región de Tacna, periodo 2010-2018.

4.2.2. Hipótesis Específicas de las transferencias del canon minero y el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna.

H_o: Las transferencias del canon minero no influyen en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

H₁: Las transferencias del canon minero influyen significativamente en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

4.2.2.1. Nivel de Significancia

Alfa = α = 5%

4.2.2.2. Prueba estadística

Regresión lineal simple

4.2.2.3. Regla de decisión

Si P-Valor < nivel de significancia → Rechazo de Ho.

4.2.2.4. Cálculo de estadístico

Tabla 14.Resumen del modelo de la transferencia del Canon Minero y el pilar infraestructura

R	R R cuadi		R cuadrado corregida	Error típ. de la estimación
0	.88	0.78	0.72	0.27

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

En la tabla 14, se puede apreciar que la variable independiente Transferencia del canon Minero, explica el 72% de la variación de la variable dependiente pilar infraestructura, el grado de relación entre ambas es relativamente muy fuerte, ya que R de Pearson es de (0.88).

Tabla 15. *Anova de la transferencia del canon minero y el pilar infraestructura*

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	1.02	2 1.00	1.02	13.94	0.02
Residual	0.29	4.00	0.07		
Total	1.31	5.00			

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

En la tabla 15, se puede apreciar que el valor F de Fisher asciende a 13.94, el cual es mayor al valor critico de tabla a un nivel de confianza del 95%, razón por la cual el Análisis de Varianza (ANOVA) del modelo es significativo. Por lo tanto, en función de los objetivos e hipótesis

planteada queda verificada y aceptada la hipótesis específica 1.

Tabla 16.Coeficientes de la transferencia del canon minero y el pilar infraestructura

Modelo		cientes no darizados	Coeficientes tipificados	t	Sig.
_	В	Error típ.	Beta	_	
(Constante)	4.51	0.77		5.83	0.00
% de ejecución de gasto	3.76	1.01	0.88	3.73	0.02

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

Tomando en cuenta la tabla 15 y 16 podemos concluir con nivel de confianza del 95% de que existen evidencias estadísticas para afirmar que existe una relación entre las variables transferencia del Canon Minero y el pilar infraestructura.

También se observa que las significancias son menores que 0,05 por lo cual se rechaza la hipótesis nula (Ho) y se concluye en aceptar la hipótesis alterna (H₁). Por tanto, las transferencias del Canon Minero Influye significativamente en el pilar infraestructura en el departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

4.2.3. Hipótesis Específicas de las transferencias del canon minero y el pilar instituciones en el Departamento de Tacna.

H_o: Las transferencias del canon minero no influyen en el pilar instituciones en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

H₁: Las transferencias del canon minero influyen significativamente en el pilar instituciones en el Departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

4.2.3.1. Nivel de Significancia

Alfa =
$$\alpha = 5\%$$

4.2.3.2. Prueba estadística

Regresión lineal simple

4.2.3.3. Regla de decisión

Si P-Valor < nivel de significancia → Rechazo de Ho.

4.2.3.4. Cálculo de estadístico

Tabla 17.Resumen del modelo de la transferencia del Canon Minero y el pilar instituciones

R	R cuadrado	R cuadrado corregida	Error típ. de la estimación
0.85 0.72		0.65	0.75

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

En la tabla 17, se puede apreciar que la variable independiente Transferencia del canon Minero, explica el 65% de la variación de la variable dependiente pilar instituciones, el grado de relación entre ambas es relativamente muy fuerte, ya que R de Pearson es de (0.85).

Tabla 18.Anova del modelo de la transferencia del canon minero y el pilar instituciones

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	5.69	1.00	5.69	10.14	0.03
Residual	2.25	4.00	0.56		
Total	7.94	5.00			

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

En la tabla 18, se puede apreciar que el valor F de Fisher asciende a 10.14, el cual es mayor al valor critico de tabla a un nivel de confianza del 95%, razón por la cual el Análisis de Varianza (ANOVA) del modelo es significativo. Por lo tanto, en función de los objetivos e hipótesis planteada queda verificada y aceptada la hipótesis específica 1.

