

**UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA**  
**Facultad De Ciencias Empresariales**  
**ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES Y FINANCIERAS**



**LAS CUENTAS POR RENDIR Y SU RELACION CON LA SOLVENCIA  
ECONOMICA DE LA EMPRESA TRANSPORTES ZUÑIGA S.R.L. 2017 - 2024**

**TESIS**

**PRESENTADA POR:**

Bach. Vanesa Domitila Huaccani Calderon

**ORCID: 0009-0002-9309-4925**

**ASESOR:**

Dr. Gerardo Renato Arias Váscones

**ORCID: 0000-0002-0123-1834**

**Para optar el Título Profesional de:**  
**CONTADOR PÚBLICO CON MENCIÓN EN AUDITORÍA**

**TACNA – PERÚ**  
**2025**

## DECLARACIÓN JURADA DE ORIGINALIDAD

Yo **Vanesa Domitila Huaccani Calderon**, en calidad de: Egresado de la Escuela Profesional de **Ciencias Contables y Financieras** de la Facultad de Ciencias Empresariales de la Universidad Privada de Tacna, identificado con DNI **45152173** Soy autor de la tesis titulada: *Las Cuentas Por rendir y su relación con la solvencia económica de la empresa Transportes Zuñiga S.R.L. 2017-2024*, teniendo como asesor al Dr. *Gerardo Renato Arias Váscones*

DECLARO BAJO JURAMENTO:

- Ser el único autor del texto entregado para obtener el **Título profesional de Contador Público Con mención en Auditoria**, y que tal texto no ha sido plagiado, ni total ni parcialmente, para la cual se han respetado las normas internacionales de citas y referencias para las fuentes consultadas.
- Así mismo, declaro no haber trasgredido ninguna norma universitaria con respecto al plagio ni a las leyes establecidas que protegen la propiedad intelectual, como tal no atento contra derecho de terceros.
- Declaro, que la tesis no ha sido publicada ni presentada anteriormente para obtener algún grado académico previo o título profesional.
- Por último, declaro que para la recopilación de datos se ha solicitado la autorización respectiva a la empresa u organización, evidenciándose que la información presentada es real y soy conocedor (a) de las sanciones penales en caso de infringir las leyes del plagio y de falsa declaración, y que firmo la presente con pleno uso de mis facultades y asumiendo todas las responsabilidades de ella derivada.

Por lo expuesto, mediante la presente, asumo frente a LA UNIVERSIDAD cualquier responsabilidad que pudiera derivarse por la autoría, originalidad y veracidad del contenido de la tesis, así como por los derechos sobre la obra o invención presentada. En consecuencia, me hago responsable frente a LA UNIVERSIDAD y a terceros, de cualquier daño que pudiera ocasionar, por el incumplimiento de lo declarado o que pudiera encontrar como causa del trabajo presentado, asumiendo todas las cargas pecuniarias que pudieran derivarse de ello en favor de terceros con motivo de acciones, reclamaciones o conflictos derivados del incumplimiento de lo declarado o las que encontrasen causa en el contenido de la tesis, libro o trabajo de investigación.

De identificarse fraude, piratería, plagio, falsificación o que el trabajo de investigación haya sido publicado anteriormente; asumo las consecuencias y sanciones que de mi acción se deriven, sometiéndome a la normatividad vigente de la Universidad Privada de Tacna.

Tacna, 06 de marzo del 2026



---

Bach. Vanesa Domitila Huaccani Calderon  
DNI: 45152173

## **DEDICATORIA**

A mi hermosa Madre Domitila Calderón, ya que sin ella no habría conseguido llegar a mis metas.

A mis hermanos Kenny, Thalia y Paola por su apoyo diario durante todos los días de mi vida.

También a mi esposo e hija me llevan a seguir el camino correcto. Esta tesis es un logro más, y sobre todo esto se dio gracias a ti. Te amo madre.

## **AGRADECIMIENTO**

A Dios por darme vida, esperanza, fortaleza y amor incondicional. A mi madre por acompañarme cada día, por ser mi apoyo y mi inspiración a lo largo de mi carrera, por ser mi fortaleza en los momentos de debilidad.

## ÍNDICE DE CONTENIDO

DEDICATORIA .....	I
AGRADECIMIENTO .....	II
RESUMEN .....	VIII
ABSTRACT .....	IX
INTRODUCCION .....	1
CAPITULO I .....	3
PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA.....	3
1.1 Descripción del problema .....	3
1.2 Formulación del problema .....	5
1.3 Justificación de la investigación .....	6
1.4 Objetivos.....	7
1.5 Hipótesis .....	7
CAPITULO II.....	8
MARCO TEORICO.....	8
2.1 Antecedentes de la investigación .....	8
2.2 Bases teóricas.....	11
2.3 Definición de conceptos básicos .....	20
CAPITULO III.....	23
METODOLOGIA .....	23
3.1. Tipo de investigación .....	23
3.2. Nivel de la investigación .....	23
3.3. Diseño de investigación.....	23
3.4. Población y muestra del estudio.....	24

3.5 Variables .....	24
3.6. Técnicas e instrumentos de recolección de datos.....	26
3.7. Técnicas de análisis de datos .....	28
CAPITULO IV .....	30
RESULTADOS .....	30
4.1 Descripción del trabajo de campo .....	30
4.2. Análisis estadístico descriptivo de los resultados .....	31
4.2.1. Análisis estadístico de la variable cuenta por rendir .....	31
4.2.1.1. Análisis estadístico de la variable cuentas por rendir.....	31
4.2.2. Análisis estadístico de la variable solvencia .....	47
4.2.2.2. Análisis estadístico de la variable solvencia .....	47
4.3 Pruebas estadísticas .....	49
4.3.1.1.- Prueba de normalidad de la variable cuentas por rendir.....	49
4.3.1.2.- Prueba de normalidad de la variable solvencia.....	50
4.4. Verificación de hipótesis .....	50
4.4.1.- Verificación de hipótesis específicas .....	50
4.4.1.1. Verificación de primera hipótesis específica .....	50
4.4.1.1. Verificación de segunda hipótesis específica .....	52
4.4.2.- Verificación de hipótesis general.....	53
DISCUSIÓN .....	55
CONCLUSIONES .....	57
RECOMENDACIONES .....	58
REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS .....	59
ANEXOS .....	62

## ÍNDICE DE TABLAS

Tabla 1 <i>Operacionalización de Cuentas por rendir</i> .....	25
Tabla 2 <i>Operacionalización de Cuentas por rendir</i> .....	26
Tabla 3 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2017</i> .....	31
Tabla 4 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2017</i> .....	32
Tabla 5 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2018</i> .....	33
Tabla 6 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2018</i> .....	34
Tabla 7 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2019</i> .....	35
Tabla 8 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2019</i> .....	36
Tabla 9 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2020</i> .....	37
Tabla 10 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2020</i> .....	38
Tabla 11 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2021</i> .....	39
Tabla 12 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2021</i> .....	40
Tabla 13 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2022</i> .....	41
Tabla 14 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2022</i> .....	42
Tabla 15 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2023</i> .....	43
Tabla 16 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2023</i> .....	44
Tabla 17 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2024</i> .....	45
Tabla 18 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2024</i> .....	46

Tabla 19 <i>Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2019</i> .....	47
Tabla 20 <i>Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2022</i> .....	48
Tabla 21 <i>Prueba de normalidad de la variable cuentas por rendir</i> .....	49
Tabla 22 <i>Prueba de normalidad de la variable solvencia</i> .....	50
Tabla 23 <i>Resumen del modelo – Efectivo entregado</i> .....	51
Tabla 24 <i>Resumen del modelo – Entregas a rendir</i> .....	52
Tabla 25 <i>Resumen del modelo – Cuentas por rendir</i> .....	53

**ÍNDICE DE FIGURAS**

FIGURA 1 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2017</i> .....	31
FIGURA 2 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2017</i> .....	32
FIGURA 3 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2018</i> .....	33
FIGURA 4 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2018</i> .....	34
FIGURA 5 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2019</i> .....	35
FIGURA 6 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2019</i> .....	36
FIGURA 7 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2020</i> .....	37
FIGURA 8 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2020</i> .....	38
FIGURA 9 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2021</i> .....	39
FIGURA 10 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2021</i> .....	40
FIGURA 11 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2022</i> .....	41
FIGURA 12 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2022</i> .....	42
FIGURA 13 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2023</i> .....	43
FIGURA 14 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2023</i> .....	44
FIGURA 15 <i>Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2024</i> .....	45
FIGURA 16 <i>Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2024</i> .....	46
FIGURA 17 <i>Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2019</i> .....	47
FIGURA 18 <i>Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2022</i> .....	48

## RESUMEN

La presente investigación reúne diferentes aspectos importantes para evaluar los procedimientos sobre las Cuentas por Rendir y su relación con la Solvencia Económica.

La información sobre el tema, siempre ha sido de suma importancia, por tratarse de fondos en efectivo, y que para muchas organizaciones puede representar un problema, debido a que el uso de estos procedimientos es de suma utilidad, pero requiere de mucha atención respecto a su registro, seguimiento y aplicación de procedimientos e instrumentos para optimizar su contabilización. Por ello se hace necesario establecer de qué manera las Cuentas a Rendir se relaciona con la solvencia económica de la Empresa Transportes Zúñiga SRL. Destacando la falta de Procedimientos en el Otorgamiento, Rendición y Control de las Cuentas a Rendir, así como la falta de políticas contables para optimizar el registro oportuno y claro, entre otras observaciones similares; que en conjunto dan como resultado, que el personal no pueda atender las diferentes casuísticas que se les presenta, de forma oportuna y eficiente.

Para este estudio se empleó el método analítico longitudinal, teniendo en cuenta que se obtuvieron datos de los Estados Financieros y Reportes de Trabajo de la empresa, de los periodos 2017 hasta el 2024.

Asimismo, de los resultados obtenidos después de utilizar las pruebas estadísticas no paramétricas de correlación de rho de spearman, se pudo contrastar las hipótesis y en conclusión se determina que existe una relación significativa entre las Cuentas a Rendir y la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, Por ultimo vemos que éstas son aspectos e indicadores significativos para la salud financiera de la empresa, en consecuencia se darán los aportes para mejorar los resultados obtenidos de esta investigación.

Palabras clave: Rentabilidad, solvencia económica, endeudamiento

## ABSTRACT

This research gathers different important aspects to evaluate the procedures regarding Accounts Payable and their relationship with Economic Solvency.

The information on the subject has always been of utmost importance, as it deals with cash funds, which for many organizations can represent a problem, because the use of these procedures is highly useful, but it requires a lot of attention regarding their recording, monitoring, and the implementation of procedures and instruments to optimize their accounting. Therefore, it is necessary to establish how the Accounts to be Rendered relate to the economic solvency of the company Transportes Zúñiga SRL. Highlighting the lack of procedures in granting, rendering, and controlling the Accounts to be Rendered, as well as the lack of accounting policies to optimize timely and clear recording, among other similar observations; which together result in the staff being unable to address the different situations presented to them in a timely and efficient manner.

For this study, the longitudinal analytical method was used, taking into account that data from the Financial Statements and Work Reports of the company were obtained for the periods from 2017 to 2024.

Likewise, from the results obtained after using the non-parametric statistical tests of Spearman's rho correlation, we were able to test the hypotheses and in conclusion, it is determined that there is a significant relationship between the Accounts Receivable and the Economic Solvency of the company Transportes Zúñiga SRL. Lastly, we see that these are significant aspects and indicators for the financial health of the company; consequently, contributions will be made to improve the results obtained from this research.

Keywords: Profitability, economic solvency, indebtedness.

## INTRODUCCION

El presente trabajo de Investigación se titula “Las Cuentas por rendir y su relación con la solvencia económica de la empresa Transporte Zúñiga SRL en el periodo 2017-2024”, siendo importante su estudio porque permitirá desarrollar consideraciones para un control de las Cuentas a Rendir, mejor evaluación de gastos, y una aplicación estratégica para el uso de estos recursos.

La estructura del trabajo de investigación cuenta con cuatro capítulos, terminando con las Conclusiones y Recomendaciones, acompañada de una fuente bibliográfica, la misma que sustenta el desarrollo de esta investigación.

Capítulo I: Planteamiento del Problema, donde abarcamos la descripción de la realidad problemática, delimitaciones, problemas, objetivos, justificación e importancia del trabajo, concluyendo con alcances para la investigación.

Capitulo II: Marco Teórico, en este capítulo abarcamos desde los antecedentes, bases teóricas - científicas, con los conceptos relevantes sobre el tema de Cuentas a Rendir y la solvencia económica, los cuales han permitienddo dar un aporte enriquecedor a la investigación, además de presentar la formulación de las hipótesis, y culminando con la descripción de las variables e indicadores de cada variable.

Capitulo III: Metodología de Investigación, este capítulo comprende el tipo, nivel, método y diseño de la investigación, como también la población y muestra de estudio, en donde se detalla las fuentes de información utilizadas para el desarrollo de la investigación. Y finalizando con la mención de las técnicas e instrumentos usados para la presentación de los resultados.

Capitulo IV: Resultados y Discusión, se trabajó con información de los Reportes financieros, así como papeles de trabajo del área responsable de las Cuentas por Rendir; también

se presenta la estadística y/o gráfica, en donde se interpretan los resultados obtenidos, facilitando la comprensión del resultado. La comprobación de Hipótesis se utilizó las pruebas de estadísticas de regresión, con finalidad de verificar las hipótesis del presente trabajo de investigación.

## CAPITULO I

### PLANTEAMIENTO DEL PROBLEMA

#### 1.1 Descripción del problema

Solvencia económica en las empresas internacionales es crucial para su sostenibilidad y para inspirar confianza en inversores, acreedores y socios comerciales, considerando que una empresa solvente tiene mayor liquidez y puede cumplir con obligaciones y responder a imprevistos o situaciones complejas.

La inestabilidad política y las variadas circunstancias externas están impactando la economía nacional y la estabilidad financiera, no solo en la población residente, sino también en las entidades corporativas. Por lo tanto, es de suma importancia para las organizaciones disponer de liquidez y solvencia económica que les facilite el cumplimiento de sus obligaciones y la respuesta a circunstancias complejas.

Además, una solvencia facilita el acceso a la financiación y a las inversiones teniendo la necesidad de conocer la correcta gestión y administración de las cuentas a rendir, una de las principales cuentas utilizadas de manera errónea a la función que inicialmente se tiene y que sirve para controlar los adelantos de haberes, préstamos o necesidades que puedan suscitarse y que involucren el desprendimiento de flujos de caja por propia actividad de la empresa o de sus accionistas.

Las empresas aspiran a mantener un avance sostenido en el sector en el que desarrollan su actividad económica, lo cual se manifiesta en los ingresos generados. Estos deberían ser distribuidos de manera equitativa, en consonancia con las obligaciones que están sujetas, como los impuestos, los salarios del personal administrativo y operativo, los alquileres, entre otros. Estos deberían ser descontados de manera adecuada para así obtener los auténticos valores de beneficio

o pérdida que la empresa pueda tener durante dicho periodo.

En la ciudad de Tacna existen varias empresas que se dedican al transporte y extracción de materiales peligrosos y operaciones mineras, contribuyendo la optimización de la cadena logística y respetando los estándares de seguridad vial, salud y conservación del medio ambiente.

En la Empresa Transportes Zúñiga se viene observando que, existe un valor significativo en entregas a rendir cuenta, producto de desembolsos realizados a las diferentes áreas de la empresa, para sus gastos operativos y comerciales; sin embargo, la rendición de estos desembolsos se viene dando con retraso, y muchas de ellas quedan pendientes al cierre del ejercicio económico.

Así también podemos mencionar casos en los que los comprobantes presentados no reúnen los requisitos mínimos establecidos por la Ley de comprobantes de Pago. Por lo que la empresa no podría deducir dichos gastos para efecto de determinación de los impuestos afectos.

El área de tesorería, no viene realizando un seguimiento y control adecuado de las cuentas a rendir; por lo que vienen dándose habilitaciones de efectivo, a trabajadores que tienen pendientes otras rendiciones; y por ende se acumulan los retrasos en la presentación de la rendición. Asimismo, el retraso de la rendición no permite realizar un registro contable oportuno, por consiguiente, el área viene realizando acciones para minimizar los retrasos en las cuentas a rendir.

