

**UNIVERSIDAD PRIVADA DE TACNA**  
**Facultad de Ciencias Empresariales**  
**ESCUELA PROFESIONAL DE CIENCIAS CONTABLES Y**  
**FINANCIERAS**



**EL TIPO DE CAMBIO Y SU INFLUENCIA EN LAS EXPORTACIONES**  
**DEFINITIVA DEL PERU**

**2017-2019**

**TESIS**

**PRESENTADA POR:**

**BACH. JOSUE JOEL MARCA COTRADO**

**Asesor:**

**DRA. ELOYNA PEÑALOZA ARANA**

**Para optar el título profesional de:**

**CONTADOR PÚBLICO CON MENCIÓN EN AUDITORÍA**

**TACNA-PERÚ**

**2020**

**DEDICATORIA**

*El presente trabajo está dedicado a Dios, por su bendición diaria, por darme la oportunidad de llegar a esta importante etapa de mi vida y por ser el pilar en mi hogar*

*A mi madre, Cecilia cotrado de marca y a mis hermanos y hermana que siempre me mostraron su amor y apoyo incondicional en todo momento, orgullos de las acciones que muestran diariamente, a Dios y con el prójimo, siendo mi motivación por toda su fuerza que han demostrado tener.*

**AGRADECIMIENTO**

*Agradezco a Dios y a mi madre por brindarme su apoyo en todo momento y ser un soporte espiritual en mi vida.*

*Mi profundo agradecimiento a mi segundo hogar, la Universidad Privada de Tacna y a los docentes que me apoyaron en la realización de mi trabajo de investigación.*

*También quiero agradecer a mi hermana Noemi, por su apoyo que me ha brindado en todos estos años.*

*A mis asesores, por brindándome su tiempo y espacio.*

## *Indice*

<b>I</b>	<b>Planteamiento del problema:</b>	<b>2</b>
1.1	Descripción del problema:	2
1.2	Formulación del problema:	3
1.2.1	Problema principal:	3
1.2.2	Problemas secundarios:	3
1.3	Justificación de la investigación:	3
1.4	Objetivos	4
1.4.1	Objetivo general	4
1.4.2	Objetivos específicos	4
<b>II</b>	<b>Marco teórico</b>	<b>5</b>
2.1	Antecedentes:	5
2.1.1	Antecedentes internacionales:	5
2.1.2	Antecedentes nacionales	6
2.2	Base teoría	7
2.3	Tipo de cambio del dólar	7
2.3.1	Factores políticos	7
2.3.2	Factores económicos	11
2.3.3	Tipos de cambio:	11
2.3.4	Distintas formas de ver el tipo de cambio	15
2.3.5	Indicadores macroeconómicos	15
2.3.6	La sobrevaluación y la subvaluación	16
2.3.7	El tipo de cambio sobrevaluado y subvaluado	16
2.3.8	El tipo de cambio de equilibrio y el tipo de cambio competitivo	17
2.4	Exportaciones:	19
2.4.1	Aspectos generales de la exportación en el Perú	19
2.4.2	La exportación definitiva en nuestra legislación aduanera	21
2.4.3	Indicadores comerciales:	22
2.4.4	Exportación directa	22
2.4.5	Exportación indirecta	24
2.4.6	Importancia de las exportaciones	25
2.4.7	Exportaciones tradicionales	25
2.4.8	Exportaciones no tradicionales	26
2.5	Definición de conceptos básicos	27
2.5.1	Tipo de cambio a futuro (Forward exchange rate)	27
2.5.2	Tipo de cambio bancario (Banking exchange rate)	27
2.5.3	Tipo de cambio contable (Accounting exchange rate)	27
2.5.4	Tipo de cambio fijo (Fixed exchange rate)	28
2.5.5	Tipo de cambio flotante	28
2.5.6	Tipo de cambio informal	28
<b>III</b>	<b>Metodología</b>	<b>29</b>

<b>3.1</b>	<b>Hipótesis</b>	<b>29</b>
3.1.1	Hipótesis principal	29
3.1.2	Hipótesis específicas	29
<b>3.2</b>	<b>Variables e indicadores</b>	<b>29</b>
3.2.1	Identificación de las variables	29
3.2.2	“Operacionalización de las variables”	30
<b>3.3</b>	<b>Tipo de investigación</b>	<b>31</b>
<b>3.4</b>	<b>Diseño de la investigación</b>	<b>31</b>
<b>3.5</b>	<b>Nivel de investigación</b>	<b>32</b>
<b>3.6</b>	<b>Ámbito de la investigación</b>	<b>32</b>
<b>3.7</b>	<b>Población y Muestra del estudio</b>	<b>32</b>
<b>3.8</b>	<b>Técnicas e Instrumentos de recolección de Datos</b>	<b>32</b>
3.8.1	Técnica	32
3.8.2	Instrumento	32
<b>3.9</b>	<b>Procesamiento y análisis de datos</b>	<b>33</b>
<b>IV</b>	<b>Resultados</b>	<b>33</b>
<b>4.1</b>	<b>Validación del instrumento de investigación</b>	<b>33</b>
4.1.1	Presentación de resultados	33
4.1.2	Prueba de normalidad	34
<b>4.2</b>	<b>Tratamiento estadístico</b>	<b>42</b>
4.2.1	Análisis y resultados de la investigación	42
<b>4.3</b>	<b>Verificación de hipótesis</b>	<b>48</b>
4.3.1	Verificación de hipótesis específicas	48
4.3.2	Verificación de hipótesis principal:	53
<b>4.4</b>	<b>Discusión de resultados</b>	<b>56</b>
<b>V</b>	<b>Conclusiones</b>	<b>58</b>
<b>VI</b>	<b>Recomendaciones</b>	<b>59</b>
<b>VII</b>	<b>Referencias</b>	<b>60</b>
<b>VIII</b>	<b>Anexos</b>	<b>63</b>

## *Indice de tablas*

Tabla 1 Operacionalización de la variable independiente .....	30
Tabla 2 Operacionalización de la variable dependiente .....	31
Tabla 3 Prueba de normalidad para la variable tipo de cambio .....	34
Tabla 4 Prueba de normalidad para la variable términos de intercambio .....	36
Tabla 5 Prueba de normalidad para la variable Esp. De inflación macroeconómicas	37
Tabla 6 Prueba de normalidad para la variable exportaciones definitivas .....	38
Tabla 7 Prueba de normalidad para el indicador productos tradicionales.....	39
Tabla 8 Prueba de normalidad para el indicador productos no tradicionales.....	40
Tabla 9 Tabla resumen de normalidades de las variables .....	41
Tabla 10 Resultados estadísticos de la variable tipo de cambio.....	42
Tabla 11 Resultados estadísticos de la variable términos de intercambio .....	43
Tabla 12 Resultados estadísticos de la variable expectativas de inflación macroeconómicas .....	44
Tabla 13 Resultados estadísticos de la variable exportaciones definitivas .....	45
Tabla 14 Resultados estadísticos de la variable exportaciones tradicionales.....	46
Tabla 15 Resultados estadísticos de la variable exportaciones no tradicionales.....	47
Tabla 16 resumen de expectativas de inflación macroeconómicas y exportaciones tradicionales.....	49
Tabla 17 Prueba de Fisher de expectativas de inflación macroeconómicas con las exportaciones definitivas del producto tradicional.....	50

Tabla 18 Prueba T de Student de las espect. de inflación macroeconómicas con las exportaciones definitivas de productos tradicionales .....	50
Tabla 19 resumen de términos de intercambio y exportaciones no tradicionales .....	52
Tabla 20 Prueba de Fisher de términos de intercambio con las exportaciones definitivas del producto no tradicional .....	52
Tabla 21 Prueba T de Student términos de intercambio con las exportaciones definitivas de productos no tradicionales .....	53
Tabla 22 resumen tipo de cambio y exportaciones definitiva .....	54
Tabla 23 Prueba de Fisher de tipo de cambio con las exportaciones definitivas .....	54
Tabla 24 Prueba T de Student tipo de cambio con exportaciones definitivas.....	55
Tabla 25 Matriz de consistencia de el tipo de cambio y su influencia en total de las exportaciones definitiva en el sector económico 2017-2019 .....	63

## Resumen

El presente trabajo de Investigación titulado “el tipo de cambio y su influencia en las exportaciones definitiva del Perú 2017-2019” tiene como su principal objetivo determinar la influencia existente “de la variable independiente tipo de cambio sobre la variable dependiente exportaciones definitivas” en el periodo señalado.

Para realizar la investigación se utilizó la población “por la cantidad de datos requerida. El tipo de investigación utilizado fue la investigación básica con un test estadístico correspondiente a una Regresión lineal y el diseño no Experimental”, longitudinal.

El ámbito de estudio del presente trabajo investigativo es nacional porque hizo la recolección de los datos del “Banco Central de Reserva y SUNAT”. La técnica utilizada para recoger la información fue la observación.

Se utilizó “la correlación de Pearson” seguido de la regresión lineal para determinar “la influencia de la variable tipo de cambio con la variable exportaciones definitivas lo que nos permite decir que la hipótesis general es aceptada y afirmando que el tipo de cambio influyen con las exportaciones definitivas del Perú” en el año 2017-2019.

Palabras claves: influencia , exportaciones



## **Abstract**

The present research work entitled “The exchange rate and its influence on the definitive exports of Peru 2017-2019” has as its main objective to determine the existing influence of the independent variable exchange rate on the dependent variable definitive exports in the indicated period .

To carry out the research, the population is required for the amount of data required. The type of research used was basic research with a statistical test corresponding to a linear regression and non-experimental, longitudinal design.

The scope of study of this research work is national because it collected data from the Central Reserve Bank and SUNAT. The technique used to collect the information was observation.

We consider Pearson's correlation followed by the linear regression to determine the influence of the exchange rate variable with the definitive exports variable, which allows us to say the general hypothesis is accepted and affirming the exchange rate influences the definitive exports of Peru in the 2017-2019 year.

## **Introducción**

El presente trabajo de investigación se titula “el tipo de cambio y su influencia en las exportaciones definitiva del Perú 2017-2019”, se desarrolla “con el fin de determinar si el tipo de cambio de la moneda” peruano tiene relación con las “exportaciones definitivas del Perú”.

El CAPITULO I: Titulado planteamiento del problema, se divide en cuatro partes, “descripción del problema, formulación del Problema, justificación de la investigación y objetivos de la Investigación”.

El CAPITULO II: Titulado “marco teórico”, se desarrolla, “antecedentes”, base teórica, definición de conceptos básicos, en donde se plantean las teorías propiamente dichas del crecimiento económico, producción interna bruta, términos de intercambio y exportaciones.

El CAPITULO III: Titulado metodología, se desarrolla la hipótesis, variable e indicadores, “tipo de investigación, diseño de investigación, nivel de investigación, ámbito de la investigación, población, muestra, criterios de selección, técnicas e instrumentos de recolección de datos, procesamiento y análisis de datos”.

El CAPITULO IV: Titulado resultados, se desarrolla la validación de la muestra, tratamiento estadístico, por cada variable, verificación de objetivos, verificación de hipótesis y discusión de resultados

## **I Planteamiento del problema:**

### **1.1 Descripción del problema:**

En un universo globalizado en el que vivimos actual el tipo de cambio se define por la “cantidad de moneda que se debe entregar por otra, es decir la cantidad de soles que hay que cambiar por otra divisa” en este caso sería el dólar americano es la variable más importante porque por la atmosfera de ella puedes entender la situación económica de los mercados internacionales como el de tu propia nación, Conforme lo ha señalado la organización para el desarrollo económicos (Nevárez, 2017). Es por ello que el análisis se centró en poder conocer su influencia “del tipo de cambio del dólar en las exportaciones definitivas del sector económico peruano” puesto que afecta a su valor de bienes de exportación.