Tabla 19.Coeficientes del modelo de la transferencia del canon minero y el pilar instituciones

Modelo		eientes no larizados	Coeficientes tipificados	t	Sig.
	В	Error típ.	Beta		
(Constante)	-0.82	2.14		-0.38	0.72
% de ejecución de gasto	8.88	2.79	0.85	3.18	0.03

Nota: Elaboración propia a partir de la matriz de datos del SPPS

Tomando en cuenta la tabla 18 y 19 podemos concluir con nivel de confianza del 95% de que existen evidencias estadísticas para afirmar que existe una relación entre las variables transferencia del Canon Minero y el pilar instituciones; también se observa que las significancias son menores que 0,05 por lo cual se rechaza la hipótesis nula (Ho).

Se concluye en aceptar la hipótesis alterna (H_1) . Por tanto, las transferencias del Canon Minero Influye significativamente en el pilar instituciones en el departamento de Tacna, periodo 2010-2018.

CONCLUSIONES

Primera

Luego de realizar el presente trabajo de investigación, los resultados nos demuestran que existe una relación significante entre las transferencias del Canon Minero y el índice de competitividad en la región de Tacna, periodo 2010-2018, ya que la competitividad depende en buena parte de lo que hagan los gobiernos regionales y distritales, además es un excelente indicador para medir la productividad de una región y a su vez tomar buenas decisiones en las agendas políticas, con el fin de lograr retomar un eficaz crecimiento.

Segunda

Cabe resaltar que las transferencias del Canon minero tuvo un significante aporte en el pilar infraestructura, es por el ello que Tacna ocupa el tercer lugar en infraestructura, además lidera el indicador de hogares con al menos un celular y se ubica en el segundo lugar en los indicadores de cobertura de desagüe y hogares con internet.

Tercera

Las transferencias del canon minero si influye en el pilar instituciones, esto se debió a la mayor ejecución de inversión pública y las disminuciones en los conflictos sociales. La región cuenta con el mayor nivel de recaudación por población urbana (tres veces superior al promedio nacional). Asimismo, cuenta con el nivel más alto de cumplimiento de la Ley de Transparencia Informativa (91%).

SUGERENCIAS

Primera

La competitividad consiste en mantener y expandir la cooperación de los agentes económicos en distintos sectores, con el objetivo de mejorar el nivel de vida de la población Tacneña. Por ello se debe tener en cuenta que la competitividad debe ir acompañada de la creación de ventajas competitivas aprovechando las condiciones y medios de la región. Sería necesario que tanto el Gobierno Regional de Tacna y los municipios provinciales y distritales actúen con visión innovadora y liderazgo, y que se preocupen en generar procesos de afluencia que lleven a la competitividad de la región. Se requieren entonces estrategias y políticas públicas a nivel regional que contribuyan al sostenimiento de las ventajas comparativas y su transformación en ventajas competitivas regionales.

Segunda

El pilar Infraestructura en el departamento de Tacna, es el pilar menos competitivo, pues aún se aprecia la falta de suministro de bienes y servicios públicos necesarios para los habitantes que les permita optimizar sus condiciones de vida y la interacción con sus actividades productivas, es por ello que se debe contar con una infraestructura de calidad, orientada al cierre de brechas y resistencia ante desastres naturales, la formulación y ejecución de proyectos con procesos eficientes, que aseguren una infraestructura de calidad, acompañado siempre de una rendición de cuentas respectiva de cada proyecto ejecutado.

Se debe promover la formulación de un programa de inversión regional que involucre a la Macro Región Sur para promover la inversión en proyectos de infraestructura regional, con énfasis en el transporte, energía, infraestructura urbana e irrigaciones. El Gobierno Regional de Tacna debe hacer proyectos que conecten la vial regional entre espacios urbanos y rurales de la región, de forma preferente en la zona alto andina, en los principales centros de producción priorizados en los planes sectoriales para facilitar el acceso a los servicios públicos. Así mismo cada municipio de nuestra localidad debe llevar a cabo un diagnóstico sobre la existencia de puntos de control en los sistemas administrativos (presupuesto, tesorería, contabilidad, abastecimiento, contrataciones, etc.).

Tercera

Un mejor desarrollo de información sujeta a gobiernos regionales y locales es elemental, para que futuros estudios analicen de alguna u otra forma la ejecución del presupuesto público en distintos niveles de gobierno. En este contexto, se debe impulsar el uso de datos administrativos que permitan acceder a la información, como el esquema de gasto de los distintos tipos de transferencias, denuncias por corrupción de las autoridades, así como rotación de personal, así mismo se debe fomentar y difundir la definición de Control Interno como parte intrínseca del ciclo de gestión, que busca incidir en el logro de resultados.