Usualmente se observa que el personal muestra poco conocimiento sobre un adecuado manejo de las cuentas a rendir; ya que estos en lo general sólo deben ser dadas para gastos no programados o de compra al contado.

No se observa un nivel de control estructurado, por lo que todas las áreas están autorizadas a solicitar habilitaciones de efectivo, para realizar diversos gastos de acuerdo a requerimientos de sus respectivas áreas.

Así también, tampoco se ha encontrado directivas que acompañen en el otorgamiento y rendición de las cuentas a rendir, por lo que no se observa un control sobre la eficiencia y eficacia del gasto incurrido, y si cumplen con los objetivos de la empresa, así como una recuperación de las cuentas a rendir de los años anteriores. Es por ello que se denomina en la política de la empresa y de acuerdo a sus registros contables a las cuentas por rendir a todo efectivo comprometido para entrega a los distintos actores involucrados con la operación de la empresa, por motivos de solicitudes realizadas incluidas en el presupuesto o no, y por otro lado se denomina a las entregas por rendir a los saldos que tiene la característica de ser amortizados u honrados económicamente por los acreedores de los mismos.

Ante tales escenarios, es prudente e importante conocer cómo es que en la empresa se vienen generando saldos importantes que afectan la liquidez de la misma y su solvencia en el corto plazo. Siendo necesario conocer la problemática y poder alertar y recomendar la mejor gestión de la tesorería.

## **1.2 Formulación del problema**

### **1.2.1 Problema general**

- ¿De qué manera las Cuentas por rendir se relacionan con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024?

### **1.2.2 Problemas específicos**

- ¿De qué manera el efectivo entregado se relaciona con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024?
- ¿Cómo las entregas a rendir se relacionan con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024?

### **1.3 Justificación de la investigación**

#### **1.3.1 Relevancia teórica:**

La presente investigación contiene relevancia teórica debido a que las empresas a nivel nacional tienen un inadecuado control de las cuentas a rendir, esto permitirá ordenar, medir, evaluar y regular los fondos de efectivo que maneja la empresa Transportes Zúñiga, con el objetivo del registro oportuno que los registros contables sean oportunos y adecuados a fin de que se puedan reflejar en una buena gestión económica y financiera, que se traducirán en beneficios para la empresa. Determinar la incidencia entre las cuentas a rendir y la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL.

#### **1.3.2 Relevancia práctica:**

Los aportes con respecto a este trabajo, es buscar una aplicación en la Empresa Transportes Zúñiga SRL., para que así pueda diseñarse procedimientos de control interno, políticas contables, entre otros alcances normativos que se ven requeridos dentro de la investigación.

#### **1.3.3 Relevancia metodológica:**

Las cuentas a rendir de la empresa Transportes Zúñiga, son de suma importancia, porque a través de ellas podemos fortalecer la presentación de los Estados Financieros, mediante el uso de las normas contables.

#### **1.3.4 Relevancia empresarial:**

Desde una perspectiva empresarial, fue de relevancia, dado que proporcionó datos a la administración en aquel momento que pueden ser utilizados como referencia para futuras investigaciones de esta magnitud, permitiendo así el mantenimiento de un sistema de diagnóstico

cuando sea pertinente.

## **1.4 Objetivos**

### **1.4.1 Objetivo general**

- Establecer de qué manera las Cuentas por rendir se relaciona con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024.

### **1.4.2 Objetivos específicos**

- Determinar de qué manera el efectivo entregado pendiente de rendición se relaciona con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024.
- Explicar la relación de las entregas a rendir y su relación con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024.

## **1.5 Hipótesis**

### **1.5.1 Hipótesis general**

- Existe relación significativa de las Cuentas por Rendir con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024.

### **1.5.2 Hipótesis específica**

- El nivel de efectivo entregado pendiente de rendición se relaciona significativamente con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024.
- El incremento de las entregas a rendir se relaciona de manera significativa con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024.

## **CAPITULO II**

### **MARCO TEORICO**

#### **2.1 Antecedentes de la investigación**

##### **2.1.1 Antecedentes Internacionales**

Muñoz G. y Mendoza M. (2020), en su investigación titulada “Gestión las cuentas por cobrar y su incidencia en la liquidez de la fundación centro de apoyo y solidaridad, se centró en analizar ambas variables en estudio en la Fundación "Alianza" durante los años 2020 y 2021, utilizando un enfoque no experimental. Se utilizó a 4 personas empleadas, se realizó como técnica la entrevista, además, se analizó los estados financieros. Mostrando que una falta de organización, ausencia de políticas y manuales de crédito, generando ineficiencia en los cobros de créditos afectando con ello la liquidez de la Fundación. De acuerdo con lo señalado, se puede resaltar que una correcta gestión es primordial para asegurar la liquidez y generar estabilidad financiera, por lo que las deficiencias encontradas deben ser abordadas para hacer frente a dicha situación.

Loulianou, Leiblein y Trigeorgis (2020), en su investigación científica elaborada en Estados Unidos sobre Multinacionalidad, diversificación de cartera y desempeño asimétrico de las multinacionales, tiene como finalidad evaluar las consecuencias de la diversificación de carteras de clientes en la rentabilidad económica (ROA) para la empresa. Señalan que en las empresas multinacionales presentan una amplia cartera de clientes alrededor del mundo, por lo cual están en la obligación de mantener correctos procedimientos de cobros y manejo de carteras de clientes, de tal manera que disminuya los riesgos de que exista una alta morosidad y elevada cantidad de cuentas incobrables. Además, menciona que los créditos comerciales otorgados por estas 18 grandes empresas dependen mucho de los gastos de cobranza y del costo de oportunidad de no

recibir estos ingresos que optimizan la liquidez y rentabilidad. Se concluye que una diversificación de cartera de clientes bien estructurada incide la obtención de resultados del rendimiento económico de las empresas multinacionales.

### **2.1.2 Antecedentes Nacionales**

Saldaña (2019), en su investigación titulada "La influencia de las entregas a rendir cuenta en la presentación del estado de situación financiera y el estado de resultados de la empresa Soluciones Técnicas Industriales SRL, Proyecto Brocal", sostiene que las entregas a rendir cuenta de la empresa Soluciones Técnicas Industriales SRL ejercen una influencia directa en la presentación de los estados de situación financiera y estados de resultados. El cumplimiento riguroso de las rendiciones correspondientes a las solicitudes de dinero y en las fechas y formas requeridas facilita un control apropiado del saldo de la subcuenta 14131 (entregas a rendir cuenta), dado que dicho saldo disminuirá con las facturas que respalden los gastos efectuados y con el dinero solicitado. Se estableció que las políticas de entregas a rendir ejercen una influencia directa en la presentación del Estado de Situación Financiera de la empresa Soluciones Técnicas Industriales SRL. Esto se evidencia en la modificación del importe del rubro de entregas a rendir en el último periodo, inicialmente establecido en S/. 73,119.9 a S/ 2,412.40, una cifra que experimenta una reducción del 96.70 %. Esto sugiere que se observaron las fechas de presentación de liquidaciones, se presentaron los comprobantes de pago sin errores y conforme a la legislación de comprobantes, y finalmente, el departamento contable efectuó el asiento correspondiente para reducir los saldos de entregas a rendir. Se concluyó que los procedimientos de entregas a rendir ejercen una influencia directa en la presentación del estado de resultados de la empresa Soluciones Técnicas Industriales SRL, lo cual se debe a que las operaciones efectuadas desde la solicitud de fondos hasta su liquidación o cierre han experimentado una mejora progresiva.

Mogollón (2021), con su investigación sobre la Gestión de cobranza realizada en una empresa del sector de combustibles, tuvo la finalidad de plantear como la administración de las cobranzas afecta las finanzas de la organización. El autor señala que una gran parte de las entidades en el mercado ejecutan sus operaciones de ventas otorgando facilidades de pago a sus clientes a través de créditos en un lapso de tiempo determinado, lo que le permite mantener su fidelidad, pero un mal planteamiento de la gestión de cobranza y una evaluación deficiente de la capacidad de pago de la cartera puede traer problemas en un corto plazo. El autor concluye de que se manifiesta una correlación elevada entre la eficiencia del personal del departamento de cobranzas y el tiempo de antigüedad de las cuentas por rendir.

### **2.1.3 Antecedentes Regionales o locales**

Ticona (2018), en la tesis titulada “Actividades de prevención y monitoreo y su influencia en la rendición de cuentas en Osinerning Cuzco período 2016”, concluye que las actividades preventivas influyen con la rendición de cuentas en Osinerning Cuzco, dándose a conocer que no tienen una evaluación de riesgos que permita mejorar dicha rendición de cuentas. Asimismo, el cumplimiento de metas también influye con la rendición de cuentas, asimismo no se observa los reportes de información sobre el control de dichas rendiciones de cuentas, lo que impide corregir las deficiencias en forma oportuna. En cuanto a la evaluación de riesgos se pudo detectar que existe, debido a la inexperiencia del personal que controla la documentación en tiempo tardío. Finalmente, la información influye en la rendición de cuentas de la mencionada empresa porque al no contarse con una supervisión y control de saldos pendientes, no se puede hacer eficiente la labor de supervisión y control de dichos saldos, sumando también que no existe una labor de información la cual no se viene presentando de forma oportuna para la adecuada toma de

decisiones.

Huanca (2019), en su tesis titulada “El control previo y su influencia en las rendiciones de cuentas de Corporación ADC sede Tacna en el 2015” concluye que el control previo influye de manera significativa en las rendiciones de cuentas de la empresa ADC sede Tacna; sin embargo, no se cuenta con los procedimientos internos, donde se establezcan responsabilidades del personal, no presentando un óptimo rendimiento de sus funciones. El cumplimiento de normas ayuda en la presentación de documentación, no obstante, se observa la falta de revisión, verificación y conciliación entre áreas, que permitan así detectar errores, según los reglamentos de comprobantes de pagos y principios contables. Mientras que la evaluación de riesgos también influye en el cumplimiento de objetivos y metas, donde se puede apreciar falta de mejoramiento de las vías de comunicación entre las distintas áreas y el área de administración, no realizándose el seguimiento oportuno de las rendiciones pendientes. Finalmente, la eficacia y eficiencia influye también en los procesos administrativos, pero no se observa la información inmediata de las cuentas pendientes de revisión (saldos), de igual modo falta implementar políticas que permitan mejorar el control de la presentación de documentación desde su autorización hasta su archivo.

## **2.2 Bases teóricas**

### **2.2.1 Cuentas por Rendir**

#### **2.2.1.1. Concepto de Cuentas por Rendir**

Porto y Merino (2016). La rendición es un proceso y el resultado de rendir. Este verbo, que tiene diferentes significados, puede emplearse con referencia a entregar o conceder a alguien lo que corresponde. Cuenta, es la acción y consecuencia de contar. El término rendición de cuentas alude a la obligación de un individuo o entidad a presentar determinados informes relativos a transacciones económicas o financieras. Así, en la presentación de cuentas, es imperativo

presentar balances o estados contables. Además de lo expuesto, es imperativo considerar otros datos de relevancia sobre el concepto de rendición de cuentas. Nos referimos específicamente a los siguientes:

Se postula que representa la responsabilidad más crucial y esencial que debe asumir un dirigente.

Es posible que no exista un consenso entre ambas partes respecto a las cuantías y valores; en tal circunstancia, el mandatario se encontrará con la necesidad de presentar un documento que justifique y valide de manera adecuada.

Se presenta como una obligación que, si resulta necesario, se documente adecuadamente cuando se exhiba, dado que, si no, carecerá de significado y valor. (Porto & Merino, 2016)

La transparencia, mitigando la ausencia de información acerca de los proveedores de capital y las personas a quienes han depositado su capital. Las Normas fundamentadas en el Marco conceptual de las Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF) suministran información esencial para mantener el control sobre la Gerencia, ofreciendo una información de comparabilidad global, desempeñando un papel regulador en el registro de la rendición de cuentas (MEF, 2019).

#### **2.2.1.2. Efectivo Entregado**

El efectivo constituye el componente de balance y forma, integrándose dentro del activo en circulación. Se refiere al componente más líquido que la organización posee, el capital financiero. La organización emplea este recurso financiero para cumplir con sus obligaciones inmediatas.

El efectivo está formado por: Dinero, Cuentas corrientes o de ahorro, Cheques, otros fondos equivalentes.

Para reflejar todos los movimientos de efectivo que entran y salen de la empresa se utilizan las cuentas del elemento 1 Efectivo y Equivalente de Efectivo, que pertenecen al Plan Contable General Empresarial. Flores, Marco (2014).

### **El Control del efectivo:**

El control debe ser clasificado en función del momento de su ejecución y de la administración y contabilidad, criterios esenciales para su implementación sistemática y oportuna. Aunque la rendición de cuentas se lleva a cabo comúnmente tras sucesos y acciones específicas, el control puede llevarse a cabo previamente, de forma progresiva o posteriormente a la implementación de la gestión. En consecuencia, es imperativo establecer las modalidades y beneficios de los mecanismos de control aplicables a las cuentas públicas (Gabriela, 2020).

#### **2.2.1.3. Entregas a rendir:**

De acuerdo con la Resolución del Consejo Normativo de Contabilidad Na 002-2019 EF/30 (2020), el Plan Contable General Empresarial (PCGE) define estas cuentas como los fondos otorgados a directivos, funcionarios y empleados, primordialmente para sufragar los gastos corporativos, incluyendo viajes, alojamiento, entre otros, conforme a la política establecida por la organización. Debido a su naturaleza intrínseca, dichas entregas se documentan en las Cuentas por cobrar al personal, accionistas y directores, cuyos montos serán consignados en la cuenta 14. En determinadas circunstancias, las organizaciones pueden también desembolsar fondos a terceros, situación que será documentada en el registro de Cuentas por cobrar diversas – Terceros.

En consecuencia, se interpreta que las entregas a rendir constituyen obligaciones que recaen sobre el individuo asignado un monto específico, que deben ser rendidos con justificaciones válidas para que la organización pueda justificar los gastos incurridos (PCGE).

De acuerdo con Vallado (2010) define que: Se refiere a derechos exigibles derivados de transacciones comerciales, prestación de servicios, concesión de préstamos o cualquier otro concepto análogo. Además, indica que son rendiciones pendientes de presentar el sustento pertinente. Para el registro contable, será necesario identificar si dicha liquidación corresponde al personal de la empresa o a algún socio. Esto se hace con el objetivo de mantener un control sobre las cuentas pendientes de rendir y realizar un seguimiento de los comprobantes que están por rendir.

En Perú Maestría en Pymes (2016) indicó: Las cuentas por cobrar constituyen una inversión de considerable valor para la organización. La correlación entre la inversión realizada y el activo en circulación, obtenida a través de las pruebas de liquidez, constituye una de las métricas presentes en las cuentas por cobrar.

### **Dimensiones de las entregas a rendir cuenta.**

Las cuentas por cobrar corresponden al personal, gerente y directores. Incluye las subcuentas que reflejan el capital solicitado con los intereses por el personal, accionistas, directores y gerentes, junto con las acciones adquiridas pendientes de liquidación. (Mario & Ramos, 2020).

### **Características de las entregas a rendir cuenta.**

Según Gacio (2016): La rendición de cuentas constituye un compendio de documentos presentados por un individuo responsable de diversos gastos mensuales. Este individuo tiene la responsabilidad de proporcionar información pertinente para compensar los fondos gastados en

dichas rendiciones. La rendición de cuentas debe ser un informe descriptivo, detallado y explicativo, que incluya todas las explicaciones y datos requeridos para el entendimiento de los procesos y resultados derivados de la gestión.

### **Políticas del Gasto**

La palabra "política" se deriva del término "polis", una de las antiguas ciudades estados griegas, con el objetivo de denotar la actividad que los ciudadanos, esencialmente animales políticos, desempeñaban en la toma de decisiones políticas de la comunidad, en un sistema de gobierno de democracia directa, un fenómeno singular en el mundo antiguo y un modelo para otros estados (Effio, 2019).