“La zona con precios mayores querrá agenciarse los bienes donde sean más baratos”, por lo baza, siempre se “exigirá la capital extranjera más barata”. Estados Unidos es uno de los principales socios comercial de Perú se considera deductivo si considera la alta fase de integración entre las economías de Perú y Estados Unidos, por lo que la vicisitud del dólar es un componente central de intercambio.

El Perú posee “una gran pluralidad de productos de exportación con aceptación en el mercado internacional. En muchos casos, no existe nota que permita acoger decisiones sobre emplear o no en un determinado producto Y, incluso, es ordinario que un producto acertadamente direccionado en las tiendas internacional con una alta productividad y una explotación de las ventajas comparativas propias del Perú permite crear fuerzas en la economía nacional a través de un mayor comienzo de puestos laborales e ingreso de divisas”.

## 1.2 Formulación del problema:

### 1.2.1 Problema principal:

¿Cómo influye el tipo de cambio en total de exportaciones definitivas del Perú?

### 1.2.2 Problemas secundarios:

- ¿Cuál es la influencia que existe entre las expectativas de inflación y las exportaciones definitivas de los productos tradicionales?
- ¿Cuál es la influencia que existe entre los términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales?

## 1.3 Justificación de la investigación:

La presente investigación se justifica a partir de su:

- **Aporte Social:** La Exportación de productos Tradicionales y No Tradicionales, son el sostenimiento del bono económico y distribución comercial de los agentes económicos involucrados.
- **Aporte Sectorial:** Las Exportaciones son un capítulo del comercio internacional, informativo de la balanza comercial, la definición y invariabilidad, son cruciales para valorar la solvencia de la economía y de la estructura misma del sector.
- **Valor Teórico:** Debido a que la investigación presenta un nuevo marco de referencia para futuras investigaciones en el campo de estudio del crecimiento económico. Así mismo se genera aportes a las teorías previamente formuladas, que permiten compararlas con la realidad problemática del país.

- **Utilidad Metodológica:** A fin de dirigir la “problemática expuesta, es necesario averiguar cada variable de estudio a partir de la aplicación de técnicas metodológicas para lograr comunicación, y que conduzcan a encargar la Hipótesis planteada, lo que implica la emergencia de aplicar el método científico y proponer herramientas novedosas para resumir datos, por lo que la pesquisa logra su credencial metodológica”.

## **1.4 Objetivos**

### **1.4.1 Objetivo general**

Determinar la influencia el tipo de cambio en total de exportaciones definitivas del Perú.

### **1.4.2 Objetivos específicos**

- Determinar la influencia que existe entre “las expectativas de inflación en las exportaciones definitivas de los productores tradicionales”.
- Determinar la influencia que existe entre “los términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales”

## II Marco teórico

### 2.1 Antecedentes:

#### 2.1.1 Antecedentes internacionales:

– Bonilla Laura (2016) Sin dudas es el “precio más enjundioso en un ahorro y su nivel puede originar utilidades bondadosas o proporcionadamente puede doblar empresas. En ese sentido, en las últimas décadas, el país ha estado migrando cerca de regímenes cambiarios más flexibles como condición para salir una política monetaria enfocada en el logro de metas de inflación”. De esa forma, pasamos de un sistema de minidevaluaciones, basado en el parecer de la paridad del genio adquisitivo, donde el tipo de cambio nominativo se devaluaba diariamente en jerarquía del diferencial de tasas de inflación interna y la de los principales socios comerciales.

– Sequeira Rebeca (2019) La firmeza en del tipo de cambio será la tónica en lo que queda del 2019, a disconformidad de hace un año, cuando las huelgas, la baja en el consumo y el anteproyecto fiscal llevaron al tipo de cambio a cerrar el año en ámbito de volatilidad e incertidumbre, La estacionalidad típica de la período, producto de factores como el ampliación en la ofrecimiento de divisas requerido al pago de aguinaldos y la abrogación de más impuestos en dólares, llevan a una apreciación del billete local.

### 2.1.2 Antecedentes nacionales

– Chang Giancarlo (2013) El escalón de “dolarización financiera de la economía peruana es astronómico, el más inclito de los países de la zona; por ello, la actual volatilidad cambiaria genera ansiedad en las operaciones que realizan las empresas y las familias. El fervor cambiario de la empresa se produce por el descalce entre sus activos y pasivos en dólares”. Por ejemplo, cuando un organismo posee omitidos activos que pasivos en dólares (ubicación limitada en dólares) una “elevación del cualquiera de cambio (depreciación del Nuevo Sol) afecta a la colectividad, al generarse un deterioro en términos de Nuevos Soles”. Ocurre lo inverso ante un encogimiento del tipo de cambio (apreciación del Nuevo Sol)

– Rodríguez Donita y Winkelried Diego (2011), Desarrollaron una encuesta titulada: ¿Qué explica el desarrollo del tipo de cambio cierto de cadencia en el Perú?, en el cual se analiza un informe casual; el escalón de dolarización, sustentando que la dolarización es un fenómeno que emerge por el error de serenidad en la moneda doméstica como una atmósfera de canje y depósito de atrevimiento por noticias de los agentes económicos, Además se examinan otras variables como los pasivos externos netos, términos de intercambio y productividad. Donde se concluye que el enjuiciamiento del don nadie de vicisitud verdadero de melodía está sujeta a mucha afligirse donado que no se conoce de antemano cuáles son los rudimentos relevantes en la concreción. Por ello, se estimaron un gran guarismo de ecuaciones con diferentes combinaciones, concluyendo que los aperos varían dependiendo de la época en el que se analizan.

## **2.2 Base teoría**

### **2.3 Tipo de cambio del dólar**

El tipo de cambio “corresponde a la relación equitativa que actúa entre la audacia de dos divisas. Todo tipo de cambio nos apunta las unidades que vamos a necesitar de una para otorgamiento presentarse una de la otra”. El principio de arbitrar un sistema de tipos de cambio nos encontramos en la realidad de un comercio internacional, al existir países diferentes divisas. “Todas aquellas empresas que estén interesadas en conseguir monedas de otros países para sus operaciones deben hacerlo en la tienda de divisas. Este es el encargado de establecer de las diferentes monedas en listado con la caudal doméstico”. (ICIREN, 2018)

“El **tipo de cambio** se puede ver afectado por diversos factores. A continuación, hablamos de ellos”:

#### **2.3.1 Factores políticos**

“En lo político las diferentes problemáticas de los países en saliente terreno pueden encontrarse expresados en la política económica, ya sea en el mismo paraje o internacional, debido a la globalización. Lo hemos podido ver muchas veces en la Bolsa”. (Nevárez, 2017)

##### **2.3.1.1 Política Monetaria**

La política monetaria es uno de los “principales rudimentos de intervención del Estado en la economía, ya que son las medidas adoptadas por la autoridad monetaria” (Banco de la República) que tienen como fin agenciárselas la compensación de la decisión “del dinero y evitando los desequilibrios en la balanza de pagos”. Vale la caridad atizar en qué consiste y que medios emplea



la demanda como el ofrecimiento monetario de dinero. “Para el primer escenario, la demanda del dinero está dada  $M = f(r, Y, R \dots)$  por la expresión de dinero que la audiencia desea sostener en su habilidad, y que puede ser explicada por muchos factores, tales como la tasa de interés, los ingresos riquezas”. para (Basto Monroy & Bejarano Calderon, 2008), la demanda de dinero está en función de:

Donde:

$M = \text{Demanda de Dinero}$

$r = \text{Tasa de Interés}$

$Y = \text{Ingresos}$

$R = \text{Riqueza}$

El Banco de la República es quien controla el dinero en circulación, una de sus “funciones es darle a la economía el dinero que ella necesita a fin de que las naturalezas producidas puedan orbicular si ninguno problema originado por la equivocación o exceso de liquidez”. Por este discernimiento, el “Banco de la República” tiene que tornar estimaciones sobre la cantidad de plata que necesita la economía; es librar, “tiene que conducirse estimando determinado funciones de demanda de plata. Además, esta crítica en el largo plazo tiene que residir coordinada con una política macro económica usual orientada al acrecentamiento del producto y el altitud de ministerio”; por esto, la Junta jefatura del Banco fija anualmente una inflación neutral y sentenciar títulos de documentación para el altura de los agregados monetarios necesarios y compatibles con los objetivos

para el crecimiento del producto, con el altitud de débito fiscal y otras variables económicas consideradas en la programación macro concertada con la superioridad económica. (Basto Monroy & Bejarano Calderon, 2008).

### **2.3.1.2 Política Cambiaria.**

De acuerdo Basto Monroy & Bejarano Calderon (2008) “Cuando una nación escoge un sistema cambiario, debe decidir si permite que las fuerzas del mercado libre, determinen el valor de su moneda o si éste queda atado a un parámetro de su valor. En este sentido, la política cambiaria se entiende como la estrategia que define el Gobierno de una nación para regular el comportamiento de la moneda local frente a otras”.

### **2.3.1.3 Política Comercial.**

Hablar de exportaciones implica que se está hablando de comercio internacional, “ya que existe una transacción aparentemente sencilla en donde se transfiere petróleo a cambio de divisas, en este caso dólares; ahora bien, esta transacción incide en una serie de ventajas y desventajas”. las cuales serán provechosas de acuerdo a como se hayan definido una serie de mecanismos tales como: la política comercial y sus estrategias, además de otros temas como la tasa de cambio, “la coordinación internacional y hasta las políticas macroeconómicas de los mismos países Para definir todos estos mecanismos fundamentales, muchos economistas tuvieron que hacer un estudio riguroso sobre lo que determina a la economía internacional.” su evolución se ha caracterizado por la eliminación de barreras proteccionistas, la innovación tecnológica y “una mayor difusión de la información, además de mejores

relaciones en el comercio internacional; esto ha generado un crecimiento económico intenso en buena parte de la economía”. (Basto Monroy & Bejarano Calderon, 2008)

“Es por esto que el análisis de las relaciones económicas de un país con el resto del mundo cobra cada vez más importancia en la medida en que se agudiza la tendencia hacia la globalización del sistema económico mundial y hacia la mayor movilización de factores de producción, bienes, servicios, información, etc”. (Basto Monroy & Bejarano Calderon, 2008)

(Basto Monroy & Bejarano Calderon, 2008)

Además, en la actualidad existe consenso respecto al siguiente principio básico y que Lora Ocampo, lo precisa de la siguiente manera: “Los países tienden a especializarse en los productos, servicios o procesos que pueden realizar en forma relativamente más barata o eficiente, especialización que a su vez retroalimenta en forma dinámica la eficiencia en la producción a través de la generación de economía de escala y aprendizaje”. Esto muestra, que las ventajas competitivas de las naciones no son estáticas, “que a medida que el tiempo y las naciones evolucionan, se adaptan al mismo cambio, estas ventajas se van formando, en la medida en que hay innovaciones y se cambian los patrones de especialización”. (Basto Monroy & Bejarano Calderon, 2008)

### **2.3.2 Factores económicos**

“En el ámbito económico produce por problemas como la inflación, el déficit público y comercial, el desempleo, el PBI, entre otros”.