Por último, se debe promover y difundir en la ciudadanía, sociedad civil y sector empresarial el uso de los mecanismos de transparencia, acceso a la información, participación y vigilancia ciudadana; hacer extensivas las prácticas de audiencias públicas; y, promover la formación de veedurías ciudadanas y comités de vigilancia en las instituciones públicas.

REFERENCIAS

- Camagni, R. (2002). On the concept of territorial competitiveness: sound or misleading? EEUU: Urban Studies.
- Cavalie, F. (30 de Septiembre de 2013). *elmundodenavita*. Obtenido de http://elmundodenavita.blogspot.com/2013/09/conceptos-basicos-sobremineria.html
- Cellini, R., & Soci, A. (2002). *Pop Competitiveness*. Italia: Banca Nazionale del Lavoro.
- Colina, L., & Cubillan, A. (2012). *Universidad Rafael Belloso Chacin*. Obtenido de file:///C:/Users/DELL/Downloads/Dialnet-

LaPlanificacionPresupuestariaEnUniversidadesPublic-5028137.pdf

- Congreso de la República. (16 de Noviembre de 2002). LEY Nº 27867 "Ley Orgánica de Gobiernos Regionales". Obtenido de https://www.mimp.gob.pe/ogd/pdf/2014-ley-organica-de-gobiernos-regionales_27867.pdf
- Congreso de la República. (7 de Diciembre de 2017). LEY DE PRESUPUESTO DEL SECTOR PÚBLICO PARA EL AÑO FISCAL 2018. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/es/por-instrumento/ley/16767-ley-n-30693/file
- Contraloría General de la República del Perú. (2017). *Barómetro de Gestión Publica*.

 Obtenido de https://apps1.contraloria.gob.pe/barometro/doc/glosario.pdf
- Coorporación Financiera Internacional. (2009). *Manual de Gestión del Canon*.

 Obtenido de http://www2.congreso.gob.pe/sicr/cendocbib/con3_uibd.nsf/4FD36C48B513

749B052578C6005BFDDE/\$FILE/4.pdf

- Corporación Financiera Internacional . (2009). *Manual de Gestión del Canon*.

 Obtenido de https://docplayer.es/11765848-Manual-de-gestion-del-canon.html
- Council of Europe Portal. (2017). *Council of Europe Portal*. Obtenido de https://www.coe.int/es/web/compass/globalisation
- Cueva S. (2012). El impacto de las transferencias monetarias mineras en el desarrollo de los distritos del Perú. Lima.
- Econlink. (2018). *Econlink*. Obtenido de https://www.econlink.com.ar/concepto-desarrollo
- Garrido, L. (2018). *Zona Económica*. Obtenido de https://www.zonaeconomica.com/inversion/definicion
- Giraldo, J. (14 de Julio de 2013). *ricardinogiral.blogspot.com*. Obtenido de https://ricardinogiral.blogspot.com/2013/07/las-26-regiones-politicas-deperu.html
- Handenwang, C. (2000). Nuevos conceptos de la política regional de desarrollo.

 Aportes para la discusión latinoamericana. CEPAL.
- Hernandez,H. (2014). *Metodología de la investigación*. México: Editorial Mc Graw Hill.
- Instituto Peruano de Economia . (6 de Marzo de 2018). *Índice de Competitividad Regional 2018*. Lima-Perú.
- Ismodes, F. (13 de Julio de 2018). Canon minero sumó S/ 3,158 millones en 2018, superior en 70% al verificado en 2017. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/es/transferencia-y-gasto-social/transferencia-a-

- gobiernos-locales-y-regionales/150-politica-economica-ysocial/transferencia-y-gasto-social/2296-canon-metodologia-de-distribucion
- Linares C. (2016). La asignación del canon minero y su incidencia en el presupuesto de la Municipalidad Provincial Gran Chimú Departamento La Libertad ,Año 2015. Trujillo.
- MEF. (2012). Obtenido de Directiva N° 005-2010-EF/76.01 modificada por la Resolución Directoral N° 022-2011-EF/50.01: https://www.mef.gob.pe/contenidos/presu_publ/anexos/DirEjecucion2012_R D022_2011EF5001.pdf
- Menacho, L. (2007). *Gestiopolis*. Obtenido de https://www.gestiopolis.com/descentralizacion-en-el-peru/
- Ministerio de Economía y Finanzas. (6 de Abril de 2006). Clasificadores y Maestro del Clasificador de Ingresos y Financiamiento para el Año Fiscal 2006.