También se conoce como la política a la ciencia que tiene por objeto la organización y gobierno de los Estados.

El objetivo primordial de la actividad política es el bienestar colectivo, por lo que se encuentra intrínsecamente vinculado con la ética. Platón sostenía que los gobernantes, quienes deberían ser los más sabios, deberían desempeñar el papel de custodios del Estado. Maquiavelo examinó la realidad política desestimando el imperativo de las normas morales, proponiendo la necesidad de que el poder se ejerza mediante leyes técnicas y utilitarias, excluyendo la religión y la ética.

Las políticas contables se refieren a los principios, fundamentos, convenios, normas y procedimientos particulares que una organización implementa en la generación y divulgación de sus estados financieros.

El principio es la norma o idea fundamental que rige el pensamiento o la conducta.

Los criterios en cuestión incluyen el principio del devengado y el de la empresa en marcha, las características cualitativas de los Estados Financieros: comprensibilidad, relevancia, fiabilidad y comparabilidad, así como los criterios para el reconocimiento, medición y valoración de los activos, entre otros. (Effio, 2019).

## **Norma Tributaria**

El Sistema Tributario de una nación se fundamenta en fundamentos conceptuales, en un marco jurídico que alberga un conjunto de normas constitucionales que establecen restricciones al ejercicio de la autoridad fiscal que el Estado ejerce sobre los ciudadanos y los deudores tributarios. Esta autoridad, aunque puede ser ejercida de manera arbitraria, establece responsabilidades en relación con el cumplimiento de las obligaciones tributarias (Alva & Ramos, 2020).

Su tratamiento se da con garantías en la Constitución Política del Perú. Y desarrolladas en las diversas normas tributarias como: el Código Tributario, Ley del Impuesto a la Renta, Ley del IGV e ISC, etc.

### **2.2.2 Solvencia**

#### **2.2.2.1. Concepto de Solvencia**

Es una de las metas financieras más importantes de cualquier individuo o empresa. Con ella es posible afrontar sin problemas todo tipo de responsabilidad económicas como el pago de préstamos, la cobertura de las necesidades básicas, etc. MEF (2023)

Existen dos métodos posibles para estudiar la solvencia:

- Convencional, hereditario o legal: se basa en la garantía que brinda la entidad en estudio a sus acreedores en la posible situación de liquidación, así como el balance económico y financiero Correlación estadística esperada.

- Económico-financiero: analiza la capacidad de la empresa para generar flujos financieros que sirve para cumplir con sus compromisos financieros, asegurando así la continuidad de las actividades comerciales. Según Ruiz (2020).

Es plausible afirmar que la liquidez cumple con las obligaciones, y que la solvencia debe cumplir con dichas obligaciones para adquirir la liquidez que previamente requería solvencia. Por lo tanto, se presenta la siguiente afirmación: Toda entidad empresarial que posee liquidez es solvente; sin embargo, no toda entidad solvente necesariamente posee liquidez (Iahorro, 2020).

#### **2.2.2.2. Solvencia Financiera**

La SBS (2015), Para el seguimiento de la solvencia financiera, se emplean dos indicadores: el índice de capital global y el índice de pasivo total / saldo de capital en reservas. La SBS solicita un índice de capital global del 10% y el Acuerdo de Basilea sugiere un 8%. No obstante, a diciembre de 2017, el valor de capital de la industria bancaria peruana se sitúa en el 15.16%, un porcentaje que subraya su solvencia financiera.

En el contexto corporativo, la solvencia financiera caracteriza la habilidad de una entidad para satisfacer sus compromisos financieros, sin importar si se encuentra ante una deuda, ya sea de manera inmediata o inmediata (Circulantis, 2020).

Para volverse una empresa solvente, debe cumplir con dos condiciones:

- Tener recursos para pagar lo que debe en cada momento.
- Estar capacitada para mantener esa situación en el tiempo.

De acuerdo con Agüero, Navarro y Rojas (2017) en su disertación, según Mora 26 (2009, p 209), la solvencia financiera se define como la habilidad de una organización para satisfacer todas sus obligaciones sin importar su duración. En ocasiones se denomina liquidez.

Algunos individuos sostienen que una organización, siempre que posea la capacidad de saldar sus obligaciones contractuales vencidas, posee solvencia, lo que evidencia que la entidad puede sostener esta situación en el futuro.

Según Trenza (2018) para realizar este cálculo, utilizamos los datos del balance para relacionar los activos totales con los recursos externos.

- El activo son bienes y derechos: lo que la empresa tiene.
- El pasivo son deudas y obligaciones: lo que la empresa debe.

La ratio de solvencia se calcula aplicando la siguiente fórmula

$$\text{Ratio de solvencia} = \frac{\text{Activo}}{\text{Pasivo}}$$

Los valores que se tienen en cuenta son:

- El activo total, es el activo no corriente como al activo corriente.
- El pasivo total, es el pasivo corriente y el pasivo no corriente.

### **2.2.2.3. Ratio de endeudamiento**

El ratio de endeudamiento se refiere a un porcentaje de los activos empresariales que están sujetos a la deuda. Se refiere a la proporción entre la deuda total (compuesta por los pasivos corrientes y los pasivos a largo plazo) y los activos totales (compuestos por los activos corrientes, los activos fijos y otros activos) (Buján, 2016).

La expresión precedente indica que el cociente es elevado, lo que implica que la corporación está recurriendo a una mayor deuda para financiar sus activos, generando de este modo beneficios. Si el cociente es bajo, implica que la organización emplea una menor cantidad de

financiamiento externo para la generación y generación de beneficios. Esta proporción denota el porcentaje de los recursos empresariales financiados por un tercero (deuda), en otras palabras, se vincula con la proporción de pasivos sobre los activos totales de la empresa (Instituto Pacífico, 2020).

Elaborar ratios de endeudamiento para señalar información sobre el estado de la estructura de endeudamiento, de manera que se pueda diagnosticar el monto y la calidad de los compromisos de pago (corto y largo plazo) obtenidos por la empresa a partir de estas ratios (Rivero, 1998).

El índice de endeudamiento señala el volumen de deuda de una organización en relación con su capital, o la cantidad de deuda que la entidad debe asumir con sus propios recursos financieros. Asimismo, denominado apalancamiento financiero (Foret, 2019).

En cuanto a la relación deuda-capital total, según Jaime (2008, p. 104), una visión muy común entre ejecutivos corporativos y analistas financieros se conoce comúnmente como la referencia 50-50, lo que significa que el objetivo ideal es la empresa.

Especifique la proporción de activos que están siendo financiados por sus acreedores. A medida que el índice aumenta, se incrementa el gasto realizado por otras personas.

**Fórmula:** Total de pasivo

Total de Activo

Se divide la deuda a largo plazo y la deuda a corto plazo (la suma de los pasivos corrientes y no corrientes) entre los activos netos de la empresa.

Existen dos fórmulas para su cálculo, dependiendo de la temporalidad de la deuda:

**Formula:** Ratio End. Largo Plazo: Pasivo no corriente

Patrimonio neto

Ratio End. Corto Plazo: Pasivo corriente

Patrimonio neto

### **Ratio clasificación de la deuda**

Es imperativo examinar el estado de la deuda de una organización, evaluando tanto los pasivos como el patrimonio. Si el pasivo de una organización sobrepasa la aportación de capital de los accionistas y las ganancias (patrimonio) generadas, es improbable que consiga financiamiento. No posee el soporte interno apropiado. Según Melara (2019).

Se trata de la relación financiera derivada de la división de la deuda a largo plazo (la suma de los pasivos corrientes y no corrientes) entre los activos netos de la organización. Denota la fuente de financiación externa (ratio de endeudamiento) que es propiedad de la organización.

Para cuantificar la categorización de la deuda, empleamos razones o cocientes para cuantificar la capacidad de los pasivos corrientes en relación con los pasivos totales:

Calidad de deuda: Pasivo corriente x100

Pasivo total

### **2.3 Definición de conceptos básicos**

#### **Endeudamiento:**

El endeudamiento se origina mediante el acceso a bienes y servicios a través del sistema de crédito. La cultura del endeudamiento implica elementos psicológicos y cognitivos que ponen en riesgo el bienestar físico y psicológico de los individuos (Vega, 2020).

#### **Financiamiento:**

El financiamiento se refiere al procedimiento de viabilidad y puesta en marcha de un

proyecto, empresa o iniciativa empresarial, a través de la distribución de recursos financieros para su ejecución. Financiamiento se refiere a la asignación de recursos financieros a una iniciativa específica (Editorial Etecé, 2025).

### **Liquidez**

La liquidez se refiere a la habilidad de un activo para transformarse en capital en el corto plazo sin requerir una disminución en su valor.

Para una organización, la liquidez se define como la habilidad para satisfacer sus compromisos financieros en el corto plazo. El método más eficiente para determinar los ratios de liquidez de una organización consiste en dividir el activo corriente por el pasivo corriente (Economipedia, 2025).

### **Rentabilidad:**

La liquidez se refiere a la habilidad de un activo para transformarse en capital en el corto plazo sin requerir una disminución en su valor.

Para una organización, la liquidez se define como la habilidad para satisfacer sus compromisos financieros en el corto plazo. El método más eficiente para determinar los ratios de liquidez de una organización consiste en dividir el activo corriente por el pasivo corriente. MEF (2021)

### **Utilidad:**

La utilidad, provecho o beneficio económico adquirido por una organización durante el transcurso de sus operaciones. Se refiere a la discrepancia entre el precio de venta de un producto y su costo intrínseco. El objetivo primordial de toda organización o negocio es la obtención de beneficios, atrayendo simultáneamente a los compradores de los bienes o servicios que produce

con el fin de comercializarlos al precio más competitivo posible. (MEF, 2021)

## **CAPITULO III**

### **METODOLOGIA**

#### **3.1. Tipo de investigación**

El presente estudio se clasifica como una investigación fundamental, dado que su objetivo es la adquisición y recolección de datos para la creación de una base de conocimiento que se integrará con la información preexistente. Este estudio cumple con las condiciones necesarias para ser clasificado como una investigación de análisis documental, dado que se obtienen datos directamente de la realidad objeto de estudio. Además, se caracteriza por su descripción descriptiva, posteriormente explicativa y finalmente correlacionada, dado que busca corroborar la presencia de una correlación significativa entre las variables. (Hernández & Baptista, 2010 pág. 154).

#### **3.2. Nivel de la investigación**

En la presente investigación se emplea el método descriptivo y relacional, el mismo que se complementará con el estadístico, análisis, deductivo, inductivo entre otros. Se denomina nivel relacional puesto que el objetivo de la presente investigación es determinar la relación o grado de asociación que existe entre ambas variables de estudio.

#### **3.3. Diseño de investigación**

La investigación que se llevó a cabo es de carácter no experimental y longitudinal. Es no experimental, debido a que las variables que estudia comprenden en contexto el problema real de la unidad de análisis, por ello no realizará manipulación alguna de las variables estudiadas y será de diseño longitudinal, debido a que se analiza los datos del periodo 2017-2024, en este caso un estudio de serie de tiempo

### **3.4. Población y muestra del estudio**

#### **3.4.1 Población**

La población del presente trabajo de investigación la constituyen los archivos y reportes Financieros físicos, 8 periodos del 2017 al 2024, presentadas y aprobadas, que se encuentran en archivo de la empresa Transportes Zúñiga SRL.

#### **3.4.2 Muestra**

La investigación se centra en el análisis de 8 periodos del 2017 al 2024, que se encuentran en archivo de la empresa Transportes Zúñiga SRL., con un periodo mensual y teniendo 96 registros.

### **3.5 Variables**

#### **3.5.1 Identificación de la variable Cuentas por rendir**

Variable 1: Cuentas por Rendir

Indicadores:

- ✓ Efectivo entregado
- ✓ Entregas a rendir

### 3.5.1.1 Operacionalización de la variable cuentas por rendir

**Tabla 1**

*Operacionalización de Cuentas por rendir*

<b>VARIABLE</b>	<b>DEFINICIÓN OPERACIONAL</b>	<b>INDICADORES</b>	<b>ESCALA</b>
<b>Cuentas por rendir</b>	Según Infocontable (2024) son cuentas a rendir de los trabajadores, socios entre otros, por el dinero que se les da para una mejor gestión de los requerimientos de la empresa, tales como viáticos o gastos urgentes que requiere la empresa.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Efectivo entregado</li> <li>2. Entregas a rendir</li> </ol>	Ratio

### 3.5.2. Identificación de la variable solvencia

Variable 2: Solvencia

- ✓ Índice de solvencia financiera
- ✓ Ratio de endeudamiento
- ✓ Ratio clasificación de la deuda

### 3.5.2.1 Operacionalización de la variable solvencia

**Tabla 2**

*Operacionalización de Solvencia*

<b>VARIABLE</b>	<b>DEFINICIÓN OPERACIONAL</b>	<b>INDICADORES</b>	<b>ESCALA</b>
<b>Solvencia</b>	Según Financiero (2025) es la capacidad de una entidad, ya sea una persona, un individuo o un país para cumplir con sus obligaciones financieras.	<ol style="list-style-type: none"> <li>1. Índice solvencia financiera</li> <li>2. Ratio de endeudamiento</li> <li>3. Ratio clasificación de la deuda</li> </ol>	Ratio

## 3.6. Técnicas e instrumentos de recolección de datos

### 3.6.1. Técnicas de recolección para variable cuentas por rendir

En la presente investigación se utilizó la técnica de análisis documental para la variable independiente, para ello se analizaron los datos existentes en cada estado financiero propio de la empresa Transportes Zuñiga S.R.L El instrumento usado para la recolección de datos fue la ficha registro.

### 3.6.2. Técnicas de recolección para variable solvencia

Para el presente estudio se hará uso de las técnicas para la investigación de campo como:

- ✓ Técnicas de información para la obtención de información como las ratios solvencia.
- ✓ Técnicas de planificación para definir los pasos a seguir en la investigación.
- ✓ Técnicas de Recolección de datos, haciendo uso de ratios de endeudamiento.

- ✓ Técnicas de Registro para plasmar los datos en los papeles de trabajo específicos para ello.

La investigación se realizará valiéndose de fuentes primarias por cuanto se hará una recopilación y análisis de la información sobre un tema poco estudiado en una investigación de campo.

### **Instrumentos para la recolección de datos**

La guía documental permitirá conocer la importancia de los documentos en todo el proceso de la investigación, ofreciéndonos un panorama transcultural y bibliográfico de la realidad materia de investigación, mostrándonos los autores más relevantes, y el método de análisis.

#### **Fuentes documentales:**

- ✓ Informes de labores.
- ✓ Diagnósticos anteriores.
- ✓ Manuales de Procedimientos (Directivas, Planes, etc.)

#### **Fuentes bibliográficas:**

- ✓ Manuales
- ✓ Monografías
- ✓ Memoria Institucional
- ✓ Leyes y reglamentos.

### **3.7. Técnicas de análisis de datos**

El análisis de datos se hará de forma automatizada con la cual se utilizará medios informáticos:

- Soporte informático SPSS 22.0 Para Windows paquete con recursos para el análisis descriptivo, de las variables y para el cálculo de medidas inferenciales; Microsoft Office Excel 2010, aplicación de Microsoft Office, que se caracteriza por sus potentes recursos gráficos y funciones específicas que facilitarán el ordenamiento de datos.

En lo que respecta a Microsoft Office Excel 2010:

- El registro de información sobre la base de formatos aplicados, este procedimiento permite configurar la matriz de sistematización de datos que se adjuntará al informe.
- Elaboración de tablas de frecuencia absoluta y porcentual.
- Elaboración de las figuras circulares que acompañarán las tablas que se elaborarán para describir las variables. Estas figuras permitirán visualizar la distribución de los datos.
- Las tablas y figuras elaborados en Excel, serán trasladados a Word, para su ordenamiento y presentación final.

#### **3.7.1. Análisis estadístico descriptivo**

Con la finalidad de procesar la información, se emplearon técnicas de estadísticas descriptivas la cual, una vez recogido los datos, se procedió al análisis y presentación mediante tablas y figuras que se detallan según el estudio de cada variable.