### **2.3.3 Tipos de cambio:**

#### **2.3.3.1 Tipo de cambio real:**

Este tipo de cambio obtiene una relación con el importe relativo de los bienes y servicios entre varios países. “Es decir, se corresponde con el poder de la adquisitivo de una moneda con respecto a otra. El número de bienes que se pueden adquirir con una unidad de la moneda en cuestión. Esto se verá influenciado por los precios del país”. (Jiménez Bermejo, s.f.)

##### **2.3.3.1.1 Variaciones del tipo de cambio real**

- ✓ Las variaciones de este tipo de cambio se pueden producir por diversos motivos:
- ✓ “Los importes de los bienes extranjeros”.
- ✓ “Los importes de los bienes nacionales”.

##### **2.3.3.1.2 Importancia “del tipo de cambio real”**

El “tipo de cambio” no da a conocer como “un indicador de competitividad de un país hacia el exterior. Cuando éste se incrementa, el sector externo aumenta con él”. Nos muestra “más empleo y confort en esos países”. Los bancos tienen al tipo de cambio real “tiene como un indicador significativo para poder enfocar su política monetaria. Estos movimientos actúan a corto

plazo, variando el dinero circulante, el nivel de inflación y el de las reservas de los bancos nacionales de cada país”. (Jiménez Bermejo, s.f.)

### **2.3.3.2 Tipo de cambio nominal**

El tipo de cambio nominal de una divisa viene a significar cuántas unidades de una moneda en concreto hay que dar para hacer el cambio por otra. “Al contrario que el real, que no permitía conocer la competitividad de un país, el nominal nos da a conocer cómo van variando los precios de los distintos bienes y servicios extranjeros”. (Jiménez Bermejo, s.f.) “El poder adquisitivo y su paridad establecen el nivel de ajuste que se fija en el cambio entre dos divisas, para que así se igualen con el fin de poder comprar”.

### **Importancia del tipo de cambio nominal**

En el caso de que este tipo de cambio se incremente, respecto a otros participantes mercantiles, “las importaciones adquiridas pasan a ser más baratas y, por tanto, las exportaciones se dan una subida precio. Es decir, sube el número de importaciones, pero disminuye el número de exportaciones”. Este aumento en el costo de las importaciones, como consecuencia, provoca un “acrecentamiento en el precio. Así mismo los recursos no importados, también incrementado su precio, ya no pueden venderse a otros países por una cantidad mayor”. (Jiménez Bermejo, s.f.)

### 2.3.3.3 Tipo de cambio fijo

El estado de un país establece el valor de su moneda nacional asociando el valor con el de la moneda de otro país. “Entre los tipos de cambio fijo existen varios regímenes cambiarios dependiendo de la actuación del banco central. Los regímenes son los siguientes”, organizado del más estricto al más flexible:

- **Régimen de convertibilidad o caja de conversión** Es la categoría más precisa de tipo de cambio fijo, se instituye por ley un tipo de cambio. “Sus pautas funcionan de la misma forma que el patrón oro, el banco central se exige a convertir de manera inmediata en la moneda vinculada cada vez que algún ciudadano presente dinero en efectivo. Para ello, debe tener el 100% de su masa monetaria respaldada por dólares almacenados en sus reservas”. (Jiménez Bermejo, s.f.)
- **Régimen convencional de tipo fijo** de un país “Fija su moneda con márgenes de +/- 1% sobre otra moneda o cesta de monedas. Puede para ello utilizar políticas directas de intervención (comprar o vender la divisa), o políticas indirectas de intervención (bajar o subir los tipos de interés)”. (Jiménez Bermejo, s.f.)
- **Tipo de cambio dentro de bandas horizontales**  
“las alteraciones permitidas de la moneda son algo más flexibles”
- **Tipo de cambio móvil** se ajusta de manera periódica, normalmente reajustado “por una mayor inflación con respecto a la moneda

vinculada. Se puede hacer de forma pasiva o activa, anunciado con anterioridad e implementando los ajustes anunciados”.

- **Tipo de cambio con bandas móviles** Este tipo de cambio es similar al tipo de cambio con bandas horizontales, “pero el ancho de las bandas se va incrementando poco a poco. Se suele utilizar como paso intermedio a un tipo de cambio flotante”. (Jiménez Bermejo, s.f.)

#### 2.3.3.4 Tipo de cambio flotante

“La tasa de cambio se encuentra determinada por la oferta y la demanda de divisas en el mercado”. Existen dos tipos de cambio flotante, uno completamente libre y otro algo intervenido:

- **Flotación limpia** aquella situación en la que se “encuentran las monedas cuyo tipo de cambio es el que se adquiere del juego de la oferta y la demanda”, sin que el banco central intervenga en ningún instante. “También se conoce como tipo de flotación independiente”. (Jiménez Bermejo, s.f.)
- **Flotación sucia** aquella situación en la que se encuentran las monedas cuyo “tipo de cambio es el que se obtiene del juego de la oferta y la demanda, pero en este caso el banco central se ve obligado a intervenir comprando o vendiendo para estabilizar la moneda y conseguir los objetivos económicos”. También se conoce como tipo de cambio flotante administrado, ya que tiene una

flotación dirigida pero que no se anuncia previamente. (Jiménez Bermejo, s.f.)

#### 2.3.4 Distintas formas de ver el tipo de cambio

- **Tipos directos** cuando el dólar es la divisa base.
- **Tipos indirectos** el dólar es la divisa de cotización.
- **Tipos cruzados** el dólar no es ni divisa base ni de cotización. Se opera con una divisa contra otra que no es el dólar. Pero hay que tener cuenta el dólar, ya que aunque no aparezca en el cruce final, se emplea en los cálculos; se negocia la primera divisa contra el dólar y después se negocia el dólar contra la segunda divisa. (Jiménez Bermejo, s.f.)

#### 2.3.5 Indicadores macroeconómicos

La macroeconomía centra su interés en un conjunto de temas centrales para el desempeño económico de una región, de los cuales destacan:

- **El crecimiento económico.** “El análisis y control de los factores que permiten incrementar a largo plazo la producción, la renta o los indicadores económicos de una región determinada”. (Estela, 2018)
- **Mercado de trabajo y desocupación.** “El desempleo es una de las mayores preocupaciones de esta rama de la economía, por lo que requiere de estrategias adecuadas de medición y comprensión del fenómeno, para poderlo atajar correctamente”. (Estela, 2018)



- **Economía internacional.** “La globalización y el capital financiero internacional han entretejido las economías del mundo” de manera tal que pocos fenómenos económicos carecen hoy de repercusiones en sus vecinos o socios económicos. “En ese sentido, se requiere el estudio de los distintos enfoques internacionales de la economía, como el proteccionismo o los tipos de cambio”. (Estela, 2018)

### **2.3.6 La sobrevaluación y la subvaluación**

“La sobrevaluación como la subvaluación de la moneda actúan de diferente manera a la economía”. Cuando existe subvaluación de la moneda, se favorece la competitividad debido a que las exportaciones aumentan y por ende hay mayor crecimiento económico. En el caso contrario en caso de sobrevaluación se pierde la competitividad. “Si se quiere mayor estabilidad financiera, mejorar la competitividad y mayor crecimiento económico, se tendrá que optar por un tipo de cambio fijo subvaluado. Sin embargo, si la demanda de productos de exportación en la economía es alta y se quiere contrarrestar la inflación” hay que aplicar un tipo de cambio sobrevaluado que no aliente las exportaciones. (Nevárez, 2017)

### **2.3.7 El tipo de cambio sobrevaluado y subvaluado**

La sobrevaluación como la subvaluación de la moneda repercuten de diferente manera a la economía. Cuando existe subvaluación de la moneda, se favorece la competitividad debido a que las exportaciones aumentan y por ende hay mayor crecimiento económico. En el caso contrario en caso de sobrevaluación se pierde la competitividad. Si se quiere mayor estabilidad financiera, “mejorar la

competitividad y mayor crecimiento económico, se tendrá que optar por un tipo de cambio fijo subvaluado. Sin embargo, si la demanda de productos de exportación en la economía es alta y se quiere contrarrestar la inflación” hay que aplicar un tipo de cambio sobrevaluado que no aliente las exportaciones. (Nevárez, 2017)

### **2.3.8 El tipo de cambio de equilibrio y el tipo de cambio competitivo**

El tipo de cambio de equilibrio es aquel que “permite mantener una posición sostenible en la balanza de pagos”. “El tipo de cambio competitivo es el que fomenta el incremento de las exportaciones y la reducción de las importaciones; mejora el saldo de la balanza comercial”. En un país que atrae el capital extranjero, el tipo de cambio de equilibrio asegura un superávit en la cuenta de capital igual al déficit en la cuenta corriente. “Si la nueva deuda es menor que el servicio de la vieja deuda, el superávit en la balanza comercial debe ser igual a la diferencia entre la contratación de la deuda nueva y el servicio de la deuda vieja”. Si el incremento de la deuda es mayor que el servicio de la deuda vieja, “el país debe tener un déficit en la balanza comercial”. (MC Graw Hill Education, 2013)

“Los criterios para establecer el tipo de cambio de equilibrio son diferentes en cada país, y cambian en la medida en que se modifican las condiciones fundamentales de la economía”. (MC Graw Hill Education, 2013)

“Si los mercados financieros ven con optimismo el futuro del país” (esperan una menor inflación y un buen desempeño comercial en el futuro), “los

extranjeros adquieren los activos denominados en moneda nacional, lo que provoca su apreciación”. (MC Graw Hill Education, 2013)

“El superávit resultante en la cuenta de capital se traduce automáticamente en un déficit en la cuenta corriente, a menos que el banco central logre eliminar la moneda extranjera de la circulación” (comprándola). (MC Graw Hill Education, 2013)

“El tipo de cambio es de equilibrio, al igualar la demanda de divisas extranjeras con su oferta. Sin embargo, las empresas exportadoras pueden quejarse de que el tipo de cambio no es competitivo”. (MC Graw Hill Education, 2013)

El dólar de Estados Unidos “es fuerte a pesar de los enormes déficits que registran la balanza comercial y la cuenta corriente de este país”. “También es fuerte porque los extranjeros mantienen muchos activos denominados en dólares. Esto ocurre por su confianza en el futuro económico de dicha nación. Al no contar con un tipo de cambio competitivo”, las empresas estadounidenses se esfuerzan por ser más eficientes e introducir nuevos productos y procesos. (MC Graw Hill Education, 2013)

En cambio, si “los mercados financieros tienen dudas sobre el futuro económico de un país, reducen la tenencia de los activos financieros denominados en la moneda nacional”, lo que reduce el superávit en la cuenta de capital (o provoca un déficit en la misma) y presiona el tipo de cambio al alza. (MC Graw Hill Education, 2013)

La depreciación de la moneda disminuye el nivel de los salarios en términos reales, “pero contribuye a una mayor competitividad internacional de las empresas. El tipo de cambio competitivo puede anular el estímulo para que las empresas nacionales se superen”. En una economía sujeta a constantes cambios, la determinación ex ante del tipo de cambio de equilibrio es prácticamente imposible. (MC Graw Hill Education, 2013)

## **2.4 Exportaciones:**

En el ámbito del peculio, “exportación se define como la emisión de un producto o servicio a una zona forastera con fines comerciales. Estos envíos se encuentran regulados por una nómina de disposiciones legales y controles impositivos que actúan como persiana contextual del cortejo comercial entre países”. (Navarro, 2013)

### **2.4.1 Aspectos generales de la exportación en el Perú**

Entre todas las actividades de la factoría internacional, “la exportación es la que los países buscan causar porque contribuye a cinglar la granazón económico y social de nuestro territorio, es por eso que procuran suscitar diversos mecanismos aduaneros y tributarios para bogar su fructificación”. (Gayoso, 2008)

“En nuestro país, la actividad de la exportación puede definirse bajo 3 aspectos: comercial, tributaria y aduanera”.