 Obtenido de https://www.mef.gob.pe/es/por-instrumento/resolucion-directoral/1713-r-d-n-023-2006-ef-76-01/file
- Ministerio de Economía y Finanzas. (9 de abril de 2011). *Directiva General del Sistema Nacional de Inversión Pública*. Obtenido de Directiva General del Sistema Nacional de Inversión Pública: http://www.mef.gob.pe/contenidos/inv_publica/docs/normas/normasv/snip/2 015/Directiva_General%20_del_SNIP_actualizada_por_RD_004_2015_EF_publicada_09_04_2015.pdf
- Ministerio de Economía y Finanzas. (2018). *MEF*. Obtenido de https://www.mef.gob.pe/es/desarrollo-regional-y-local/indice-decompetitividad-regional

- Ministerio de Economía y Finanzas. (2018). *Ministerio de Economía y Finanzas*.

 Obtenido de https://www.mef.gob.pe/es/transferencia-y-gasto-social/transferencia-a-gobiernos-locales-y-regionales/150-politica-economica-y-social/transferencia-y-gasto-social/2296-canon-metodologia-dedistribucion
- OECD. (1992). Competitiveness. First report to the president and the Congress. Washington D.C.
- Ohmae, K. (1995). The end of the nation state: the rise of regional economies.

 Londres: Harper Collins.
- Porter, M. (1982). Estrategia Competitiva, técnicas para el análisis de los sectores industriales y de la competencia. Mexico: Compañía Editorial Continental S.A.
- Sotelo, J. (2007). Intersecciones entre los Modelos Territoriales y los Modelos de Desarrollo, en el ámbito del Medio Ambiente. Observatorio Medioambiental.
- SUNAT. (2017). Obtenido de http://www2.sunat.gob.pe/pdt/pdtModulos/independientes/regaliaMinera/ind ex.html
- SUNAT. (2018). Obtenido de SUNAT: http://orientacion.sunat.gob.pe/index.php/empresas-menu/impuesto-a-la-renta-empresas/regimen-general-del-impuesto-a-la-renta-empresas/concepto-del-impuesto-a-la-renta-regimen-general
- Velasco, C. (2016). INFLUENCIA DE LA MINERÍA NO METÁLICA EN LA ECONOMÍA ECUATORIANA EN EL PERIODO 2000-2014. Quito: Pontificia Universidad Católica del Ecuador.

Xavier M. (2014). *The GlobalThe Competitiveness Report 2013–2014*. EEUU: World Economic Forum.

Zuñiga, J. (24 de Abril de 2017). La competitividad en el Perú. *Diario Exitosa*.

APÉNDICE A: Matriz de consistencia

LAS TRANSFERENCIAS DEL CANON MINERO Y SU INFLUENCIA EN EL ÍNDICE DE COMPETITIVIDAD EN LA REGIÓN TACNA, PERIODO 2010 A 2018.

PROBLEMA PRINCIPAL	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL	VARIABLES E INDICADORES	METODOLOGÍA
¿Cómo influyen las transferencias del canon minero en el índice de competitividad en la región Tacna, período 2010-2018?	Determinar la influencia de las transferencias del canon minero en el índice de competitividad en la región Tacna, período 2010-2018	Las transferencias del canon minero influyen significativamente en el índice de competitividad en la región Tacna, periodo 2010-2018.	VARIABLE INDEPENDIENTE: X: Transferencia del Canon Minero	TIPO DE INVESTIGACIÓN Básica
a) ¿De qué forma afecta las transferencias del canon minero en el pilar infraestructura regional en el Departamento de Tacna?	a) Verificar de qué forma afecta las transferencias del canon minero en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna.	a) Las transferencias del canon minero afectan significativamente en el pilar infraestructura en el Departamento de Tacna	INDICADORES: X ₁ : ejecución del gasto	DISEÑO DE LA INVESTIGACIÓN: No experimental, Longitudinal
b) ¿De qué forma las transferencias del canon minero inciden en las instituciones en el Departamento de Tacna?	b) Comprobar de qué forma influye las transferencias del canon minero en las instituciones en el Departamento de Tacna	b) Las transferencias del canon minero inciden significativamente en las instituciones en el Departamento de Tacna	VARIABLE DEPENDIENTE: Y: Índices de Competitividad Regional	INSTRUMENTO: Guía de análisis documental