### **3.7.2 Análisis estadístico inferencial**

Con la finalidad de terminar el proceso de análisis los datos obtenidos, se usó la estadística inferencial, específicamente pruebas de correlación de rho Spearman para las respectivas comprobaciones de hipótesis utilizando el software estadístico SPSS para tal análisis.

## CAPITULO IV

### RESULTADOS

#### 4.1 Descripción del trabajo de campo

El trabajo de campo realizado para la presente investigación se basó en el análisis documental para ambas variables, datos recopilados de plataformas y fuentes oficiales como el Ministerio de Economía y Finanzas y especialmente datos de la empresa Transportes Zuñiga S.R.L. Dentro de los objetivos se precisaba encontrar información relevante que ayude al análisis de los indicadores, es así que por medio de estas plataformas se reconoció datos históricos registrados dentro del periodo desde el 2017 hasta el 2024.

Encontrada la información histórica en las bases de datos, se procedió a recopilar los datos de manera semestral, dentro de ellos se tuvo que resaltar datos como los activos totales, pasivos totales de la empresa. Los datos fueron tabulados y organizados de manera estructura para un mejor desarrollo del análisis. Asimismo, se utilizaron métodos de análisis descriptivo, mediante la elaboración de gráficos que apoyen a una mejor visualización de los resultados y tendencias.

También se utilizó la técnica de análisis inferencial, se escogió la prueba de correlación de rho spearman, prueba idónea para la presente investigación y con la cual se pudo obtener e identificar la relación entre las cuentas por rendir y la solvencia.

## 4.2. Análisis estadístico descriptivo de los resultados

### 4.2.1. Análisis estadístico de la variable cuenta por rendir

#### 4.2.1.1. Análisis estadístico de la variable cuentas por rendir

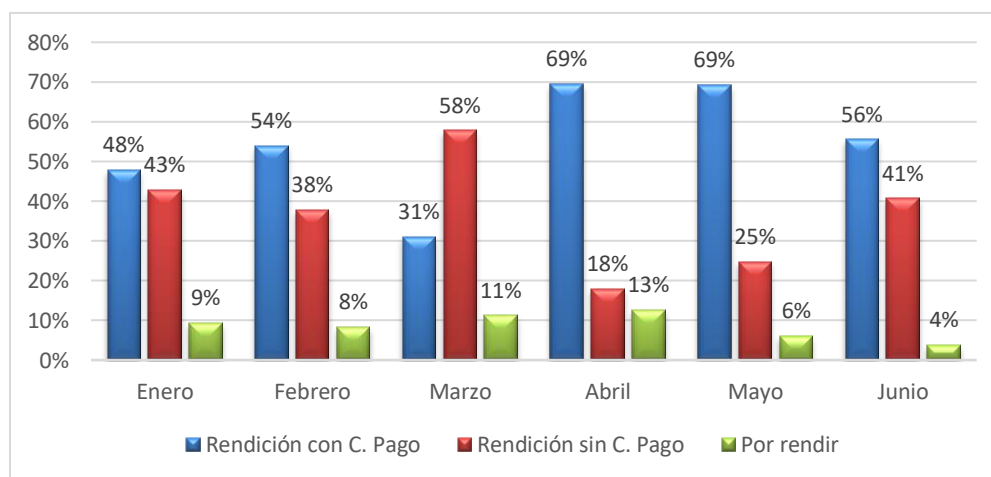
**Tabla 3**

*Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2017*

<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	23,004.55	23,262.26	34,802.79	55,548.74	62,072.45	67,045.12
Rendición sin C. Pago	20,602.90	16,373.84	64,671.71	14,311.46	22,189.25	49,120.48
Por rendir	4,500.00	3,585.20	12,534.21	10,125.21	5,472.20	4,572.10
<b>Total Entregado</b>	<b>48,107.45</b>	<b>43,221.30</b>	<b>112,008.71</b>	<b>79,985.41</b>	<b>89,733.90</b>	<b>120,737.70</b>

**Figura 1**

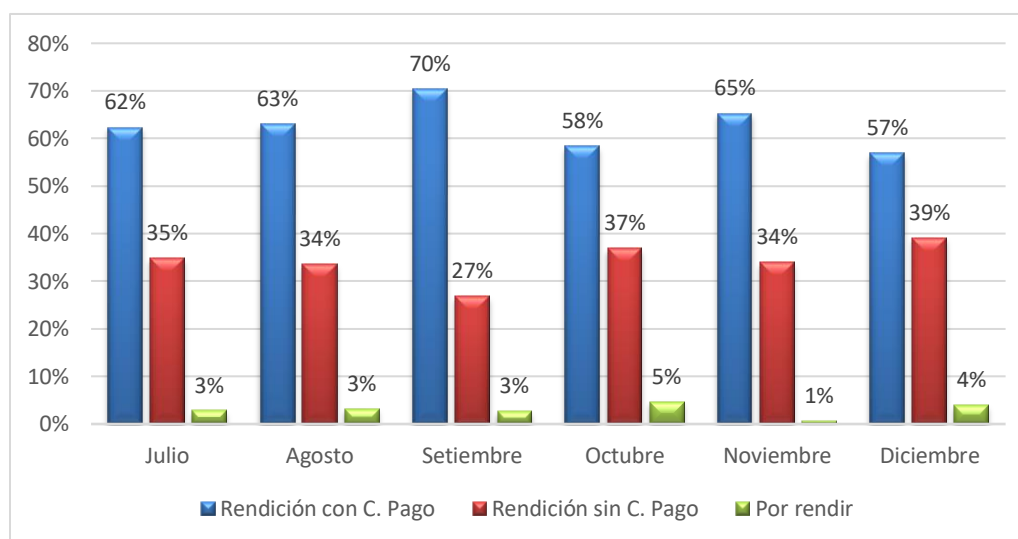
*Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2017*



En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2017: En la rendición de abril 2017, el 69% fue sin comprobantes de pago y el 38% fue con comprobante de pago. En la rendición de enero 2017, el 43% fue sin comprobante de pago y el 48% fue con comprobante de pago. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del primer semestre del 2017 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 4***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2017*

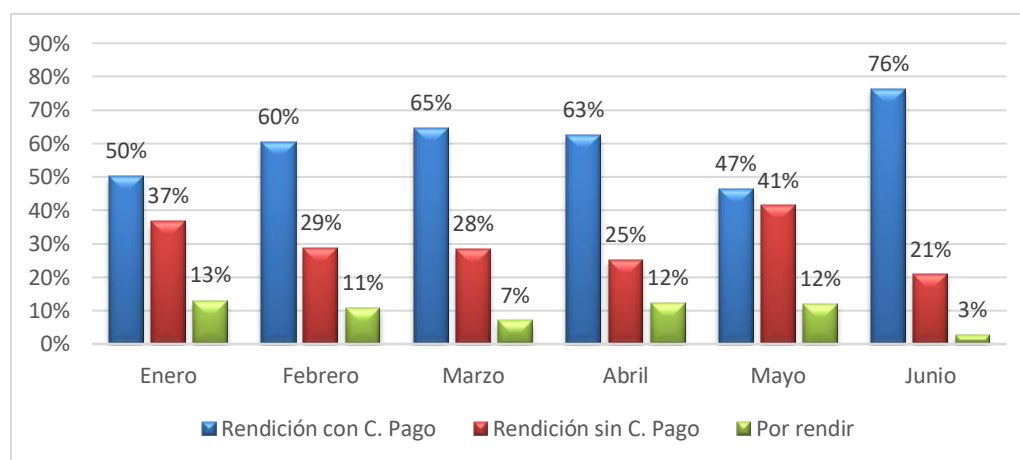
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	33,394.09	29,525.77	49,352.89	35,404.43	44,674.28	52,099.82
Rendición sin C. Pago	18,682.31	15,737.33	18,815.81	22,409.62	23,252.62	35,883.06
Por rendir	1,500.10	1,524.24	1,892.45	2,854.30	500.50	3,594.00
<b>Total Entregado</b>	<b>53,576.50</b>	<b>46,787.34</b>	<b>70,061.15</b>	<b>60,668.35</b>	<b>68,427.40</b>	<b>91,576.88</b>

**Figura 2***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2017*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2017: En la rendición de julio 2017, el 35% fue sin comprobantes de pago, el 62% fue con comprobante de pago y un 3% queda por rendir. En la rendición de diciembre 2017, el 39% fue sin comprobante de pago, el 57% fue con comprobante de pago y un 4% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2017 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 5***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2018*

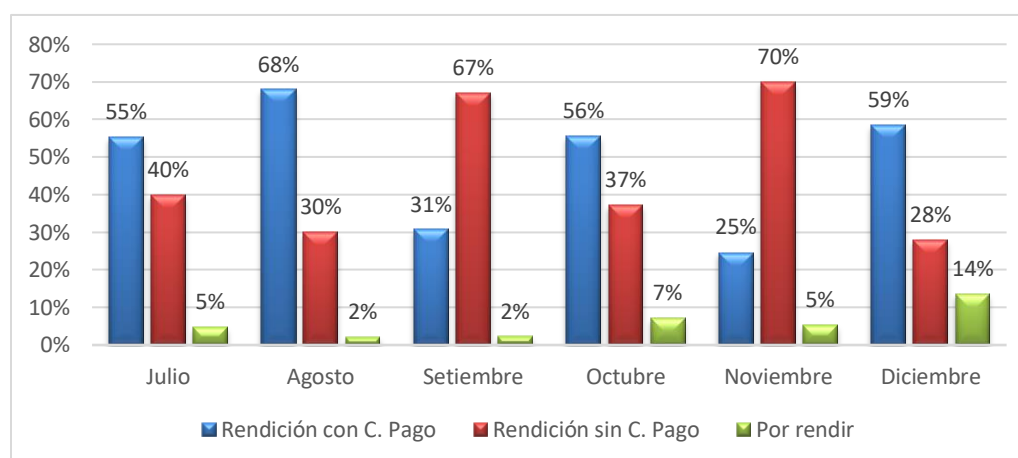
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	37,966.93	26,177.02	32,219.37	30,536.82	27,025.23	59,192.26
Rendición sin C. Pago	27,707.47	12,455.98	14,198.63	12,265.22	24,066.77	16,077.53
Por rendir	9,854.21	4,721.24	3,500.00	5,955.00	6,990.00	2,205.00
<b>Total Entregado</b>	<b>75,528.61</b>	<b>43,354.24</b>	<b>49,918.00</b>	<b>48,757.04</b>	<b>58,082.00</b>	<b>77,474.79</b>

**Figura 3***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2018*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2018: En la rendición de enero 2018, el 37% fue sin comprobantes de pago, el 50% fue con comprobante de pago y un 13% queda por rendir. En la rendición de mayo 2018, el 41% fue sin comprobante de pago, el 47% fue con comprobante de pago y un 12% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2018 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 6***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2018*

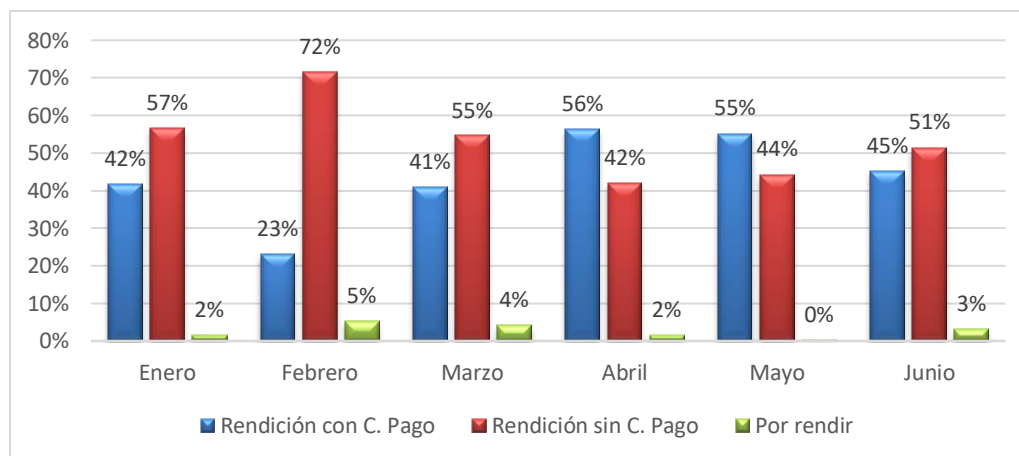
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	37,148.38	31,676.79	34,473.55	40,948.71	23,154.07	44,774.93
Rendición sin C. Pago	26,888.72	13,965.21	75,526.75	27,444.89	65,796.87	21,336.12
Por rendir	3,200.60	960.44	2,500.00	5,325.00	4,950.00	10,383.24
<b>Total Entregado</b>	<b>67,237.70</b>	<b>46,602.44</b>	<b>112,500.30</b>	<b>73,718.60</b>	<b>93,900.94</b>	<b>76,494.29</b>

**Figura 4***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2018*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2018: En la rendición de setiembre 2018, el 67% fue sin comprobantes de pago, el 31% fue con comprobante de pago y un 2% queda por rendir. En la rendición de noviembre 2018, el 70% fue sin comprobante de pago, el 25% fue con comprobante de pago y un 5% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2018 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 7***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2019*

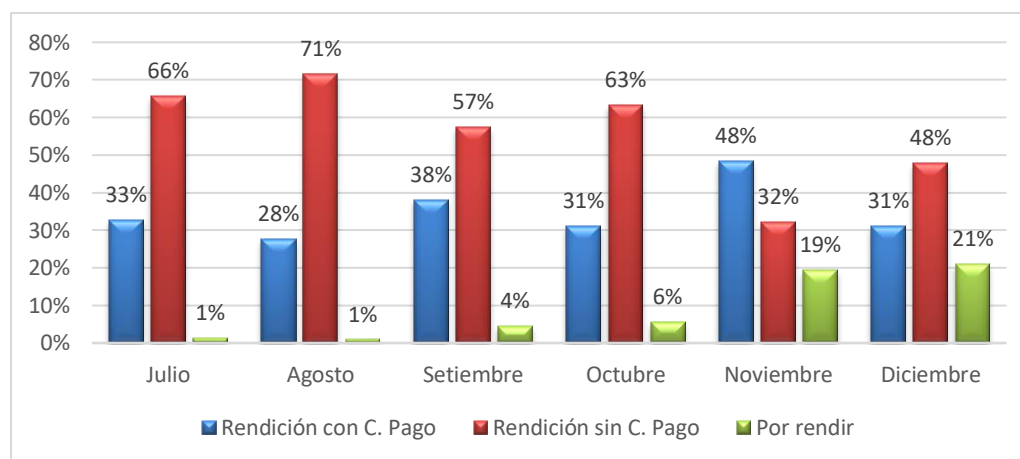
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	32,518.27	24,562.50	32,244.87	26,561.23	47,584.08	33,628.69
Rendición sin C. Pago	44,171.83	75,812.17	42,909.07	19,749.87	38,198.92	38,301.31
Por rendir	1,205.00	5,626.00	3,350.92	760.40	360.00	2,450.00
<b>Total Entregado</b>	<b>77,895.10</b>	<b>106,000.67</b>	<b>78,504.86</b>	<b>47,071.50</b>	<b>86,143.00</b>	<b>74,380.00</b>

**Figura 5***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2019*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2019: En la rendición de febrero 2019, el 72% fue sin comprobantes de pago, el 23% fue con comprobante de pago y un 5% queda por rendir. En la rendición de junio 2019, el 51% fue sin comprobante de pago, el 45% fue con comprobante de pago y un 3% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2019 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 8***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2019*