- La exportación comercial “es el proceso por el cual los bienes y servicios generados en un país son trasladados a otro, por haberse realizado una

transacción comercial internacional” (compraventa, arrendamiento, prestación de servicios a usuarios del exterior, etc.). (Gayoso, 2008)

- La exportación tributaria, es concebida bajo el aspaivento comercial. No obstante, “la Ley del Impuesto General a las Ventas establecen casos especiales de exportación de riqueza, aunque éstos no hayan abombado físicamente de nuestro paraje” (por ejemplo, la liquidación de intereses a las zonas internacionales de los aeropuertos y aeropuertos, el traspaso de fondos depositados en un tinglado aduanero túnel para un comprador forastero, etc.). Asimismo, regula un rectilíneo docente taxativo de servicios, “es decir, solo serán considerados como exportación aquellos servicios señalados en la referida Ley, debiendo alguno de éstos a su vez conducirse determinadas condiciones previstas en el Reglamento de satisfacción Ley”. (Gayoso, 2008)
- La exportación aduanera, “está concebida solo para los caudales porque la Autoridad Aduanera controla la navegación comercial de mercamcia y está definida en jerarquía a la modalidad ó régimen adoptado, es soltar, una exportación definitiva o temporal; sirviendo a su vez para cerrar otros regímenes creados” para ensamblar la exportación comercial como son la recibo temporal, la reposición de existencias en franquicia y la restitución simplificada de tributo arancelarios (Gayoso, 2008)

#### **2.4.2 La exportación definitiva en nuestra legislación aduanera**

Con respecto a la Exportación Definitiva, el artículo 54° del Texto Único Ordenado de la Ley General de Aduanas la define como “el régimen aduanero aplicable a las mercancías en libre circulación que salen del territorio para su uso o consumo definitivo en el exterior”, Es decir, “se refiere a aquel carácter que ha prominente del condado aduanero con la ideal de ser utilizada independientemente indemne proverbio territorio, ya sea en otra demarcación o en una demarcación franca o internacional”. (Gayoso, 2008)

Considerando que nuestro país ha optado por la “Política de No Exportar Tributos”, Los artículos destinada al régimen de exportación definitiva no estará obligada a abonar tributo cierto en la administración aduanera. “No obstante, existen productos cuya exportación está prohibida, como es el albur de los haberes que sean del patrimonio cultural e histórico del condado. Asimismo, existen artículos que para ser exportadas deberán montar con anterioridad con un permiso, autorización o testimonio de una determinada autoridad nacional”, es decir, se tratan de artículos restringidas. Cuando se haya efectuado la exportación de clase prohibidas o restringidas sin autorización, se estaría cometiendo el tropiezo de mercado negro.

Tomando en abalorio que el régimen de exportación definitiva no genera la conexión de avalar tributos aduaneros, “el control aduanero se enfocará en vigilar el puro cuidado de los procedimientos del despacho aduanero de exportación. Por tal lugar, podemos reafirmar que será en la exportación donde la Autoridad Aduanera" (que en nuestro condado es la SUNAT) cumple su jerarca clase: el

control aduanero, limitado por nuestra justicia como el “conjunto de medidas destinadas a asegurar el cumplimiento de las leyes y reglamentos que la Aduana está encargada de aplicar”. (Gayoso, 2008)

### **2.4.3 Indicadores comerciales:**

#### **2.4.3.1 Exportación y balanza comercial:**

En un espacio tan globalizado, el peso comercial es un ingrediente esencial en el devenir del peculio de los países, “ya que estos se encuentran inmersos en una red de intercambios de importaciones y exportaciones a cota universal. Lograr la armonía en esta balanza es uno de los objetivos de cualquier paraje que quiera mantener saneadas sus cuentas y no incurrir en un endeudamiento astronómico”. (Navarro, 2013)

Explicado de manera intuitiva, para que una zona mantenga una balanza comercial equilibrada no adeudamiento pescar más de lo que vende, o aforismo de otra forma, las importaciones no deben cobrar a las exportaciones. A lo amplio de la fábula han sido numerosos los economistas que se han centrado en elucubrar cómo cebar el traspaso de la palanca comercial existente, pero siempre, al margen de los distintos enfoques con los que afrontaban la cuestión, llegaban a la misma tesis: modificar el pasivo comercial pasivo ser una prioridad (Navarro, 2013)

#### **2.4.4 Exportación directa**

La exportación directa consiste en que una “corporación vende categoría a bocajarro a un cliente en un comercio internacional. Las organizaciones pueden liquidar a una amplia sucesión de clientes, algunos de los cuales actúan como

intermediarios en el establecimiento aséptico”. Incluso si se manejó de un tratante, la exportación sigue siendo directa porque el intermediario es un cliente basado en el bazar objetivo. “Algunos de los clientes más importantes para las organizaciones de exportación directa incluyen importadores, mayoristas, distribuidores, minoristas, departamentos de compras de la diligencia y los propios consumidores”. (Murciaeconomia, 2017)

#### **2.4.4.1 Ventajas de la Exportación Directa**

Una ventaja notoria es el mayor supuesto de ventas que mediante una exportación arpon, al autorizar esta “modalidad proveer un listado directo con los clientes y ejercitar un máximo control de las operaciones, toda vez que la compañía muestra participa activamente en la importación de exportación, siendo responsable de la remesa de bienes al mercado de sino”. (Choque, 2017)

Asimismo, permite el parecer de entrenamiento mano en el sondeo del mercado, contratación del transporte, tramitación aduanera, entre otros. “Igualmente, la empresa podrá incrementar su poder de negociación, al estar en contacto directo con los clientes y al tener conocimientos de las operaciones y del mercado, pudiendo fijar adecuadamente sus precios, mejorar sus ventas e incrementar sus ingresos”. “Además, dicho conocimiento le permitirá a la empresa local, adaptarse a los cambios y requerimientos de los mercados de destino”. (Choque, 2017)



#### **2.4.4.2 Desventajas de la Exportación Directa**

La exportación directa podría presentar un máximo agobio de umbral a los mercados, “toda vez que es la propia empresa muestra la que se hace imputación de averiguar el establecimiento, dar a retener sus categorías contactar a los potenciales clientes”. Cabe accionar que la empresa recinto tendrá que efectuar mayor desembolso en la averiguación de los mercados, “en el marketing de sus existencias y en la condición del negocio, lo cual significa una máxima inversión de posibles de capital y de medios humanos. Asimismo, la empresa puede contraponer mayores riesgos con respecto a contingencias en la valoración de exportación, como el azar de retrasos en entregas o falta de pago”. (Choque, 2017)

#### **2.4.5 Exportación indirecta**

A través de la cesión a clientes nacionales, que luego exportan el producto. Es como despachar a cualquier otro cliente doméstico. En esta ubicación, es otro el que decide qué producto puede ser vendido en un mercado externo, asumiendo las tareas de indagación de mercados y el pacto de la exportación. Es un modo interesante de empezar a delimitar la categoría propios en el extranjero. (Ministerio de Agricultura y Riego, 2015)

##### **2.4.5.1 Ventajas de la Exportación Indirecta**

Bajo saliente epítome la inversión que implica conducir a cabo la “exportación de sus artículos será mínima o nula, enfrentando una efluencia bajo, y en consecuencia estas empresas productoras contarán con una mayor suavidad financiera”. (Choque, 2017)

#### **2.4.5.2 Desventajas de la Exportación Indirecta**

La mayor desventaja que presenta “la exportación indirecta radica en el total despacho de las empresas productoras respecto de las empresas intermediarias para efectuar ventas en el externo”. Las empresas intermediarias son las que tratan “con los clientes y manejan los contactos, por lo que existe el ímpetu que se puedan presentar sufrimientos para establecer negocios con aquellos”. (Choque, 2017)

#### **2.4.6 Importancia de las exportaciones**

Las exportaciones han ido creando unas distintas industrias que ha ido incrementando su altura en el crecimiento económico de una región. Por lo habitual, un volumen alto de exportaciones es válido bueno para “la demarcación y su capital pues se traduce en más ocupación a mayor solicitud externa de género nacionales. A máximo sigla de personas con empleo, más dinero en manos del consumidor que puede implicar a un incremento del argumento económico lo que al fin repercute en un aumento del PIB”.

#### **2.4.7 Exportaciones tradicionales**

Productos de exportación que tienen efectivo fase de alteración o aumento de su valor junto, y que históricamente no se transaban con el extrínseco en montos significativos. Legalmente, son todos los artículos no incluidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. (Huatay Pérez & Silva Burga, 2018)

- Los principales productos tradicionales exportados son:
- Pesqueros: harina de Pescado y aceite de pescado.

- Agrícolas: algodón, azúcar café.
- Mineros: cobre, estaño, hierro, oro, plata refinada, plomo, zinc, molibdeno, Petróleo y gas natural.

#### **2.4.8 Exportaciones no tradicionales**

Productos de exportación que históricamente han constituido el mayor informativo de la decisión de nuestras exportaciones. Generalmente tienen un valor agregado menor que el de las existencias no tradicionales. Están definidos en la lista de exportaciones tradicionales del Decreto Supremo 076-92-EF. Con reserva del gas metódico que, a resentimiento de no resistir en cantidad cinta, se considera como un producto atávico. La principal especie no tradicionales exportados según Huatay Pérez & Silva Burga (2018) son:

- Agropecuarios: legumbres, frutas, productos vegetales diversos, cereales y sus preparaciones, té, café y esencias.
- Pesqueros: crustáceos y moluscos congelados, pescado congelado, preparaciones y conservas, pescado seco.
- Textiles: prendas de vestir y otras confecciones, tejidos, fibras textiles, hilados. Maderas, papeles.
- manufacturas: madera en bruto o en láminas, artículos impresos, manufacturas de papel y cartón, manufacturas de madera, muebles de madera, y sus partes.
- Químicos: productos químicos orgánicos e inorgánicos, artículos manufacturados de plástico, materiales tintóreas, curtientes y colorantes, manufacturas de caucho, aceites esenciales, productos de tocador y tensoactivos.

- Minerales no metálicos: cemento y materiales de construcción, abonos y materiales en bruto, vidrio y artículos de vidrio, artículos de cerámica.
- Sidero-metalúrgicos y joyería: productos de cobre, productos de zinc, productos de hierro, manufacturas de metales comunes, desperdicios y desechos no ferrosos, productos de plomo, productos de plata, artículos de joyería.
- Metalmecánicos: vehículos de carrera, maquinaria y equipo industrial, y sus partes, máquinas y aparatos eléctricos, y sus partes, artículos manufacturados de hierro o acero, máquinas de oficina y para procesar datos, equipo de uso doméstico, maquinaria y equipo de ingeniería civil, y sus partes, máquina y equipo de generadores de fuerza, enseres domésticos de metales comunes.