	INDICADORES: Y_1 : Infraestructura Y_2 : Instituciones	POBLACIÓN Está constituida por los seis pilares de INCORE del departamento de Tacna.
		MUESTRA Se tomará como muestra los periodos 2010 a 2018. TÉCNICA
		Observación

APÉNDICE B: Operacionalización de las Variables

VARIABLE	TIPO DE VARIABLE	ESCALA	NATURALEZA	DEFINICIÓN CONCEPTUAL	DEFINICION OPERACIONAL	INDICADORES
Transferencias Del Canon Minero	Independiente	Ratio	Cuantitativa	El canon es la participación efectiva y adecuada de la que gozan los gobiernos regionales y locales del total de los ingresos y rentas obtenidos por el Estado por la explotación económica de los recursos naturales. Estos recursos se distribuyen a nivel de gobiernos regionales y locales en función a criterios, porcentajes e indicadores establecidos en las respectivas normas.	El Canon Minero es el dinero que los gobiernos regionales y locales reciben como transferencia periódica del Gobierno Nacional, en base a diferentes criterios de distribución, que permite a los gobiernos regionales o locales, que están dentro del área de influencia directa o indirecta de las actividades extractivas de recursos naturales no renovables, participar del IR que pagan las empresas mineras, por los beneficios que obtienen de la extracción y comercialización de los recursos minerales	1. Ejecución del Canon Minero

Índice De Competitividad Regional	Dependiente	Ratio	Cuantitativa	El Índice de Competitividad Regional es un indicador que intenta medir diferentes aspectos de la competitividad de las regiones, incluyendo la forma como éstas mejoran la calidad de vida de sus habitantes y crean las condiciones para atraer inversión.	El INCORE no es más que una herramienta clave para medir el desarrollo y el bienestar de la población en todos los rincones del Perú; con esta publicación, no solo realizamos un monitoreo de condiciones básicas, sino impulsamos acciones que contribuyan a lograr una descentralización más efectiva.	 Infraestructura Instituciones
-----------------------------------	-------------	-------	--------------	---	---	--

APÉNDICE C: Matriz de datos

PE	RIODO	VARIABLE			VARIABLE DEPENDIENTE						
		INDEPENDIENTE					PU	NTAJE (0-10))		
Id	Año	Transferencia de Canon Minero	% de ejecución de gasto		Entorno económico	Infraestructura	Salud	Educación	Laboral	Instituciones	Total
		X			Y1	Y2	Y3	Y4	Y5	Y6	Total
1	2010	S/. 199,206,612.91	0.630	125,500,166.133	3.44	6.90	6.45	8.90	6.34	4.52	6.09
2	2011	S/. 350,101,607.77	0.595	208,310,456.623	4.30	6.60	6.81	8.45	5.57	4.33	6.01
3	2012	S/. 336,547,419.06	0.690	232,217,719.151	4.51	8.12	8.02	9.18	5.85	4.65	6.72
4	2013	S/. 251,918,679.81	0.745	187,679,416.458	3.8	7.4	5.9	8.7	5.7	3.8	5.88
5	2014	S/. 226,801,556.29	0.916	207,750,225.562	3.9	7.6	6.1	9.0	6.0	4.3	6.15
6	2015	S/. 205,679,752.31	0.894	183,877,698.565	4.1	7.7	5.9	8.7	6.0	6.0	6.42
7	2016	S/. 177,659,542.19	0.782	138,929,761.993	4.3	7.9	5.7	9.3	5.0	6.3	6.40
8	2017	S/. 94,715,680.09	0.837	79,277,024.235	4.6	7.7	5.7	9.4	4.8	7.3	6.58
9	2018	S/. 166,692,977.56	0.820	136,688,241.599	4.2	7.4	5.1	8.9	5.2	7.1	6.32