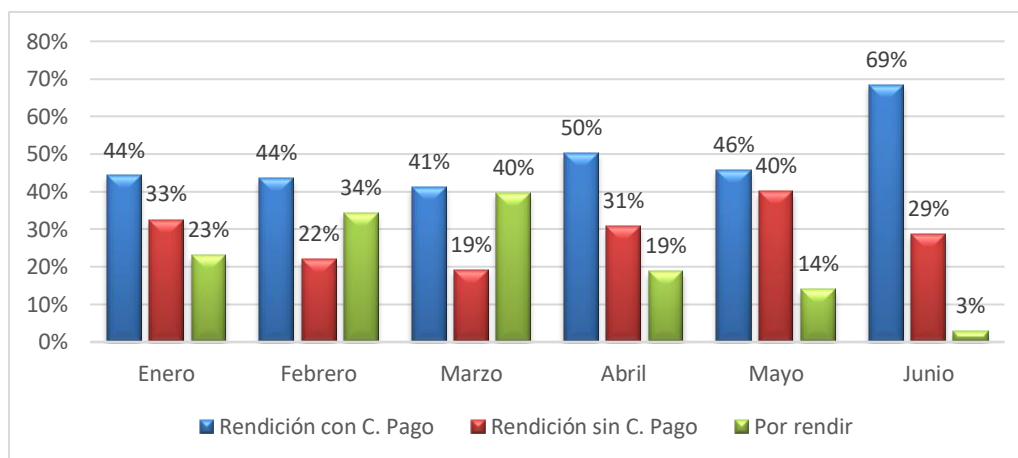
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	29,377.88	34,847.23	32,786.10	40,812.44	35,780.63	34,473.55
Rendición sin C. Pago	58,967.12	90,232.59	49,308.80	83,124.11	23,727.71	52,902.75
Por rendir	1,285.40	1,213.00	3,800.00	7,348.31	14,330.50	23,124.00
<b>Total Entregado</b>	<b>89,630.40</b>	<b>126,292.82</b>	<b>85,894.90</b>	<b>131,284.86</b>	<b>73,838.84</b>	<b>110,500.30</b>

**Figura 6***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2019*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2019: En la rendición de agosto 2019, el 71% fue sin comprobantes de pago, el 28% fue con comprobante de pago y un 1% queda por rendir. En la rendición de octubre 2019, el 63% fue sin comprobante de pago, el 31% fue con comprobante de pago y un 6% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2019 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 9***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2020*

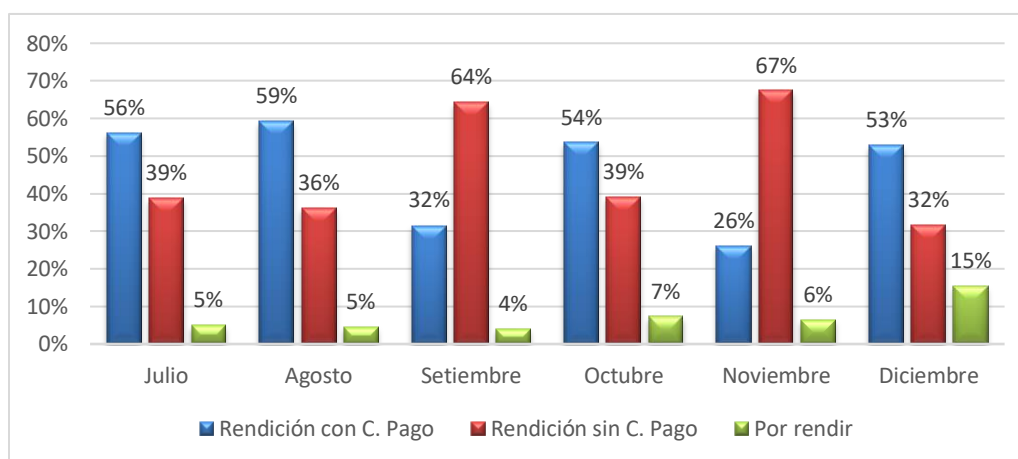
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	38,966.93	26,777.02	33,219.37	30,936.82	27,625.23	60,192.26
Rendición sin C. Pago	28,727.47	13,555.98	15,398.63	18,965.22	24,266.77	25,177.53
Por rendir	20,345.33	21,101.40	32,050.10	11,600.00	8,521.21	2,500.50
<b>Total Entregado</b>	<b>88,039.73</b>	<b>61,434.40</b>	<b>80,668.10</b>	<b>61,502.04</b>	<b>60,413.21</b>	<b>87,870.29</b>

**Figura 7***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2020*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2020: En la rendición de enero 2020, el 33% fue sin comprobantes de pago, el 44% fue con comprobante de pago y un 23% queda por rendir. En la rendición de mayo 2020, el 40% fue sin comprobante de pago, el 46% fue con comprobante de pago y un 14% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2020 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 10***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2020*

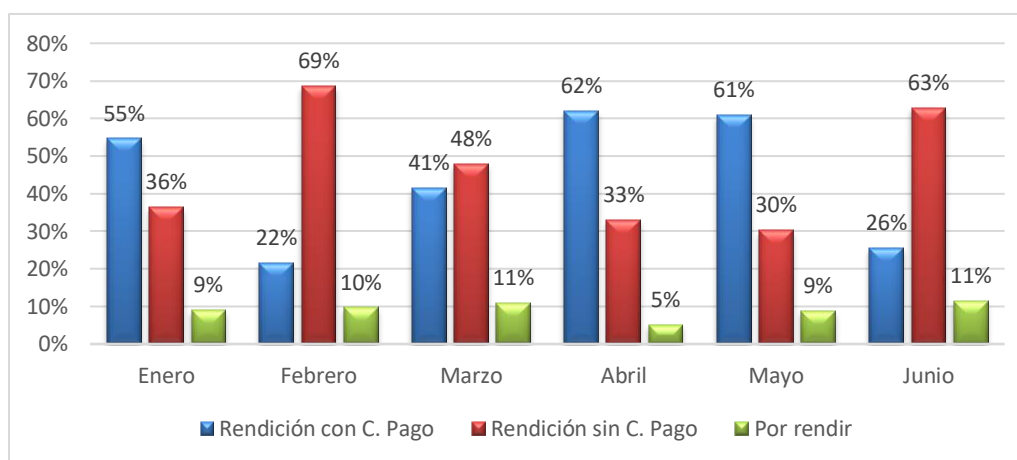
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	37,948.38	32,676.79	34,593.55	41,448.71	24,194.07	42,574.93
Rendición sin C. Pago	26,188.72	19,965.21	70,526.75	30,244.89	62,396.87	25,436.12
Por rendir	3,350.20	2,500.00	4,500.00	5,628.00	5,984.10	12,384.20
<b>Total Entregado</b>	<b>67,487.30</b>	<b>55,142.00</b>	<b>109,620.30</b>	<b>77,321.60</b>	<b>92,575.04</b>	<b>80,395.25</b>

**Figura 8***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2020*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2020: En la rendición de setiembre 2020, el 64% fue sin comprobantes de pago, el 32% fue con comprobante de pago y un 4% queda por rendir. En la rendición de noviembre 2020, el 67% fue sin comprobante de pago, el 26% fue con comprobante de pago y un 6% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2020 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 11***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2021*

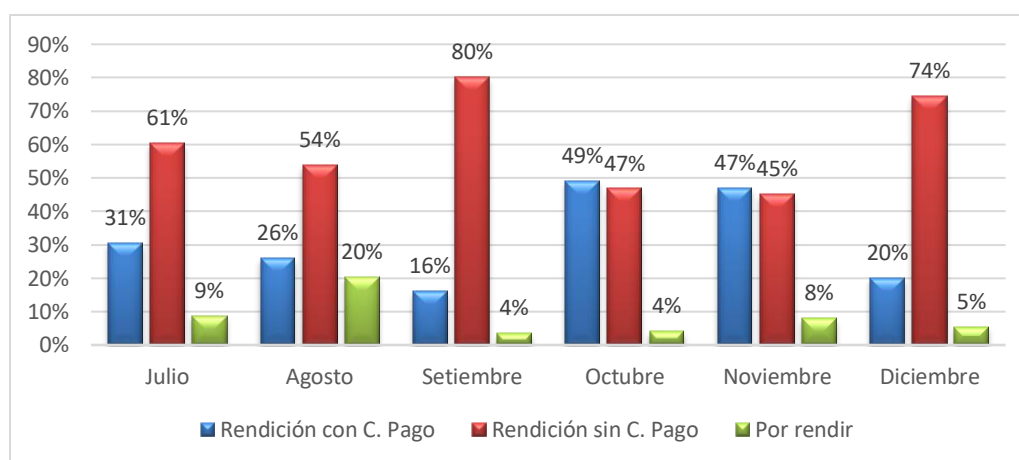
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	40,208.60	17,780.50	23,175.44	27,383.52	25,059.90	11,285.12
Rendición sin C. Pago	26,815.24	56,462.52	26,749.29	14,584.12	12,443.94	27,669.62
Por rendir	6,626.10	8,001.41	6,055.10	2,269.00	3,625.10	5,051.40
<b>Total Entregado</b>	<b>73,649.94</b>	<b>82,244.43</b>	<b>55,979.83</b>	<b>44,236.64</b>	<b>41,128.94</b>	<b>44,006.14</b>

**Figura 9***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2021*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2021: En la rendición de febrero 2021, el 69% fue sin comprobantes de pago, el 22% fue con comprobante de pago y un 10% queda por rendir. En la rendición de junio 2021, el 63% fue sin comprobante de pago, el 26% fue con comprobante de pago y un 11% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2021 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 12***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2021*

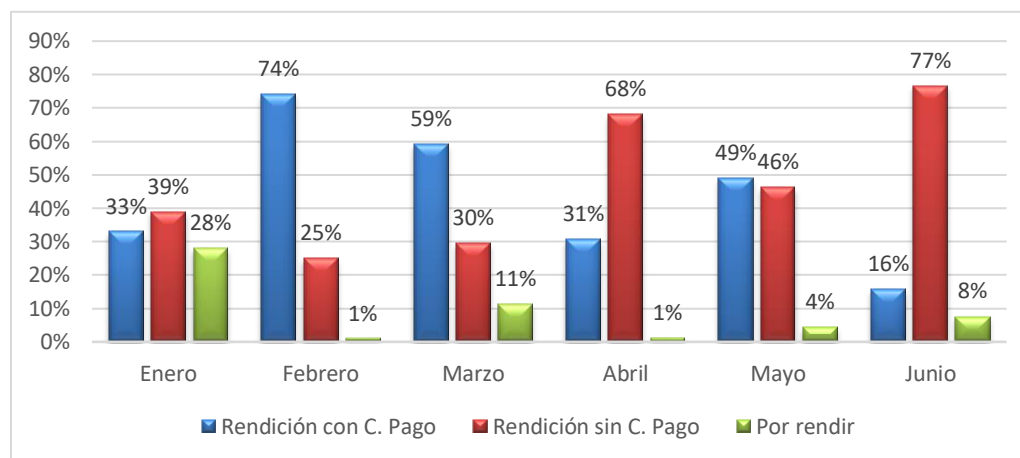
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	14,449.60	7,999.70	8,223.86	35,422.80	29,068.83	50,019.14
Rendición sin C. Pago	28,533.44	16,573.14	40,752.66	33,719.14	27,963.42	185,551.09
Por rendir	4,155.10	6,269.00	1,801.40	2,950.10	4,968.00	13,642.21
<b>Total Entregado</b>	<b>47,138.14</b>	<b>30,841.84</b>	<b>50,777.92</b>	<b>72,092.04</b>	<b>62,000.25</b>	<b>249,212.44</b>

**Figura 10***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2021*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2021: En la rendición de setiembre 2021, el 80% fue sin comprobantes de pago, el 16% fue con comprobante de pago y un 4% queda por rendir. En la rendición de diciembre 2021, el 74% fue sin comprobante de pago, el 20% fue con comprobante de pago y un 5% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2021 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 13***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2022*

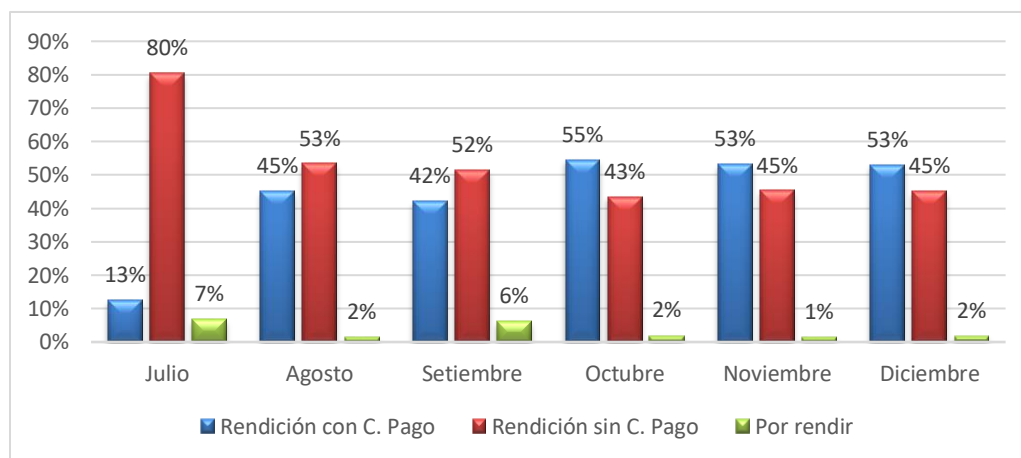
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	28,107.73	34,983.30	24,214.11	24,220.96	22,858.75	9,405.50
Rendición sin C. Pago	33,319.00	11,795.24	12,139.79	53,774.40	21,597.85	45,962.00
Por rendir	23,939.60	440.00	4,626.10	1,001.40	2,055.10	4,569.00
<b>Total Entregado</b>	<b>85,366.33</b>	<b>47,218.54</b>	<b>40,980.00</b>	<b>78,996.76</b>	<b>46,511.70</b>	<b>59,936.50</b>

**Figura 11***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2022*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2022: En la rendición de enero 2022, el 39% fue sin comprobantes de pago, el 33% fue con comprobante de pago y un 28% queda por rendir. En la rendición de junio 2022, el 77% fue sin comprobante de pago, el 16% fue con comprobante de pago y un 8% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2022 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 14***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2022*

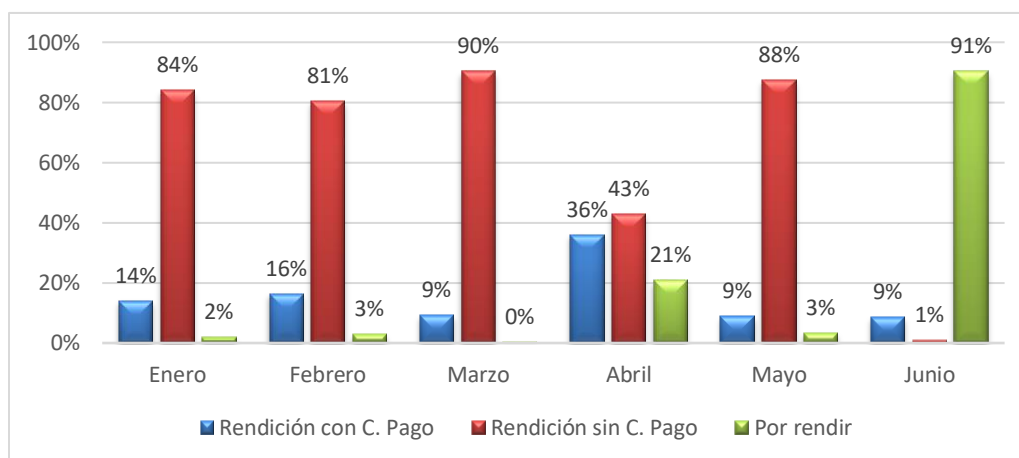
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	10,797.90	19,252.60	10,256.30	23,283.11	34,523.73	36,253.91
Rendición sin C. Pago	68,567.50	22,773.20	12,546.21	18,559.42	29,435.21	30,815.33
Por rendir	5,898.60	650.00	1,524.21	841.20	950.00	1,230.00
<b>Total Entregado</b>	<b>85,264.00</b>	<b>42,675.80</b>	<b>24,326.72</b>	<b>42,683.73</b>	<b>64,908.94</b>	<b>68,299.24</b>

**Figura 12***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2022*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2022: En la rendición de julio 2022, el 80% fue sin comprobantes de pago, el 13% fue con comprobante de pago y un 7% queda por rendir. En la rendición de setiembre 2022, el 52% fue sin comprobante de pago, el 42% fue con comprobante de pago y un 6% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2022 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 15***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2023*