## **2.5 Definición de conceptos básicos**

### **2.5.1 Tipo de cambio a futuro (Forward exchange rate)**

Precio de una moneda expresada en términos de otra, para una compra de avatar que será liquidada en una fecha futura acordada; “es decir es la persona de vicisitud aplicable a las operaciones de consumición y venta de divisas a expectación. En la rutina, se refiere a cualquier transacción con un momento valor” (value date) zaguero a los 2 días hábiles.

### **2.5.2 Tipo de cambio bancario (Banking exchange rate)**

“Tipo de cambio publicado por la Superintendencia de Banca y Seguros (SBS) correspondiente al transado en el sistema bancario”.

### **2.5.3 Tipo de cambio contable (Accounting exchange rate)**

“Tipo de cambio diario utilizado para la presentación de la contabilidad de las empresas”.

#### **2.5.4 Tipo de cambio fijo (Fixed exchange rate)**

Tipo de cambio que se establece y mantiene inalterado por decisión de política económica. Para mantener dicha tasa, “la autoridad debe tener una cantidad suficiente de divisas para venderlas cada vez que existan excesos de demanda en el mercado y contar con instrumentos de política monetaria para absorber los excesos de oferta”. En la época del patrón oro, los países miembros del Fondo Monetario Internacional tenían el compromiso de mantener sus paridades fijas con el dólar de los Estados Unidos de América.

#### **2.5.5 Tipo de cambio flotante**

Régimen cambiario, también llamado flexible, en el cual el tipo de cambio se determina de acuerdo a las fuerzas del mercado. “Cuando existe intervención del Banco Central en este mercado, el régimen es denominado de flotación (sucia” o administrada)”.

#### **2.5.6 Tipo de cambio informal**

Tipo de cambio determinado por la oferta y demanda en el mercado informal de divisas.

Tipo de cambio múltiple Coexistencia de dos o más tipos de cambio, que se mantienen para diferentes tipos de operaciones de comercio exterior de bienes y servicios. Según el Fondo Monetario Internacional, “existe tipo de cambio múltiple, cuando el tipo de cambio paralelo es mayor al tipo de cambio oficial en dos por ciento”.

### **III Metodología**

#### **3.1 Hipótesis**

##### **3.1.1 Hipótesis principal**

Existe influencia entre “el tipo de cambio en total de exportaciones definitivas del Perú”.

##### **3.1.2 Hipótesis específicas**

- Existe influencia entre las “expectativas de inflación en las exportaciones definitivas de los productos tradicionales”
- Existe influencia entre “los términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales”

#### **3.2 Variables e indicadores**

##### **3.2.1 Identificación de las variables**

La relación funcional es la siguiente:  $Y = f(X)$

Dónde:

X: Variable independiente: tipo de cambio

Y: Variable dependiente: exportaciones definitivas

### 3.2.2 “Operacionalización de las variables”

Tabla 1

“Operacionalización de la variable independiente”

Variable independiente	Definición	Definición operacional	Indicadores	Escala de medición
<b>Indicadores</b>	Es la relación entre la decisión de una divisa y otra, es nombrar, nos indica cuanto efectivo de una divisa se necesitan para conservarse un mecanismo de otra.	Las perspectivas que tengan las empresas sobre el tipo de cambio son cruciales para dirigir los inconvenientes del cualquiera cambio, puede ser riesgo transaccional (de corto plazo), derrame económico (de largo plazo) o expansión de traslación que ocurre al estabilizar las operaciones de las subsidiarias en los estados		Ratio
<b>Tipo de cambio</b>				
<b>Expectativas de inflación</b>	La inflación se acelera o desacelera gradualmente. Es así porque en la trascendencia de la tasa de inflación influyen en distintas proporciones el pasado, el enclave cotidiano y los horizontes sobre el futuro.	La inflación puede extraviarse transitoriamente fuera de la jerarquía ártica exigido al panorama de choques que pueden perturbar temporalmente la oferta de riqueza y bienes, como es el riesgo de los originados en capital importados o en factores climáticos internos. Cabe puntualizar además que la realidad de la política monetaria se evalúa en términos de la prosperidad de volver y proveer a los horizontes de inflación adentro del rango de metas.	Analistas económicos	Ratio
<b>Términos de intercambio</b>	El índice de los términos de intercambio indica la relación entre los precios de las exportaciones y los precios de las importaciones.	Relación que existe entre los precios de los productos de exportación y los precios de los productos de importación. Dado que las economías constan de muchos sectores que producen y demandan múltiples bienes, la medición de los términos de intercambios se realiza mediante la razón del índice de precios de las exportaciones y del índice de precios de las importaciones.	Índice de precio de exportación	Ratio

La tabla muestra la operacionalización de la variable independiente tipo de cambio del dólar , indicando la escala de medición.

Tabla 2 *Operacionalización de la variable dependiente*

<b>Variable dependiente</b>	<b>Definición</b>	<b>Indicadores</b>	<b>Escala de medición</b>
<b>Exportaciones definitivas</b>	Son mercancías nacionales o nacionalizadas para su uso o consumo definitivo en el exterior y no está afectada a tributo alguno.	✓ productos tradicionales ✓ productos no tradicionales	Ratio

La tabla muestra la operacionalización de la variable dependiente exportaciones definitivas, indicando la escala de medición.

### 3.3 Tipo de investigación

El tipo de investigación es básica, ya que en esta investigación no manipularan las variables, sino se basará en las teorías científicas con respecto al tipo de cambio y exportaciones definitivas en el sector económico nacional para analizar los efectos de una en otra.

### 3.4 Diseño de la investigación

La investigación desarrollada “es de carácter no experimental y longitudinal. Es no experimental, ya que las variables que comprende el problema son analizadas en su contexto real, no se realiza manipulación de las variables bajo estudio”. Es longitudinal, puesto que analiza los datos comprendido en el periodo 2017 - 2019, en consecuencia, hace un estudio de serie de tiempo. “Para obtener la información se utilizará la base de datos obtenida de las publicaciones del Banco Central de Reserva del Perú y SUNAT”.



### **3.5 Nivel de investigación**

“El nivel de investigación es causal-explicativo”, ya que el objetivo de la “investigación” es determinar si existe o no influencia del “tipo de cambio en las exportaciones definitivas del sector económico a nivel nacional”.

### **3.6 Ámbito de la investigación**

El ámbito en el cual se va a realizar la investigación lo constituye Perú, en el cual abarca todas las exportaciones a nivel nacional.

### **3.7 Población y Muestra del estudio**

En la presente investigación, para la población se utilizará serie de tiempo de las variables de investigación, en este caso “la variable independiente que es el tipo de cambio y la variable dependiente exportaciones definitivas y la muestra de estudio está comprendida en el periodo 2017-2019”

### **3.8 Técnicas e Instrumentos de recolección de Datos**

#### **3.8.1 Técnica**

“En la presente investigación se utilizará los datos e información secundarios”. La información secundaria incluye datos elaborados por distintos organismos (públicos o privados), para sus propios propósitos, análisis documentarios proporcionados en distintas publicaciones. (Cea D' Ancona, 1996)

#### **3.8.2 Instrumento**

El instrumento que se utilizará en la presente investigación es la serie de tiempo, se tomarán los “resultados mensuales de la base de datos del Banco Central

de Reserva del Perú y SUNAT”, opinión del análisis documental para las variables de investigación

### **3.9 Procesamiento y análisis de datos**

En la investigación, los datos obtenidos del Banco Central de Reserva del Perú serán procesados en el programa de Excel, para posteriormente importarlas y crear una base de datos en el Software Estadísticos IBM SPSS Statistics 20. “La escala de medición que se utilizará para las dos variables es la escala Ratio, por lo cual se utilizará los siguientes métodos estadísticos: el modelo de regresión múltiple, el análisis de varianza (ANOVA), la prueba T de significancia y el Coeficiente de Determinación R<sup>2</sup>”

## **IV Resultados**

### **4.1 Validación del instrumento de investigación**

#### **4.1.1 Presentación de resultados**

La información es procesó y analizó por variable, consecutivamente se obtendrá la comprobación de objetivos y de Hipótesis; dicho análisis permite presentar conclusiones y recomendaciones para estudios posteriores; se considera para el estudio las siguientes variables:

Variable 1: tipo de cambio

indicador 1: termino de intercambio

indicador 2: expectativas de inflación macroeconómicas

Variable 2: Exportación definitivas

indicador 1: Productos tradicionales

indicador 2: Productos no tradicionales

#### 4.1.2 Prueba de normalidad

En la prueba de normalidad, se procede a analizar individualmente las siguientes variables: tipo de cambio, exportaciones definitivas, al ser la muestra menor a 50, se utilizará la prueba de Shapiro – Wilk.

##### 4.1.2.1 Prueba de normalidad para la variable tipo de cambio

- **Hipótesis:**  
 H0: “La distribución de la variable no difiere de una distribución normal”  
  
 H1: “La distribución de la variable difiere de una distribución normal”
- **Regla de decision:**  
 “Si el p-valor > 0.05 se acepta H0”  
  
 “Si el p-valor < 0.05 se acepta H1 y se rechaza H0”
- **Nivel de significancia:**  
 Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor  
  
 Alfa = 0.05 = 5%
- **Análisis Estadístico:**  
 Shapiro-Wilk

*Tabla 3 Prueba de normalidad para la variable tipo de cambio*

Variable	Pruebas de normalidad		
	Estadístico	Shapiro-Wilk gl	Sig.
<b>exportaciones definitivas</b>	0,983	34	0,853

Nota: “Prueba de normalidad para la variable tipo de cambio desde el 2017-2018”

- **Resultado:**

En la tabla 3 como se puede observar en la prueba aplicada de Shapiro – Wilk a la variable términos de intercambio , “el p valor o Sig. Asintótica (bilateral) es de 0,853, siendo mayor al alfa 0.05 ( $0,853 > 0,05$ ), indica que, se acepta la Hipótesis 0 y se rechaza la Hipótesis 1”. Como conclusión al ser el P valor mayor al alfa, los datos siguen una distribución normal y pueden utilizarse en el tratamiento estadístico de la investigación.

#### 4.1.2.2 Prueba de normalidad para la variable términos de intercambio

- **Hipótesis:**

H0: “La distribución de la variable no difiere de una distribución normal”

H1: “La distribución de la variable difiere de una distribución normal”

- **Regla de decisión:**

“Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0”

“Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta H1 y se rechaza H0”

- **Nivel de significancia:**

Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

Alfa = 0.05 = 5%

- **Análisis Estadístico:**

Shapiro-Wilk

*Tabla 4 Prueba de normalidad para la variable términos de intercambio*

Indicador	Pruebas de normalidad		
	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	gl	Sig.
términos de intercambio	0,952	34	0,139

Nota: Prueba de normalidad para la variable términos de intercambio desde el 2017-2018

- **Resultado:**

En la tabla 4 como se puede observar en la prueba aplicada de Shapiro – Wilk al indicador términos de intercambio , “el p valor o Sig. Asintótica (bilateral) es de 0,139, siendo mayor al alfa 0.05 ( $0,139 > 0,05$ ), indica que, se acepta la Hipótesis 0 y se rechaza la Hipótesis 1”. Como conclusión al ser el P valor mayor al alfa, los datos siguen una distribución normal y pueden utilizarse en el tratamiento estadístico de la investigación.