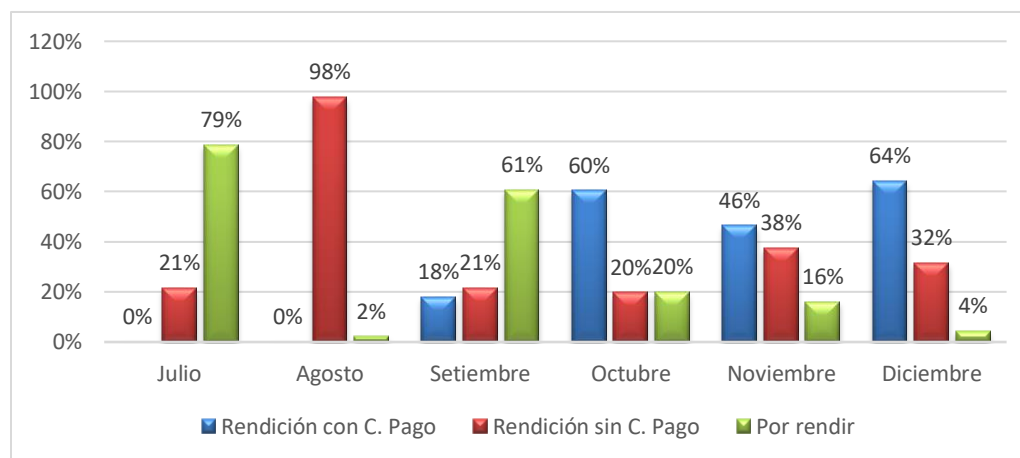
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	7,495.30	17,551.20	12,693.70	1,696.10	4,155.47	1,001.20
Rendición sin C. Pago	44,845.18	86,155.26	123,669.50	2,022.99	40,640.00	100.49
Por rendir	1,004.80	3,210.40	462.00	980.00	1,600.00	10,520.00
<b>Total Entregado</b>	<b>53,345.28</b>	<b>106,916.86</b>	<b>136,825.20</b>	<b>4,699.09</b>	<b>46,395.47</b>	<b>11,621.69</b>

**Figura 13***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2023*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2023: En la rendición de marzo 2023, el 90% fue sin comprobantes de pago, el 9% fue con comprobante de pago y un 0% queda por rendir. En la rendición de mayo 2023, el 88% fue sin comprobante de pago, el 9% fue con comprobante de pago y un 3% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2023 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 16***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2023*

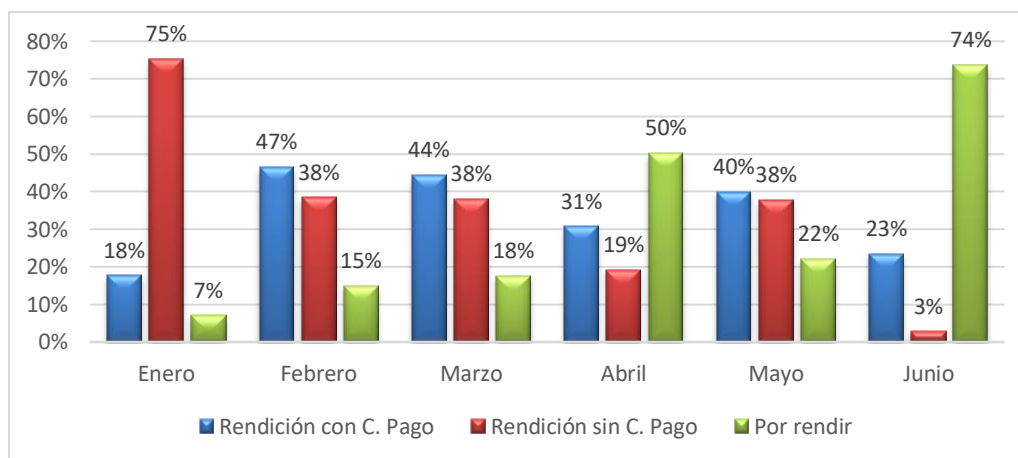
<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	0.00	0.00	2,560.21	15,262.20	20,456.20	32,154.33
Rendición sin C. Pago	3,450.00	27,662.80	3,050.20	5,000.00	16,562.30	15,800.21
Por rendir	12,600.00	630.00	8,646.20	5,010.40	7,105.10	2,200.00
<b>Total Entregado</b>	<b>16,050.00</b>	<b>28,292.80</b>	<b>14,256.61</b>	<b>25,272.60</b>	<b>44,123.60</b>	<b>50,154.54</b>

**Figura 14***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2023*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2023: En la rendición de agosto 2023, el 98% fue sin comprobantes de pago, el 0% fue con comprobante de pago y un 2% queda por rendir. En la rendición de setiembre 2023, el 21% fue sin comprobante de pago, el 18% fue con comprobante de pago y un 61% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2023 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 17***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2024*

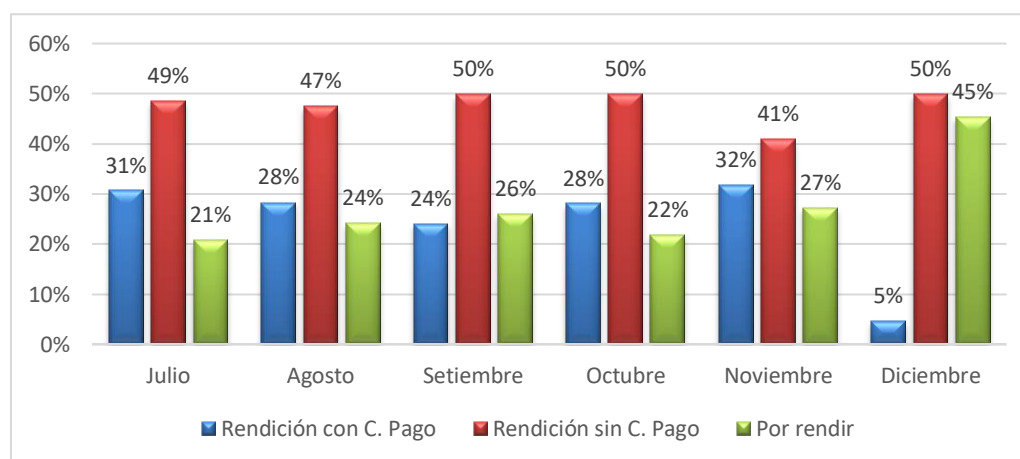
<b>Categoría</b>	<b>Enero</b>	<b>Febrero</b>	<b>Marzo</b>	<b>Abril</b>	<b>Mayo</b>	<b>Junio</b>
Rendición con C. Pago	9,495.30	18,351.20	15,953.70	4,696.10	9,135.47	2,001.33
Rendición sin C. Pago	40,545.18	15,155.26	13,669.50	2,922.99	8,640.00	240.50
Por rendir	3,805.30	5,901.40	6,305.10	7,666.10	5,050.21	6,300.00
<b>Total Entregado</b>	<b>53,845.78</b>	<b>39,407.86</b>	<b>35,928.30</b>	<b>15,285.19</b>	<b>22,825.68</b>	<b>8,541.83</b>

**Figura 15***Rendición de Cuentas del Primer Semestre enero-junio 2024*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Primer semestre del año 2024: En la rendición de enero 2024, el 75% fue sin comprobantes de pago, el 18% fue con comprobante de pago y un 7% queda por rendir. En la rendición de junio 2024, el 3% fue sin comprobante de pago, el 23% fue con comprobante de pago y un 74% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Primer semestre del 2024 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

**Tabla 18***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2024*

<b>Categoría</b>	<b>Julio</b>	<b>Agosto</b>	<b>Setiembre</b>	<b>Octubre</b>	<b>Noviembre</b>	<b>Diciembre</b>
Rendición con C. Pago	3,540.65	4,568.40	5,641.80	6,792.10	8,920.45	1,023.41
Rendición sin C. Pago	5,620.40	7,662.80	11,705.24	12,100.79	11,500.98	11,008.63
Por rendir	2,400.00	3,905.60	6,101.50	5,300.80	7,650.10	10,003.20
<b>Total Entregado</b>	<b>11,561.05</b>	<b>16,136.80</b>	<b>23,448.54</b>	<b>24,193.69</b>	<b>28,071.53</b>	<b>22,035.24</b>

**Figura 16***Rendición de Cuentas del Segundo Semestre julio-diciembre 2024*

En lo que se refiere a las Rendiciones de Cuenta del Segundo semestre del año 2024: En la rendición de julio 2024, el 49% fue sin comprobantes de pago, el 31% fue con comprobante de pago y un 21% queda por rendir. En la rendición de octubre 2024, el 50% fue sin comprobante de pago, el 28% fue con comprobante de pago y un 22% queda por rendir. Por lo que se concluye que, las cuentas a rendir del Segundo semestre del 2024 vienen presentando observaciones al momento de su rendición.

## 4.2.2. Análisis estadístico de la variable solvencia

### 4.2.2.2. Análisis estadístico de la variable solvencia

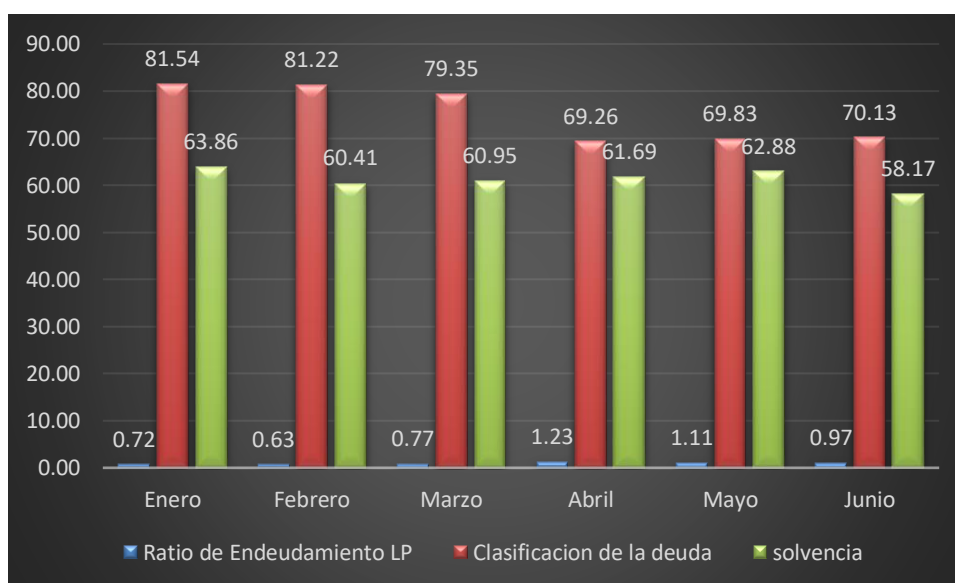
**Tabla 19**

*Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2019*

Categoría	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Ratio de Endeudamiento LP	0.72	0.63	0.77	1.23	1.11	0.97
Clasificación de la deuda	81.54	81.22	79.35	69.26	69.83	70.13
solvencia	63.86	60.41	60.95	61.69	62.88	58.17
<b>Total, solvencia económica</b>	<b>146.11</b>	<b>142.26</b>	<b>141.07</b>	<b>132.17</b>	<b>133.83</b>	<b>129.26</b>

**Figura 17**

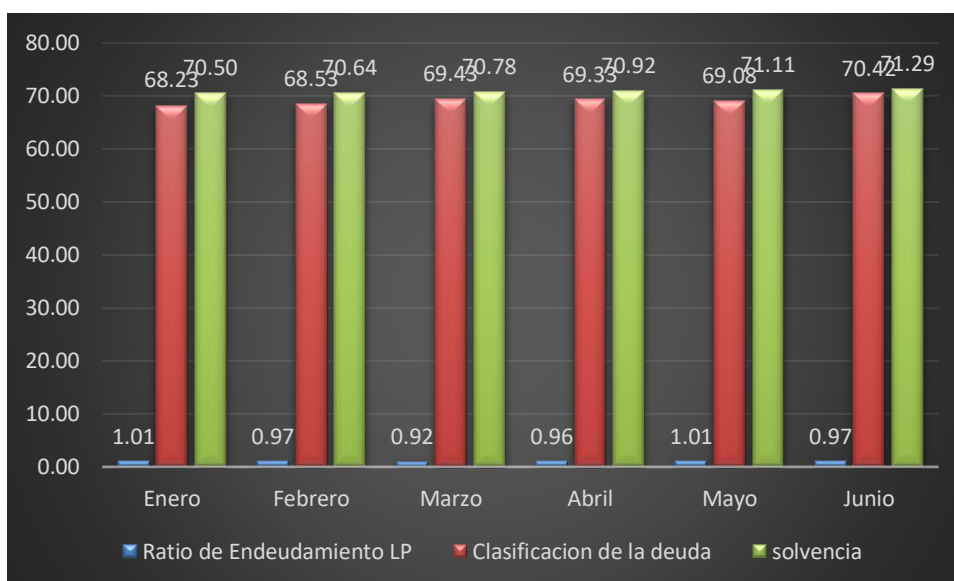
*Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2019*



En lo que se refiere a la Solvencia económica del primer semestre del año 2019: En la clasificación de la deuda de marzo 2019, el 79.35 cubre los gastos el activo de la empresa, el 0.77 de endeudamiento y un 60.95 es la solvencia. Por lo que se concluye que, la solvencia económica del Primer semestre del 2019 viene presentando observaciones.

**Tabla 20***Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2022*

Categoría	Enero	Febrero	Marzo	Abril	Mayo	Junio
Ratio de Endeudamiento LP	1.01	0.97	0.92	0.96	1.01	0.97
Clasificación de la deuda	68.23	68.53	69.43	69.33	69.08	70.42
solvencia	70.50	70.64	70.78	70.92	71.11	71.29

**Figura 18***Solvencia del Primer Semestre enero-junio 2022*

En lo que se refiere a la Solvencia económica del primer semestre del año 2022: En la clasificación de la deuda de junio 2022, el 71.29 cubre los gastos el activo de la empresa, el 0.97 de endeudamiento y un 70.42 es la solvencia. Por lo que se concluye que, la solvencia económica del Primer semestre del 2022 viene presentando observaciones.

### 4.3 Pruebas estadísticas

#### 4.3.1. Pruebas de normalidad

##### 4.3.1.1.- Prueba de normalidad de la variable cuentas por rendir

**Tabla 21**

*Prueba de normalidad de la variable cuentas por rendir*

	Kolmogórov-Smirnov			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Cuentas_por_rendir	,195	96	,000	,775	96	,000
Entregas_rendir	,195	96	,000	,769	96	,000
Efectivo_Entregado	,082	96	,112	,899	96	,000

a. Corrección de significación de Lilliefors

Los análisis estadísticos de normalidad que se realizaron para la variable de Cuentas por Rendir, en la tabla indica que utilizando la prueba kolmogorov Smirnov resulta un indicador de sig. de 0,000 para las cuentas por rendir total, por ende, no presenta distribución normal; por otro lado, el valor de sig para entregas a rendir es de 0,000, entonces podemos decir que este indicador no cuenta con una distribución normal. Por último, el efectivo entregado muestra una sig de 0,112, concluimos que este indicador cuenta con una distribución normal.

### 4.3.1.2.- Prueba de normalidad de la variable solvencia

**Tabla 22**

*Prueba de normalidad de la variable solvencia*

	Kolmogorov-Smirnov <sup>a</sup>			Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.	Estadístico	gl	Sig.
Ratio de Endeudamiento LP	,126	96	,001	,906	96	,000
Clasificación de la deuda	,237	96	,000	,885	96	,000
Solvencia	,092	96	,045	,977	96	,089

a. Corrección de significación de Lilliefors

Los análisis estadísticos de normalidad elaborados para la variable Solvencia en indicadores correspondientes como el pasivo y activo, indican que usando la prueba kolmogorov Smirnov, ambos muestran un indicador de sig. de 0,001 y 0,000 respectivamente. Así pues, se interpreta que ambos se hallan por debajo del nivel de significancia de 0,05. Se puede decir entonces que los datos de la variable Solvencia no cuenta con la distribución normal.