#### 4.1.2.3 Prueba de normalidad para el indicador expectativas de inflación macroeconómicas

- **Hipótesis:**

H0: “La distribución de la variable no difiere de una distribución normal”

H1: “La distribución de la variable difiere de una distribución normal”

- **Regla de decisión:**

“Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0”

“Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta H1 y se rechaza H0”

- **Nivel de significancia:**

Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

Alfa =  $0.05 = 5\%$

- **Análisis Estadístico:**  
Shapiro-Wilk

*Tabla 5 Prueba de normalidad para la variable Esp. De inflación macroeconómicas*

Pruebas de normalidad			
Indicador	Shapiro-Wilk		
	Estadístico	Gl	Sig.
Esp. De inflación macroeconómicas	0,949	34	0,113

**Nota:** Prueba de normalidad para la variable expectativa de inflación macroeconómicas desde el 2017-201

- **Resultado:**  
En la tabla 5 como se puede observar en la prueba aplicada de Shapiro – Wilk al indicador expectativa de inflación macroeconómicas “el p valor o Sig. Asintótica (bilateral) es de 0,113, siendo mayor al alfa 0.05 ( $0,113 > 0,05$ ), indica que, se acepta la Hipótesis 0 y se rechaza la Hipótesis 1”. Como conclusión al ser el P valor mayor al alfa, los datos siguen una distribución normal y pueden utilizarse en el tratamiento estadístico de la investigación.

#### 4.1.2.4 Prueba de normalidad para la variable Exportaciones definitivas

- **Hipótesis:**  
H0: “La distribución de la variable no difiere de una distribución normal”  
  
H1: “La distribución de la variable difiere de una distribución normal”
- **Regla de decisión:**  
“Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0”  
  
“Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta H1 y se rechaza H0”
- **Nivel de significancia:**  
Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

Alfa = 0.05 = 5%

- **Análisis Estadístico:**  
Shapiro-Wilk

*Tabla 6 Prueba de normalidad para la variable exportaciones definitivas*

<b>Pruebas de normalidad</b>			
<b>variable</b>	<b>Shapiro-Wilk</b>		
	Estadístico	gl	Sig.
<b>exportaciones definitivas</b>	0,986	34	0,932

Nota: Prueba de normalidad para la variable exportaciones definitivas desde el 2017-2018

- **Resultado:**  
En la tabla 6 como se puede observar en la prueba aplicada de Shapiro – Wilk a la variable exportaciones definitivas, “el p valor o Sig. Asintótica (bilateral) es de 0,932, siendo mayor al alfa 0.05 ( $0,932 > 0,05$ ), indica que, se acepta la Hipótesis 0 y se rechaza la Hipótesis 1”. Como conclusión al ser el P valor mayor al alfa, los datos siguen una distribución normal y pueden utilizarse en el tratamiento estadístico de la investigación.

#### **4.1.2.5 Prueba de normalidad para el indicador Exportaciones tradicionales**

- **Hipótesis:**  
H0: “La distribución de la variable no difiere de una distribución normal”  
  
H1: “La distribución de la variable difiere de una distribución normal”
- **Regla de decisión:**  
“Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0”  
  
“Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta H1 y se rechaza H0”

- **Nivel de significancia:**  
Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

$$\text{Alfa} = 0.05 = 5\%$$

- **Análisis Estadístico:**  
Shapiro-Wilk

*Tabla 7 Prueba de normalidad para el indicador productos tradicionales*

Indicador	Pruebas de normalidad		
	Estadístico	Shapiro-Wilk G1	Sig.
<b>productos tradicionales</b>	0,986	34	0,925

Nota: Prueba de normalidad para la variable exportaciones tradicionales desde el 2017-2018

- **Resultado:**  
En la tabla 7 como se puede observar en la prueba aplicada de Shapiro – Wilk al indicador exportaciones tradicionales, “el p valor o Sig. Asintótica (bilateral) es de 0,925, siendo mayor al alfa 0.05 ( $0,925 > 0,05$ ), indica que, se acepta la Hipótesis 0 y se rechaza la Hipótesis 1”. Como conclusión al ser el P valor mayor al alfa, los datos siguen una distribución normal y pueden utilizarse en el tratamiento estadístico de la investigación.

#### **4.1.2.6 Prueba de normalidad para la variable Exportaciones no tradicionales**

- **Hipótesis:**  
H0: “La distribución de la variable no difiere de una distribución normal”  
  
H1: “La distribución de la variable difiere de una distribución normal”



- **Regla de decisión:**  
 “Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta  $H_0$ ”  
  
 “Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta  $H_1$  y se rechaza  $H_0$ ”
- **Nivel de significancia:**  
 Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor  
  
 Alfa =  $0.05 = 5\%$
- **Análisis Estadístico:**  
 Shapiro-Wilk

Tabla 8 Prueba de normalidad para el indicador productos no tradicionales

<b>Pruebas de normalidad</b>			
<b>indicador</b>	<i>Shapiro-Wilk</i>		
	<i>Estadístico</i>	<i>gl</i>	<i>Sig.</i>
<b>productos no tradicionales</b>	<i>0,972</i>	<i>34</i>	<i>0,514</i>

Nota: Prueba de normalidad para la variable exportaciones no tradicionales desde el 2017-2018

- **Resultado:**  
 En la tabla 8 como se puede observar en la prueba aplicada de Shapiro – Wilk a la indicador exportaciones no tradicionales, “el p valor o Sig. Asintótica (bilateral) es de 0,514, siendo mayor al alfa 0.05 ( $0,514 > 0,05$ ), indica que, se acepta la Hipótesis 0 y se rechaza la Hipótesis 1”. Como conclusión al ser el P valor mayor al alfa, los datos siguen una distribución normal y pueden utilizarse en el tratamiento estadístico de la investigación.

*Tabla 9 Tabla resumen de normalidades de las variables*

<b>Pruebas de normalidad</b>			
<b>Variabes y indicadores</b>	<b>Shapiro-Wilk</b>		
	Estadístico	gl	Sig.
<b>Tipo de cambio</b>	0,983	34	0,853
<b>términos de intercambio</b>	0,952	34	0,139
<b>esp. de inflación macroeconómicas</b>	0,949	34	0,113
<b>exportaciones definitivas</b>	0,986	34	0,932
<b>productos tradicionales</b>	0,986	34	0,925
<b>productos no tradicionales</b>	0,972	34	0,514

**Nota:** Tabla resumen de las normalidades Shapiro - Wilk ( $p$ -valor $>0$ ) de las variables exportaciones definitivas, productos tradicionales, productos no tradicionales, términos de intercambio esp. de inflación macroeconómicas.

- **Resultado:**

La tabla 9 muestra el cuadro resumen de la prueba de normalidad con el análisis estadístico de Shapiro – Wilk, aplicada a las variables de investigación. Como resultado se observa que las variables e indicadores exportaciones definitivas, productos tradicionales, productos no tradicionales, tipo de cambio, términos de intercambio esp. de inflación macroeconómicas, al tener un  $p$  – valor mayor al alfa ( $p$  – valor  $> 0.05$ ) siguen una distribución normal, por ende, se utiliza el test de correlación de Pearson.

## 4.2 Tratamiento estadístico

### 4.2.1 Análisis y resultados de la investigación

#### 4.2.1.1 Estadísticos descriptivos para la variable tipos de cambio

Tabla 10 Resultados estadísticos de la variable tipo de cambio

Estadísticos		tipo de cambio
N° valido		34
Media		3,2903
Mediana		3,2750
Moda		3,25
Desv. Desviación		0,04668
Varianza		0,002
Asimetría		0,440
Curtosis		-0,924
Rango		0,17
Mínimo		3,21
Máximo		3,38
Percentiles	25	3,2500
	50	3,2750
	75	3,3300

**Nota:** “En los resultados estadísticos del término de intercambio Se mostrará el menor de los valores”.

La tabla 11 da como resultado que el crecimiento económico del Perú, medido por su variación porcentual entre los años estudiados desde 2017 al 2019, tiene un promedio de 3,2903 interpretado por la media, siendo un término intercambiaría positivo y el grado de dispersión o variabilidad de desviación estándar es 0,04668. En los años 2017 – 2019; el valor mínimo es 3,21 del año 2018 y el valor máximo es de 3,38 del año 2018. En conclusión, muestra una variación constante . se observa que la media (3,2903) al ser mayor que la mediana (3,2750) da como resultado, en la campana de Gauss, una distribución asimétrica positiva con cola sesgada a la derecha; dicho comportamiento demuestra valores extremos positivos en los datos de Términos de intercambio peruano.

#### 4.2.1.2 Estadísticos descriptivos para la variable términos de intercambio

*Tabla 11 Resultados estadísticos de la variable términos de intercambio*

ESTADISTICO		Valor TI
N° Válido		34
<b>Media</b>		115,8990
<b>Mediana</b>		115,6220
<b>Moda</b>		106,01
<b>Desv. Desviación</b>		5,52058
<b>Varianza</b>		30,477
<b>Asimetría</b>		-0,083
<b>Curtosis</b>		-0,702
<b>Rango</b>		19,37
<b>Mínimo</b>		106,01
<b>Máximo</b>		125,38
<b>Suma</b>		3940,57
<b>Percentiles</b>	<b>25</b>	113,4415
	<b>50</b>	115,6220
	<b>75</b>	119,8060

**Nota:** “En los resultados estadísticos del término de intercambio Se mostrará el menor de los valores”.

- **Resultado:**

La tabla 11 da como resultado que el crecimiento económico del Perú, medido por su variación porcentual entre los años estudiados desde 2017 al 2019, tiene un promedio de 115,8990, interpretado por la media, siendo un término intercambiaría positivo y el grado de dispersión o variabilidad de desviación estándar es 5,52058. En los años 2017 – 2019; el valor mínimo es 106.0094 del año 2017 y el valor máximo es de 125.3782 del año 2018. En conclusión, muestra un crecimiento constante en la relación entre el Índice de los precios para la exportación y el de los Precios de importación. se observa que la media (115,90) al ser mayor que la mediana (115,62) da como resultado, en la campana de Gauss, una distribución asimétrica positiva con cola sesgada a la derecha; dicho

comportamiento demuestra valores extremos positivos en los datos de Términos de intercambio peruano.

#### 4.2.1.3 Estadísticos descriptivos para la variable expectativas de inflación

##### macroeconómicas

*Tabla 12*

*Resultados estadísticos de la variable expectativas de inflación macroeconómica*

**Nota:** “En los resultados estadísticos de las expectativas de inflación macroeconómicas”

- **Resultado:**

La tabla 12 da como resultado de las expectativas de inflación

<b>Estadístico</b>	<b>expectativas de inflación macroeconómicas</b>	
N° Válido		34
Media		0,0249
Mediana		0,0250
Moda		0,03
Desviación estándar		0,00355
Varianza		0,000
Asimetría		0,129
Curtosis		-0,007
Rango		0,02
Mínimo		0,02
Máximo		0,03
Percentiles	<b>25</b>	0,0224
	<b>50</b>	0,0250
	<b>75</b>	0,0280

macroeconómicas, medido por su variación porcentual entre los años estudiados desde 2017 al 2019, tiene un promedio de 0,0249, interpretado por la media, siendo bajo, pero positivo y el grado de dispersión o variabilidad de desviación estándar es 0,00355. En los años 2017 a 2019; el valor mínimo es de 0.016 puntos porcentuales del mes de diciembre del año 2017 y el valor máximo es de 0.032

puntos porcentuales del mes de abril del 2017. la media (0.0249) al ser mayor que la mediana (0.0250) da como resultado, en la campana de Gauss, una distribución asimétrica positiva con cola sesgada a la derecha; dicho comportamiento demuestra valores extremos positivos en los datos.