## 4.4. Verificación de hipótesis

### 4.4.1.- Verificación de hipótesis específicas

#### 4.4.1.1. Verificación de primera hipótesis específica

- Hipótesis estadísticas

H0: El nivel de efectivo entregado pendiente de rendición no tiene relación significativa con la solvencia económica de la empresa la empresa Transportes Zuñiga S.R.L., periodo 2017-2024.

H1: El nivel de efectivo entregado pendiente de rendición se relaciona significativamente

con la solvencia económica de la empresa la empresa Transportes Zuñiga S.R.L., periodo 2017-2024.

- Rango de significación

0,05 (5%)

- Principios de decisión

Si p-valor < 0.05 Se deniega Ho

Si p-valor > 0.05 Se acepta Ho

- Prueba estadística

### Tabla 23

#### *Resumen del modelo – Efectivo entregado*

		Efectivo_ entregado	Solvencia	
Rho de Spearman	Efectivo_Entregado	Coeficiente correlación	1,000	
		Sig. (bilateral)	,000	
		N	96	
	Solvencia	Coeficiente correlación	,364**	1,000
		Sig. (bilateral)	,000	
		N	96	96

\*\* . La correlación es significativa en el nivel 0,01 (2 colas).

Según los resultados obtenidos después de haber realizado las pruebas estadísticas de correlación, es que podemos concluir que valor sig. corresponde 0,000, mismo que se encuentra por debajo del nivel significativo aceptado de 0,05. En tal sentido podemos concluir que si existe relación del efectivo entregado total y la variable solvencia.

#### 4.4.1.1. Verificación de segunda hipótesis específica

- Hipótesis estadísticas

H0: El incremento de las entregas a rendir no se relaciona de manera significativa con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024

H1: El incremento de las entregas a rendir se relaciona de manera significativa con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024

- Rango de significación

0,05 (5%)

- Principios de decisión

Si p-valor < 0.05 Se deniega Ho

Si p-valor > 0.05 Se acepta Ho

- Prueba estadística

**Tabla 24**

*Resumen del modelo – Entregas a rendir*

			Entregas_rendir	Solvencia
Rho de Spearman	Entregas_rendir	Coeficiente correlación	1,000	,107
		Sig. (bilateral)		,301
		N	96	96
	Solvencia	Coeficiente correlación	,107	1,000
		Sig. (bilateral)	,301	
		N	96	96

Según los resultados obtenidos después de haber realizado las pruebas estadísticas de correlación, es que podemos concluir que el valor sig. corresponde 0,301, el mismo que está por encima del nivel significativo aceptado de 0,05. En tal sentido podemos concluir que no existe evidencia que pruebe la relación de las entregas a rendir total y la variable solvencia.

#### 4.4.2.- Verificación de hipótesis general

- Hipótesis estadísticas

H0: La relación significativa de las Cuentas por Rendir no influye con Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024

H1: La relación significativa de las Cuentas por Rendir influye con Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024

**Tabla 25**

*Resumen del modelo – Cuentas por rendir*

		Cuentas_por_ rendir	Solvenci a
Rho de Spearman	Cuentas_por_rendir	Coefficiente correlación	1,000
		Sig. (bilateral)	,037
		N	96
	Solvencia	Coefficiente correlación	,213*
		Sig. (bilateral)	,037
		N	96

\*La correlación es significativa en el nivel 0,05 (2 colas).

Respecto a la comprobación de la hipótesis general, tenemos que los resultados nos indican que el valor sig. Es de 0,037, el mismo que se encuentra, por debajo del nivel significativo aceptado de 0,05. Por ende, podemos llegar a la conclusión que si existe evidencia o presencia de la relación

dentro de la variable cuentas por rendir y variable solvencia.

Como conclusión, si podemos dar por aceptada la hipótesis general en esta investigación realizada.

## DISCUSIÓN

El objetivo principal de la presente investigación fue establecer de qué manera las cuentas por rendir se relaciona con la solvencia económica, de la empresa Transportes Zuñiga SRL., periodo 2017-2024. Así pues, se realizó el proceso de análisis documental, tomando datos de estados financieros de los periodos correspondientes de la empresa ya mencionada. Asimismo, se aplicó el cálculo de ratios correspondientes, todos los datos tabulados para mantener un buen orden del registro y poder realizar el análisis estadístico correspondiente tanto descriptivo como inferencia.

Tras realizar el trabajo de análisis estadístico de los datos encontrados no podemos dar por aceptada la hipótesis general en esta investigación realizada. En cuanto a las hipótesis específicas se menciona que la hipótesis específica primera fue donde se encontró evidencia estadística que prueba una influencia significativa entre el efectivo entregado y solvencia de la empresa Transportes Zuñiga S.R.L; así pues, se rechaza la hipótesis nula y se acepta la hipótesis nula, se afirma que el efectivo entregado influye de manera significativa en la solvencia de la empresa Transportes Zuñiga S.R.L., periodo 2017-2024.

Se contrasta la información realizada con el autor Ticona (2018), en su tesis “Actividades de prevención y monitoreo y su influencia en la rendición de cuentas en Osineming Cuzco período 2016”, que en su investigación concluye que las actividades preventivas impactan en la rendición de cuentas en Osinering Cuzco, tiene relación con este trabajo que se buscó determinar las cuentas por rendir en relación a la solvencia económica de la empresa Transporte Zuñiga S.R.L. dándose a conocer que si cuenta con una relación de solvencia económica que permita mejorar dicha rendición de cuentas. Asimismo, al cumplir las metas también influye en la rendición de cuentas, asimismo no se observa los reportes de información sobre un control de dichas rendiciones

de cuentas, lo que impide corregir las deficiencias en forma oportuna. En cuanto a la entrega de efectivo se pudo detectar que existe riesgo, debido a la inexperiencia del personal que realiza el control de los documentos en tiempo tardío. Finalmente, las cuentas a rendir se relacionan con la solvencia económica de la mencionada empresa porque al no contar con supervisión y control de saldos pendientes, no se puede hacer una buena labor de supervisión y control de dichos saldos, sumando también la falta de información la cual no se viene presentando de forma oportuna para la toma de decisiones.

Por otro lado, contrastando la información con la investigación de Mogollón (2021), en su investigación científica sobre la Gestión de cobranza realizada en una empresa del sector de combustibles, tuvo la finalidad de plantear como la administración de las cobranzas afecta las finanzas de la organización. El autor señala que una gran parte de las entidades en el mercado ejecutan sus operaciones de ventas otorgando facilidades de pago a sus clientes a través de créditos en un lapso de tiempo determinado, lo que le permite mantener su fidelidad, pero un mal planteamiento de la gestión de cobranza y una evaluación deficiente de la capacidad de pago de la cartera puede traer problemas a corto plazo. Esta investigación se desarrolla también en la búsqueda de relación entre las cuentas a rendir y la solvencia económica, la cual se buscó información de datos de una empresa comercial como lo es Transportes Zuñiga S.R.L. Aquí se concuerda con el autor Mogollon pues hay una coincidencia en cuanto a los resultados donde se indica una correlación elevada entre la eficiencia del personal del departamento de cobranzas y el tiempo de antigüedad de las cuentas por cobrar a los clientes.

## CONCLUSIONES

### PRIMERA:

En el objetivo general se analizó la relación que existe entre la variable cuentas por rendir y la variable solvencia económica. Según resultados nos indican que el valor sig. Es de 0,037, la cual se encuentra por debajo del nivel de significancia aceptado de 0,05. Por ende, podemos llegar a la conclusión que si existe evidencia o presencia de una relación entre variable cuentas por rendir y variable solvencia.

### SEGUNDA:

El primer objetivo específico se evaluó la relación que existe del dinero entregado con la solvencia económica. Según los resultados obtenidos después de haber realizado las pruebas estadísticas de correlación, es que podemos concluir, el valor sig. corresponde 0,000, el mismo que se encuentra por debajo del nivel de significancia aceptado de 0,05. En tal sentido podemos concluir que si existe relación del efectivo entregado total y la variable solvencia.

### TERCERA:

En el segundo objetivo específico se evaluó la relación de las entregas a rendir con la solvencia económica. Según los resultados obtenidos después de haber realizado las pruebas estadísticas de correlación, es que podemos concluir, el valor sig. corresponde en 0,301, el mismo que se encuentra por encima del nivel de significancia aceptado de 0,05. En tal sentido podemos concluir que no existe evidencia que pruebe la relación de las entregas a rendir total y la variable solvencia.

## **RECOMENDACIONES**

### **PRIMERA:**

El área de contabilidad deberá implementar una Directiva sobre el Otorgamiento, Rendición y control de las Cuentas a Rendir. Así como establecer formatos que permitan estandarizar y facilitar la oportunidad y certeza en la rendición de cuenta, por parte del responsable del fondo.

### **SEGUNDA:**

El departamento de finanzas deberá hacer comunicaciones para un mejor seguimiento del dinero entregado, acompañada de las coordinaciones entre las áreas involucradas. Así como implementar procedimientos de control sobre la rendición de los gastos, a fin de que cumplan el fin para el cual fueron habilitados y no afecte la solvencia económica de la empresa.

### **TERCERA:**

El área contable deberá aplicar políticas contables y de gestión sobre las entregas a Rendir, para optimizar los resultados en cuanto a la solvencia económica de la empresa y no se vea afectada por documentación sin sustento.

## REFERENCIAS BIBLIOGRAFICAS

- Alva y Ramos (2020) Blog de planeamiento tributario
- Aching, C. (2015). Guía rápida: ratios financieros y matemáticas de mercadotecnia. Santa Fe: El Cid Editor.
- Alacero. (19 de agosto de 2024). <https://www.alacero.org/>. Obtenido de <https://www.alacero.org/noticias/aumento-das-exportacoes-mas-continua-a-queda-na-producao>
- Alcocer, F., & Morales, A. (2014). Administración financiera. México D.F: Grupo Editorial Patria.
- Anchahua Alca, T. R., Neira López, F. E., & Luque Mamani, C. (2022). Endeudamiento y Rentabilidad en las empresas fabricantes y comercializadoras de productos plásticos. Lima: Universidad Nacional del Callao. Obtenido de <https://repositorio.unac.edu.pe/bitstream/handle/20.500.12952/8506/TESIS%20-%20ANCHAHUA-NEIRA-LUQUE.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- Angulo, U. (2016). Contabilidad financiera. Bogotá: Ediciones de la U.
- Antón, J. (2011). Empresa y administración. Madrid: Macmillan Iberia S.A.
- Contraloría General de la República (2016). RC N° 149-2016-CG, aprueba la Directiva N° 013-2016-CG/PROD “Implementación del Sistema de Control Interno en las entidades del Estado”. Lima, Perú.
- Beltrán, R., Gómez, G., & Lizarzaburu, E. (2016). Ratios financieras: Guía de uso. Chetumal: Editorial Beltrán Lopez Robert.

Blanco, M., Feria, H., & Valledor, R. (2019). La dimensión metodológica del diseño de la investigación científica. Las Tunas: Editorial Académica Universitaria (Edacun).

Camacho, M., & Rivero, M. (2010). Introducción a la contabilidad. Madrid: Pearson Educación.

Ccaya, D. (2016). Los ratios de solvencia. Actualidad Empresarial.

Contraloría General de la República, 2019. Obtenido de <http://www.rendiciondecuentas.gob.pe/marcolegal.asp>.

Escribano, M. (2011). Análisis contable y financiero (UF0333). Málaga: IC Editorial.

Flores, R. (2014). Análisis de estados financieros. Ciudad de México: Editorial Digital UNID.

Flores, Marco (2014). Hacia un Modelo de Evaluación y Rendición de Cuentas en el Gobierno del Estado de Zacatecas. Obtenido de <https://core.ac.uk/download/pdf/47248923.pdf>

Herz, J. (2018). Apuntes de contabilidad (3a. ed. ed.). Lima: Universidad Peruana de Ciencias aplicadas.

Huanca, Patricia (2019). El Control Previo y su Influencia en las Rendiciones de Cuentas de Corporación ADC Sede Tacna en el 2015. Obtenido de

[http://repositorio.unjbg.edu.pe/bitstream/handle/UNJBG/3743/218\\_2019\\_huanca\\_quispe\\_p\\_espg\\_maestria\\_contabilidad\\_auditoria.pdf?sequence=1&isAllowed=y](http://repositorio.unjbg.edu.pe/bitstream/handle/UNJBG/3743/218_2019_huanca_quispe_p_espg_maestria_contabilidad_auditoria.pdf?sequence=1&isAllowed=y)

Gallizo, J. (2017). Ratios de solvencia y rentabilidad en empresas familiares y PYMES. Cuadernos Prácticos de Empresa Familiar, 95-118.

López, José (2020).Solvenc <https://economipedia.com/definiciones/solvencia.html> |

Economipedia Liquidez - Qué es, ratios y ejemplos

Matteucci Alva, Mario y Ramos Romero, Gabriela (2020). Manual Tributario 2020. Instituto Pacifico SAC. 1ra. Edición agosto 2020. Lima, Perú.

Muñoz g. y mendoza m. (2020) – Búsqueda

[https://www.bing.com/search?q=mu%C3%B1oz%20g.%20y%20mendoza%20m.%20\(2020\)&qsn&form=QBRE&sp=1&lq=0&pq=mu%C3%B1oz%20g.%20y%20mendoza%20m.%20\(2020\)&sc=7-28&sk=&cvid=F33B95A55D0942AE990B54D3F2BE6224](https://www.bing.com/search?q=mu%C3%B1oz%20g.%20y%20mendoza%20m.%20(2020)&qsn&form=QBRE&sp=1&lq=0&pq=mu%C3%B1oz%20g.%20y%20mendoza%20m.%20(2020)&sc=7-28&sk=&cvid=F33B95A55D0942AE990B54D3F2BE6224)

Ministerio de Economía y Finanzas - MEF - Plataforma del Estado Peruano

Editorial Etecé (2025). Financiamiento - Concepto, tipos, fuentes y opciones para empresas

## ANEXOS

### Anexo 1: Matriz de consistencia

Título: Las cuentas por rendir y su relación con la solvencia económica de la empresa transportes Zúñiga S.R.L, 2017-2024

PROBLEMA	OBJETIVOS	HIPOTESIS	VARIABLES Y DIMENSIONES	METODOLOGÍA
PROBLEMA GENERAL	OBJETIVO GENERAL	HIPÓTESIS GENERAL	VARIABLE 1	
¿De qué manera las Cuentas por rendir se relaciona con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024?	Establecer de qué manera las Cuentas por rendir se relaciona con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024.	Existe relación significativa de las Cuentas por Rendir con la solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024.	Cuentas por Rendir	Tipo de Investigación: Pura
			INDICADORES	Diseño de Investigación: No experimental y longitudinal
			Efectivo entregado Entregas a rendir	Nivel de Investigación: Nivel relacional
PROBLEMAS ESPECIFICOS	OBJETIVOS ESPECÍFICOS	HIPOTESIS ESPECÍFICAS	VARIABLE 2	
¿De qué manera el efectivo entregado se relaciona con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024?  ¿Cómo las entregas a rendir se relacionan con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024?	Determinar de qué manera el efectivo entregado pendiente de rendición se relaciona con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL, periodo 2017-2024.  Explicar la relación de las entregas a rendir y su relación con solvencia económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024.	El Nivel de Efectivo entregado pendiente de rendición se relaciona significativamente con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024  El incremento de las entregas a rendir se relaciona de manera significativa con la Solvencia Económica de la empresa Transportes Zúñiga SRL., periodo 2017-2024.	Solvencia	Población: Datos de los Estados Financieros de la empresa Transportes Zúñiga S.R.L periodo 2017-2024  Muestra: Datos financieros referidos al periodo 2017 – 2024 de la empresa Transportes Zúñiga S.R.L Teniendo un total de 32 registros de datos.  Técnica: Análisis de documental
			INDICADORES	
			Índice de solvencia financiera Ratio de endeudamiento Ratio clasificación de la deuda	

## Anexo 2. ESTADOS DE SITUACION FINANCIERA

Periodo: 2021

Empresa: Transportes Zuñiga S.R.L.