#### 4.2.1.4 Estadísticos descriptivos para la variable exportaciones definitivas

*Tabla 13 Resultados estadísticos de la variable exportaciones definitivas*

estadística		exportaciones definitivas
N° Válido		34
Media		3807,5232
Mediana		3832,4887
Moda		3043,05
Desviación estándar		335,65957
Varianza		112667,346
Asimetría		-0,237
Curtosis		-0,163
Rango		1405,41
Mínimo		3043,05
Máximo		4448,46
Suma		129455,79
Percentiles	25	3576,1682
	50	3832,4887
	75	4018,2558

Nota: En los rNota: en los resultados estadísticos de las exceptivas de inflación macroeconómicas, Se mostrará el menor de los valores.

- **Resultados:**

La tabla 13 da como resultado que las exportaciones definitivas del Perú en valor FOB (Free On Board) millones de US\$, entre los años estudiados desde 2017 al 2019, tiene un promedio de 3807,5232 interpretado por la media y el grado de dispersión o variabilidad de desviación estándar es 335,65957. En conclusión, se demuestra el crecimiento ascendente de las exportaciones de cobre, con un rango de 1405,41 entre los datos estudiados. En los años 2017 a 2019; el valor

mínimo es de 0.016 puntos porcentuales del mes de diciembre del año 2017 y el valor máximo es de 0.032 puntos porcentuales del mes de abril del 2017 refleja el descenso y la administración de las expectativas de inflación. La media (3807,5232) al ser mayor que la mediana (3832,4887) da como resultado, en la campana de Gauss, una distribución asimétrica positiva con cola sesgada a la derecha; dicho comportamiento demuestra valores extremos positivos en los datos de las exportaciones definitivas.

#### 4.2.1.5 Estadísticos descriptivos para la variable exportaciones tradicionales

*Tabla 14 Resultados estadísticos de la variable exportaciones tradicionales*

estadístico		productos tradicionales
N° Válido		34
Media		2744,7209
Mediana		2750,3100
Moda		2247,33
Desv. Desviación		270,34114
Varianza		73084,334
Asimetría		0,214
Curtosis		-0,231
Rango		1105,53
Mínimo		2247,33
Máximo		3352,86
Suma		93320,51
	25	2577,990
Percentiles	50	2750,3100
	75	2882,2500

**Nota:** En los resultados estadísticos de las exportaciones tradicionales, Se mostrará el menor de los valores.

- **Resultados:**

La tabla 14 da como resultado que las exportaciones del Perú en valor FOB (Free On Board) millones de US\$, entre los años estudiados desde 2017 al 2019, tiene un promedio de 2744,7209 interpretado por la media y el grado de dispersión

o variabilidad de desviación estándar es 270,34114. En conclusión, se demuestra el crecimiento ascendente de las exportaciones de cobre, con un rango de 1105,53 entre los datos estudiados. En los años 2017 a 2019; el valor mínimo es de 2247,33 puntos porcentuales del mes de enero del año 2017 y el valor máximo es de 3352,86 puntos porcentuales del mes de junio del 2018.

#### 4.2.1.6 Estadísticos descriptivos para la variable exportaciones no tradicionales

*Tabla 15 Resultados estadísticos de la variable exportaciones no tradicionales*

<b>estadístico</b>	<b>productos no tradicionales</b>
<b>N° Válido</b>	34
<b>Media</b>	1062,8021
<b>Mediana</b>	1058,3750
<b>Moda</b>	795,72
<b>Desv. Desviación</b>	114,79050
<b>Varianza</b>	13176,858
<b>Asimetría</b>	-0,279
<b>Curtosis</b>	-0,057
<b>Rango</b>	460,36
<b>Mínimo</b>	795,72
<b>Máximo</b>	1256,08
<b>Suma</b>	36135,27
<b>Percentiles</b> 25	994,2800
50	1058,3750
75	1146,4125

**Nota:** En los resultados estadísticos de las exportaciones tradicionales, Se mostrará el menor de los valores.

- **Resultados:**

La tabla 15 da como resultado que las exportaciones del Perú en valor FOB (Free On Board) millones de US\$, entre los años estudiados desde 2017 al 2019, tiene un promedio de 1062,8021 interpretado por la media y el grado de dispersión o variabilidad de desviación estándar es 114,79050. En conclusión, se demuestra el crecimiento ascendente de las exportaciones de cobre, con un rango de 460,36 entre los datos estudiados. En los años 2017 a 2019; el valor mínimo es de 795,72



puntos porcentuales del mes de abril del año 2017 y el valor máximo es de 1246,52 puntos porcentuales del mes de diciembre del 2017. la media (1062,8021) al ser menor que la mediana (1058,3750) da como resultado, en la campana de Gauss, una distribución asimétrica positiva con cola sesgada a la derecha; dicho comportamiento demuestra valores extremos positivos en los datos de las exportaciones definitiva.

### **4.3 Verificación de hipótesis**

En la verificación de hipótesis, se procede a analizar la hipótesis general y las hipótesis específicas; al dar como resultado la prueba de normalidad, que las variables son paramétricas, se utiliza el coeficiente de correlación de Pearson.

#### **4.3.1 Verificación de hipótesis específicas**

##### **4.3.1.1 Verificación de hipótesis específica 1:**

Existe influencia entre las expectativas de inflación macroeconómicas en las exportaciones definitivas de los productos tradicionales

#### **Hipótesis:**

**H0:** Las expectativas de inflación macroeconómicas no influyen con las exportaciones definitivas de productos tradicionales

**H1:** Las expectativas de inflación macroeconómicas influyen con las exportaciones definitivas de productos tradicionales

#### **Regla de decisión:**

Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0

Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta  $H_1$  y se rechaza  $H_0$

**Nivel de significancia:**

Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

Alfa =  $0.05 = 5\%$

**Prueba Estadística:**

Prueba T de Student

Prueba de Fisher

*Tabla 16 resumen de expectativas de inflación macroeconómicas y exportaciones tradicionales*

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,527	0,278	0,255	233,32219

**Nota:** Predictores (Constante), esp. Macroeconómicas

- **Interpretación:**

En la tabla 16 se observa los resultados del  $R^2$  (coeficiente de determinación) indica que el 27.8% expectativas de inflación macroeconómicas esta explicada por las exportaciones tradicionales, el coeficiente de relación múltiple (R) tiene una correlación significativa entre las expectativas de inflación macroeconómicas con las exportaciones de productos tradicionales

*Tabla 17 Prueba de Fisher de expectativas de inflación macroeconómicas con las exportaciones definitivas del producto tradicional*

Modelo	Suma de cuadrados	Gl	Media cuadrática	F	Sig.
<b>Regresión</b>	669727,157	1	669727,157	12,302	,001b
<b>Residuo</b>	1742055,850	32	54439,245		
<b>Total</b>	2411783,007	33			

**Nota:** Prueba de Fisher según el cuadro estadístico ANOVA

- **Interpretación:**

En la tabla 17 se observa el resultado de la prueba de Fisher (12,302) que al tener un Sig. de 0,001, se concluye que es menor al Alfa, ( $0,001 < 0,05$ ) por ende, se acepta H1 y se rechaza H0. La prueba estadística respalda la decisión del coeficiente de, las expectativas de inflación macroeconómicas influyen en las exportaciones definitivas de productos tradicionales.

*Tabla 18 Prueba T de Student de las espect. de inflación macroeconómicas con las exportaciones definitivas de productos tradicionales*

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	t	Sig.
	B	Desv. Error	Beta		
<b>(Constante)</b>	3742,586	287,298		13,027	0,000
<b>esp. De inflación macroeconómicas</b>	-40084,391	11428,320	-0,527	-3,507	0,001

**Nota:** Prueba T de Student según el cuadro de coeficientes

- **Interpretación:**

En la tabla 18 coeficiente correspondiente a contante es el origen a la recta de regresión  $a = 3742,586$  y el coeficiente correspondiente a expectativas de inflación macroeconómicas es la pendiente de la recta de regresión obtienen una relación inversa en las exportaciones definitivas de productos tradicionales

#### 4.3.1.2 Verificación de hipótesis específica 2:

“Existe influencia entre los términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales”

**Hipótesis:**

**H0:** “El termino de intercambio no influyen con las exportaciones definitivas de productos no tradicionales”

**H1:** “El termino de intercambio influyen con las exportaciones definitivas de productos no tradicionales”

**Regla de decisión:**

“Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0”

“Si el p-valor  $< 0.05$  se acepta H1 y se rechaza H0”

**Nivel de significancia:**

Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

Alfa =  $0.05 = 5\%$

**Prueba Estadística:**

Prueba T de Student

Prueba de Fishe

Tabla 19 resumen de términos de intercambio y exportaciones no tradicionales

*Nota: Predictores (Constante), términos de intercambio*

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,427a	0,183	0,157	105,38507

- **Interpretación:**

En la tabla 19 se observa los resultados del  $R^2$  (coeficiente de determinación) indica que el 18.3% términos de intercambio esta explicada por las exportaciones no tradicionales, el coeficiente de relación múltiple (R) tiene una correlación “significativa entre las expectativas de inflación macroeconómicas con las exportaciones de productos tradicionales”.

Tabla 20 Prueba de Fisher de términos de intercambio con las exportaciones definitivas del producto no tradicional

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
<b>Regresión</b>	79443,867	1	79443,867	7,153	,012
<b>Residuo</b>	355392,444	32	11106,014		
<b>Total</b>	434836,312	33			

**Nota:** Prueba de Fisher según el cuadro estadístico ANOVA

- **Interpretación:**

En la tabla 20 se observa el resultado de la prueba de Fisher (7,153) que al tener un Sig. de 0,012, se concluye que es menor al Alfa, ( $0,012 < 0,05$ ) por ende, se acepta  $H_1$  y se rechaza  $H_0$ . “La prueba estadística respalda la decisión que el termino de intercambio influyen con las exportaciones definitivas de productos no tradicionales”.

*Tabla 21 Prueba T de Student términos de intercambio con las exportaciones definitivas de productos no tradicionales*

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	t	Sig.
	B	Desv. Error	Beta		
(Constante)	32,729	385,562		0,085	0,933
terminos de intercambio	8,888	3,323	0,427	2,675	0,012

**Nota:** Prueba T de Student según el cuadro de coeficientes

- **Interpretación:**

Resultado: En la tabla 21 coeficiente correspondiente a contante es el origen a la recta de regresión  $a = 32,729$  y el coeficiente correspondiente a términos de intercambio “es la pendiente de la recta de regresión obtienen una relación directa”

#### 4.3.2 Verificación de hipótesis principal:

Existe influencia entre el tipo de cambio en las exportaciones definitivas del Perú

**Hipótesis:**

**H0:** “El tipo de cambio no influyen con las exportaciones definitivas del Perú”

**H1:** “El tipo de cambio influyen con las exportaciones definitivas del Perú”

**Regla de decisión:**

“Si el p-valor  $> 0.05$  se acepta H0”

“Si el p-valor < 0.05 se acepta H1 y se rechaza H0”

**Nivel de significancia:**

Sig. Asintótica (bilateral) = p-valor

Alfa = 0.05 = 5%

**Prueba Estadística:**

Prueba T de Student

Prueba de Fisher

*Tabla 22 resumen tipo de cambio y exportaciones definitiva*

Modelo	R	R cuadrado	R cuadrado ajustado	Error estándar de la estimación
1	,500 <sup>a</sup>	0,250	0,227	180,75315

**Nota:** Predictores (Constante), tipo de cambio

- **Interpretación:**

En la tabla 22 se observa los resultados del R cuadrado (coeficiente de determinación) indica que el 25% términos de intercambio esta explicada por las exportaciones definitivas, “el coeficiente de relación múltiple (R) tiene una correlación significativa entre el tipo de cambio con las exportaciones definitivas”.