Estado de situación financiera

TRANSPORTES ZUÑIGA S.R.L.							
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA							
AL 31 DE DICIEMBRE DEL 2021							
(En Soles)							
ACTIVOS			PASIVO Y PATRIMONIO				
ACTIVO CORRIENTE		2021	%	PASIVO CORRIENTE		2021	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	04	1,074,426.00	4.64	Obligaciones Financieras	13	1,668,759.00	7.21
Cuentas por Cobrar Comerciales	05	3,798,448.00	16.42	Cuentas por Pagar Comercia	14	3,683,066.00	15.92
Otras Cuentas por Cobrar	06	954,177.00	4.12	Otras Cuentas por Pagar	15	3,466,029.00	14.98
Existencias	07	4,695,224.00	20.30				
Gastos pagados por anticipado	08	550,881.00	2.38	<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>		<b>8,817,854.00</b>	<b>38.12</b>
Otros Activos	11	627,190.00	2.71				
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>11,700,346.00</b>	<b>50.58</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>			
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>				Deudas a Largo Plazo	16	6,615,971.00	28.60
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	09	37,190,985.00	160.77	<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>		<b>6,615,971.00</b>	<b>28.60</b>
Depreciacion Inmueble Maq. Equipo	09	-26,004,417.00	-112.41				
Activos Intangibles	10	135,978.00	0.59	<b>PATRIMONIO NETO</b>			
Gastos pagados adelantado -L.plazo	12	110,585.00	0.48	Capital	17	819,431.00	3.54
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>		<b>11,433,131.00</b>	<b>49.42</b>	Reservas	18	834,506.00	3.61
				Resultados Acumulados	19	4,649,950.00	20.10
				RESULTADO DEL EJERCICIO	19	1,395,765.00	6.03
				<b>Total Patrimonio Neto</b>		<b>7,699,652.00</b>	<b>33.28</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>		<b>23,133,477.00</b>	<b>100.00</b>	<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>		<b>23,133,477.00</b>	<b>100.00</b>

Periodo: 2022  
 Empresa: Transportes Zuñiga S.R.L.  
 Estado de situación financiera

TRANSPORTES ZUÑIGA S.R.L.							
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA							
AL 31 DE DICIEMBRE DE 2022							
(En Soles)							
ACTIVOS				PASIVO Y PATRIMONIO			
ACTIVO CORRIENTE		2022	%	PASIVO CORRIENTE		2022	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	04	1,235,401.00	5.66	Obligaciones Financieras	13	1,829,743.00	8.39
Cuentas por Cobrar Comerciales	05	5,364,703.00	24.59	Cuentas por Pagar Comercia	14	2,599,917.00	11.92
Otras Cuentas por Cobrar	06	1,582,118.00	7.25	Otras Cuentas por Pagar	15	2,343,489.00	10.74
Existencias	07	4,175,814.00	19.14				
Gastos pagados por anticipado	08	55,198.00	0.25	<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>		<b>6,773,149.00</b>	<b>31.05</b>
Otros Activos	11	292,303.00	1.34				
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>12,705,537.00</b>	<b>58.25</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>			
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>				Deudas a Largo Plazo	16	5,835,019.00	26.75
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	09	37,638,276.00	172.56	<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>		<b>5,835,019.00</b>	<b>26.75</b>
Depreciacion Inmueble Maq. Equipo	09	-28,789,778.00	-131.99				
Activos Intangibles	10	121,151.00	0.56	<b>PATRIMONIO NETO</b>			
Gastos pagados adelantado -L.plazo	12	137,065.00	0.63	Capital	17	718,799.00	3.30
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>		<b>9,106,714.00</b>	<b>41.75</b>	Capital Adicional	17	100,632.00	0.46
				Reservas	18	666,993.00	3.06
				Resultados Acumulados	19	6,973,542.00	31.97
				RESULTADO DEL EJERCICIO	19	<b>744,117.00</b>	<b>3.41</b>
				<b>Total Patrimonio Neto</b>		<b>9,204,083.00</b>	<b>42.20</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>		<b>21,812,251.00</b>	<b>100.00</b>	<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>		<b>21,812,251.00</b>	<b>100.00</b>

Periodo: 2023  
 Empresa: Transportes Zuñiga S.R.L.  
 Estado de situación financiera

TRANSPORTES ZUÑIGA S.R.L.							
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA							
DEL 01.01.23 AL 31.12.23							
(En Soles)							
ACTIVOS				PASIVO Y PATRIMONIO			
ACTIVO CORRIENTE		2023	%	PASIVO CORRIENTE		2023	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	04	1,525,825.00	8.42	Obligaciones Financieras	13	1,471,521.00	8.12
Cuentas por Cobrar Comerciales	05	2,863,777.00	15.80	Cuentas por Pagar Comercia	14	1,904,709.00	10.51
Otras Cuentas por Cobrar	06	1,174,556.00	6.48	Otras Cuentas por Pagar	15	1,539,733.00	8.49
Existencias	07	4,923,865.00	27.16				
Gastos pagados por anticipado	08	64,265.00	0.35	<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>		<b>4,915,963.00</b>	<b>27.11</b>
Otros Activos	11	83,693.00	0.46				
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>10,635,981.00</b>	<b>58.66</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>			
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>				Deudas a Largo Plazo	16	4,214,837.00	23.25
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	09	36,554,991.00	201.62	<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>		<b>4,214,837.00</b>	<b>23.25</b>
Depreciacion Inmueble Maq. Equipo	09	-29,209,617.00	-161.11				
Activos Intangibles	10	135,772.00	0.75	<b>PATRIMONIO NETO</b>			
Gastos pagados adelantado -L.plazo	12	13,338.00	0.07	Capital	17	718,799.00	3.96
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>		<b>7,494,484.00</b>	<b>41.34</b>	Capital Adicional	17	100,632.00	0.56
				Reservas	18	666,993.00	3.68
				Resultados Acumulados	19	7,257,847.00	40.03
				RESULTADO DEL EJERCICIO	19	255,394.00	1.41
				<b>Total Patrimonio Neto</b>		<b>8,999,665.00</b>	<b>49.64</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>		<b>18,130,465.00</b>	<b>100.00</b>	<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>		<b>18,130,465.00</b>	<b>100.00</b>

Periodo: 2024  
 Empresa: Transportes Zuñiga S.R.L.  
 Estado de situación financiera

TRANSPORTES ZUÑIGA S.R.L.							
ESTADO DE SITUACION FINANCIERA							
DEL 01.01.24 AL 31.12.24							
(En Soles)							
ACTIVOS				PASIVO Y PATRIMONIO			
ACTIVO CORRIENTE		2024	%	PASIVO CORRIENTE		2024	%
Efectivo y Equivalentes de Efectivo	04	936.00	0.01	Obligaciones Financieras	13	1,208,489.00	8.41
Cuentas por Cobrar Comerciales	05	1,930,501.00	13.43	Cuentas por Pagar Comercia	14	1,752,883.00	12.20
Otras Cuentas por Cobrar	06	1,108,426.00	7.71	Otras Cuentas por Pagar	15	1,405,742.00	9.78
Existencias	07	5,173,461.00	36.00				
Gastos pagados por anticipado	08	88,685.00	0.62	<b>TOTAL PASIVO CORRIENTE</b>		<b>4,367,114.00</b>	<b>30.38</b>
Otros Activos	11	155,840.00	1.08				
<b>TOTAL ACTIVO CORRIENTE</b>		<b>8,457,849.00</b>	<b>58.85</b>	<b>PASIVO NO CORRIENTE</b>			
<b>ACTIVO NO CORRIENTE</b>				Deudas a Largo Plazo	16	3,695,279.00	25.71
Inmuebles, Maquinaria y Equipo	09	36,687,558.00	255.26	<b>TOTAL PASIVO NO CORRIENTE</b>		<b>3,695,279.00</b>	<b>25.71</b>
Depreciacion Inmueble Maq. Equipo	09	-30,902,700.00	-215.01				
Activos Intangibles	10	129,926.00	0.90	<b>PATRIMONIO NETO</b>			
Gastos pagados adelantado -L.plazo	12	0.00	0.00	Capital	17	718,799.00	5.00
<b>TOTAL ACTIVO NO CORRIENTE</b>		<b>5,914,784.00</b>	<b>41.15</b>	Capital Adicional	17	100,632.00	0.70
				Reservas	18	666,993.00	4.64
				Resultados Acumulados	19	7,407,807.00	51.54
				RESULTADO DEL EJERCICIO	19	(2,583,991.00)	-17.98
				<b>Total Patrimonio Neto</b>		<b>6,310,240.00</b>	<b>43.90</b>
<b>TOTAL ACTIVO</b>		<b>14,372,633.00</b>	<b>100.00</b>	<b>TOTAL PASIVO Y PATRIMONIO</b>		<b>14,372,633.00</b>	<b>100.00</b>

### Anexo 3. RATIO DE SOLVENCIA

PERIODO	PASIVO	ACTIVO	RATIO DE SOLVENCIA
ENERO 2017	13,540,953.00	21,204,623.00	63.86
FEBRERO 2017	12,913,226.00	21,377,252.00	60.41
MARZO 2017	13,085,801.00	21,469,875.00	60.95
ABRIL 2017	13,368,914.00	21,672,512.00	61.69
MAYO 2017	13,630,339.00	21,675,144.00	62.88
JUNIO 2017	12,713,907.00	21,857,757.00	58.17
JULIO 2017	13,586,140.00	21,750,415.00	62.46
ÀGOSTO 2017	13,575,395.00	20,993,035.00	64.67
SETIEMBRE 2017	12,747,628.00	23,935,671.00	53.26
OCTUBRE 2017	13,819,880.00	22,045,355.00	62.69
NOVIEMBRE 2017	14,393,094.00	22,204,942.00	64.82
DICIEMBRE 2017	15,180,723.00	23,640,689.00	64.21
ENERO 2018	15,423,389.00	23,859,664.00	64.64
FEBRERO 2018	15,666,057.00	24,078,639.00	65.06
MARZO 2018	15,908,763.00	24,297,613.00	65.47
ABRIL 2018	15,928,030.00	24,516,588.00	64.97
MAYO 2018	16,170,697.00	24,757,563.00	65.32
JUNIO 2018	16,413,363.00	24,976,537.00	65.72
JULIO 2018	16,137,629.00	25,195,511.00	64.05
ÀGOSTO 2018	16,038,055.00	25,414,485.00	63.11
SETIEMBRE 2018	15,643,376.00	26,633,459.00	58.74
OCTUBRE 2018	14,886,043.00	25,852,433.00	57.58
NOVIEMBRE 2018	13,128,709.00	24,071,407.00	54.54
DICIEMBRE 2018	12,268,720.00	21,012,991.00	58.39
ENERO 2019	12,540,953.00	21,205,622.00	59.14
FEBRERO 2019	12,813,226.00	21,387,253.00	59.91
MARZO 2019	13,085,681.00	21,479,884.00	60.92
ABRIL 2019	13,357,914.00	21,572,515.00	61.92
MAYO 2019	13,630,329.00	21,665,146.00	62.91
JUNIO 2019	12,813,907.00	21,757,777.00	58.89
JULIO 2019	13,086,140.00	21,850,408.00	59.89
ÀGOSTO 2019	13,275,395.00	21,943,039.00	60.50
SETIEMBRE 2019	13,547,628.00	22,035,670.00	61.48
OCTUBRE 2019	13,819,861.00	22,045,301.00	62.69
NOVIEMBRE 2019	14,392,094.00	22,204,942.00	64.81

DICIEMBRE 2019	15,535,518.00	22,124,563.00	70.22
ENERO 2020	15,567,026.00	22,125,205.00	70.36
FEBRERO 2020	15,598,533.00	22,125,849.00	70.50
MARZO 2020	15,630,041.00	22,126,632.00	70.64
ABRIL 2020	15,661,548.00	22,127,446.00	70.78
MAYO 2020	15,693,051.00	22,128,361.00	70.92
JUNIO 2020	15,734,563.00	22,128,060.00	71.11
JULIO 2020	15,776,071.00	22,128,875.00	71.29
ÀGOSTO 2020	15,827,578.00	22,129,489.00	71.52
SETIEMBRE 2020	15,807,578.00	22,130,303.00	71.43
OCTUBRE 2020	15,766,068.00	22,131,117.00	71.24
NOVIEMBRE 2020	15,693,056.00	22,131,931.00	70.91
DICIEMBRE 2020	15,913,608.00	22,116,863.00	71.95
ENERO 2021	15,559,107.00	22,065,007.00	70.51
FEBRERO 2021	15,440,940.00	22,013,150.00	70.14
MARZO 2021	16,268,109.00	22,220,576.00	73.21
ABRIL 2021	15,560,762.00	21,754,480.00	71.53
MAYO 2021	14,853,414.00	21,288,384.00	69.77
JUNIO 2021	14,146,067.00	21,288,384.00	66.45
JULIO 2021	14,147,375.00	22,611,165.00	62.57
ÀGOSTO 2021	14,267,495.00	22,216,195.00	64.22
SETIEMBRE 2021	13,888,795.00	20,487,915.00	67.79
OCTUBRE 2021	14,996,895.00	21,620,658.00	69.36
NOVIEMBRE 2021	12,580,695.00	21,810,696.00	57.68
DICIEMBRE 2021	16,504,995.00	23,133,477.00	71.35
ENERO 2022	16,607,486.00	23,991,663.00	69.22
FEBRERO 2022	16,402,504.00	22,275,291.00	73.64
MARZO 2022	16,709,977.00	21,417,105.00	78.02
ABRIL 2022	16,709,977.00	21,537,604.00	77.59
MAYO 2022	16,709,977.00	21,296,606.00	78.46
JUNIO 2022	14,021,870.00	21,658,103.00	64.74
JULIO 2022	13,879,517.00	22,276,362.00	62.31
ÀGOSTO 2022	13,737,164.00	22,165,205.00	61.98
SETIEMBRE 2022	13,137,214.00	22,894,620.00	57.38
OCTUBRE 2022	13,119,949.00	22,253,509.00	58.96
NOVIEMBRE 2022	12,502,734.00	21,612,399.00	57.85
DICIEMBRE 2022	12,608,168.00	21,812,251.00	57.80
ENERO 2023	12,117,700.00	22,273,065.00	54.41
FEBRERO 2023	12,887,768.00	20,951,734.00	61.51
MARZO 2023	11,732,666.00	20,291,068.00	57.82
ABRIL 2023	10,961,251.00	19,032,083.00	57.59

MAYO 2023	10,189,836.00	21,550,054.00	47.28
JUNIO 2023	10,084,402.00	17,773,097.00	56.74
JULIO 2023	10,059,551.00	17,478,735.00	57.55
ÀGOSTO 2023	10,320,122.00	18,067,459.00	57.12
SETIEMBRE 2023	10,450,407.00	18,361,822.00	56.91
OCTUBRE 2023	10,308,054.00	18,193,427.00	56.66
NOVIEMBRE 2023	10,165,701.00	18,025,031.00	56.40
DICIEMBRE 2023	9,130,800.00	18,130,465.00	50.36
ENERO 2024	9,037,350.00	17,783,710.00	50.82
FEBRERO 2024	9,049,343.00	17,647,823.00	51.28
MARZO 2024	8,943,909.00	17,542,389.00	50.98
ABRIL 2024	8,826,487.00	17,142,685.00	51.49
MAYO 2024	8,650,354.00	16,942,834.00	51.06
JUNIO 2024	8,709,065.00	16,742,982.00	52.02
JULIO 2024	8,706,545.00	16,145,109.00	53.93
ÀGOSTO 2024	8,704,024.00	15,547,235.00	55.98
SETIEMBRE 2024	8,701,504.00	14,949,362.00	58.21
OCTUBRE 2024	8,501,302.00	14,757,119.00	57.61
NOVIEMBRE 2024	8,102,103.00	14,564,876.00	55.63
DICIEMBRE 2024	8,062,393.00	14,372,633.00	56.10

Anexo 4. FOTOS