*Tabla 23 Prueba de Fisher de tipo de cambio con las exportaciones definitivas*

Modelo	Suma de cuadrados	gl	Media cuadrática	F	Sig.
Regresión	348434,789	1	348434,789	10,665	,003
Residuo	1045494,425	32	32671,701		
Total	1393929,213	33			

**Nota:** Prueba de Fisher según el cuadro estadístico ANOVA

- **Interpretación**

En la tabla 23 se observa el resultado de la prueba de Fisher (10,665) que al tener un Sig. de 0,003, “se concluye que es menor al Alfa, (0,003 < 0.05) por ende, se acepta H1 y se rechaza H0. La prueba estadística respalda la decisión que el tipo de cambio influyen con las exportaciones definitivas”.

*Tabla 24 Prueba T de Student tipo de cambio con exportaciones definitivas*

Modelo	Coeficientes no estandarizados		Coeficientes estandarizados	t	Sig.
	B	Desv. Error	Beta		
<b>(Constante)</b>	11070,643	2218,234		4,991	0,000
<b>tipo de cambio</b>	-2201,432	674,109	-0,500	-3,266	0,003

**Nota:** Prueba T de Student según el cuadro de coeficientes

- **Interpretación:**

Resultado: En la tabla 19 coeficiente correspondiente a contante es el origen a la recta de regresión  $a = 11070,643$  y el coeficiente correspondiente a tipo de cambio es la pendiente de la recta de regresión obtienen una relación inversa



#### 4.4 Discusión de resultados

En la retentiva encuesta tiene como finalidad encontrar la influencia “entre el tipo de cambio y las exportaciones definitivas del Perú del 2017-2019” tomando en cuenta la capital, de la región. Se observa en los resultados “una relación positiva y negativa moderada entre el tipo de cambio y las exportaciones definitivas del Perú” determinando así que existe una lista, sin embargo, no es alta.

Según Bonilla Laura (2016) “Sin duda es la cuantía es más importante en una economía y su cota puede suscitar utilidades bondadosas o proporcionadamente puede torcer empresas. En ese sentido, en las últimas décadas, la división a clase migrando cerca de regímenes cambiarios más flexibles como negociación para alcanzar una política monetaria enfocada en el logro de metas de inflación”.

Según Sequeira Rebeca (2019) La seguridad en el tipo de cambio será la tónica en lo que queda del 2019, a discrepancia de hace un año, cuando las huelgas, la arrastradera en el consumo y el plan fiscal llevaron al tipo de cambio a abotonar el año en entorno de volatilidad e afligirse, La estacionalidad típica del trecho, producto de factores como el incremento en la oferta de divisas preciso al carácter de aguinaldos y la derogación de más impuestos en dólares, llevan a un parecer de la moneda local.

Según Chang Giancarlo (2013) “El período de dolarización financiera de la economía peruana es elevado, el más extenso de los países del territorio; por ello, la actual volatilidad cambiaria genera angustiarse en las operaciones que realizan las empresas y las familias”.

Según Rodríguez Donita y Winkelried Diego (2011), En el cual se analiza una nueva variable; la etapa de dolarización, sustentando que la dolarización es un fenómeno que emerge por la falta de confianza en el billete doméstico “como un ámbito de cambio y suburbio de audacia por informativo de los agentes económicos, Además se examinan otras variables como los pasivos externos netos, términos de intercambio y productividad. Donde se concluye que la opinión del tipo de cambio verdadero de equilibrio” está sujeta a mucha incertidumbre hexaedro que no se conoce anticipadamente cuáles son los fundamentos relevantes en la observación.

## V Conclusiones

### Primera

En la problemática principal según la prueba del coeficiente de relación múltiple (R) tiene una correlación significativa entre el tipo de cambio con las exportaciones definitivas. Obteniendo con la prueba de Fisher del cuadro estadístico respaldando que el tipo de cambio influye en las exportaciones definitivas del Perú constatando con la prueba T student obteniendo una relación inversa afirmando la hipótesis a nivel estadístico del 95% con una significancia del 5% afirmando los antecedentes de bonilla laure (2016) destacando la información en las exportaciones definitivas.

### Segunda

En la primera problemática secundaria tiene una correlación significativa según la prueba estadística de Fisher aprobando la hipótesis de expectativas de inflación macroeconómica influye en los productos tradicionales afirmando con la prueba T de student obteniendo una relación inversa a un 95% y con un nivel de significancia de 5% definiendo según Bastón Monrroy & Bejarano Calderón la política macroeconómica está orientada en el crecimiento de la producción a nivel de empleo.

### Tercero

Según la segunda problemática secundaria el termino de intercambio influyen con las exportaciones definitivas de productos no tradicionales obteniendo una correlación significativa aceptada por la prueba de Fisher y la T student positiva y negativa aceptando que si hay influencia en las exportaciones no tradicionales a un nivel de 95% y un nivel de significancia del 5% teniendo una relación directa.

## **VI Recomendaciones**

### **Primera**

Es necesario comprender que las exportaciones definitivas del Perú tienen una influencia inversa con el tipo de cambio lo cual debes tener en cuenta un constante análisis de la variación del tipo de cambio y las expectativas macroeconómicas para intentar estandarizar el precio de la exportación.

### **Segunda**

Considerando que las expectativas de inflación y las exportaciones definitivas en productos tradicionales tiene influencia las exportaciones tiene que ser un constante análisis en los precios con las expectativas de inflación macroeconómicas para dar el valor a las exportaciones y generar una rentabilidad sostenible

### **Tercera**

Considerando que los “Términos de intercambio peruano influye en las exportaciones definitivas de productos no tradicionales” se recomienda una relación con el precio de la exportación para obtener un balance comercial entre las exportaciones.

## VII Referencias

- Alcántara Panta, A. L., & Leguía Gutiérrez, A. (12 de Septiembre de 2017). *Plan de negocio para la exportación de mango Kent en el mercado de estados unidos*.  
Obtenido de esan.edu.pe:  
[https://repositorio.esan.edu.pe/bitstream/handle/ESAN/1156/2017\\_MATP\\_15-2\\_08\\_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y](https://repositorio.esan.edu.pe/bitstream/handle/ESAN/1156/2017_MATP_15-2_08_T.pdf?sequence=1&isAllowed=y)
- Basto Monroy, P. A., & Bejarano Calderon, Y. V. (2008). *El impacto de la revaluación del peso frente al dólar con relación a los términos de intercambio de las exportaciones de petróleo de colombia a estados unidos en el periodo de 1986 - 2008\**. obtenido de el impacto de la revaluación del peso frente al dólar con relación a los términos de intercambio de las exportaciones de petróleo de colombia a estados unidos en el periodo de 1986 - 2008\*:  
<http://biblioteca.usbbog.edu.co:8080/Biblioteca/BDigital/65962.pdf>
- Bonilla, L. (22 de Julio de 2016). *La importancia del tipo de cambio*. Obtenido de La Republica.net:  
[https://www.larepublica.net/noticia/la\\_importancia\\_del\\_tipo\\_de\\_cambio](https://www.larepublica.net/noticia/la_importancia_del_tipo_de_cambio)
- Canteros, P., & Mendez, P. (19 de Diciembre de 2017). *Murciaeconomia*. Obtenido de Murciaeconomia: <https://murciaeconomia.com/art/53989/exportacion-directa-o-indirecta-mejor-opcion-para-su-negocio>
- Cea D' Ancona, M. A. (1996). *metodologia cualitativa estategias y tecnicas de la investigacion social*.

- Chang, G. (Julio de 2013). *riesgo cambiario en las empresas*. Obtenido de riesgo cambiario en las empresas: <http://www.bcrp.gob.pe/docs/Publicaciones/Revista-Moneda/moneda-156/moneda-156-03.pdf>
- Choque, J. (20 de diciembre de 2017). *Logistica36*. Obtenido de Logistica36: <http://logistica360.pe/tag/exportacion-directa/>
- Estela, M. (16 de noviembre de 2018). *concepto de macroeconomia*. Obtenido de concepto de macroeconomia: <https://concepto.de/macroeconomia-2/>
- Gayoso, M. A. (16 de marzo de 2008). *Blog de Manuel Solís*. Obtenido de Blog de Manuel Solís: <http://blog.pucp.edu.pe/blog/manuelsolis/2008/03/16/exportacion-definitiva/>
- Huatay Pérez, M. E., & Silva Burga, C. A. (noviembre de 2018). *Análisis de las exportaciones tradicionales y no tradicionales a nivel agregado en Cajamarca*. Obtenido de Análisis de las exportaciones tradicionales y no tradicionales a nivel agregado en Cajamarca: <http://repositorio.upagu.edu.pe/bitstream/handle/UPAGU/792/TESIS%20EXPORTACIONES.pdf?sequence=1&isAllowed=y>
- ICIRED. (18 de JULIO de 2018). *EL BLOG DE ICIRED*. Obtenido de EL BLOG DE ICIRED: <https://iciredimpagados.com/blog/tipo-de-cambio/>
- Jiménez Bermejo, D. (s.f.). *Tipo de cambio*. Obtenido de Tipo de cambio: <https://economipedia.com/definiciones/tipo-de-cambio.html>

- MC Graw Hill Education. (2013). *finanza internaciona*. Obtenido de finanza internaciona: <https://www.uv.mx/personal/clelanda/files/2016/03/Kozikowski-Z-2013-Finanzas-Internacionales.pdf>
- Ministerio de Agricultura y Riego. (2015). *Formas de exportaciones*. Obtenido de Formas de exportaciones: <http://minagri.gob.pe/portal/comercio-exterior/icomoeportar/introduccion62/677-formas-de-exportacion>
- Navarro, J. (junio de 2013). *Definición ABC*. Obtenido de Definición ABC: <https://www.definicionabc.com/economia/exportacion.php>
- Nevárez, M. V. (2017). Análisis de los determinantes del tipo de cambio y ciclos comunes entre Mexico y Estados Unidos durante 1994 a 2017. *Análisis de los determinantes del tipo de cambio y ciclos comunes entre Mexico y Estados Unidos durante 1994 a 2017*, 2.
- Sequeira, R. (07 de noviembre de 2019). ¿Será volátil el tipo de cambio al terminar el año? *La Republica . Net* , págs. <https://www.larepublica.net/noticia/sera-volatil-el-tipo-de-cambio-al-terminar-el-ano>.
- winkelried, D. R. (2011). ¿Qué explica la evolución del tipo de cambio real de equilibrio en. *revista moneda BCR*, 9.

## VIII Anexos

Tabla 25

*Matriz de consistencia de el tipo de cambio y su influencia en total de las exportaciones definitiva en el sector económico 2017-2019*

Problemas	Objetivos	Hipótesis	variable	Metodología
<p><b><u>Problema principal</u></b></p> <p>¿Cómo influye el tipo de cambio en total de las exportaciones definitivas del Perú?</p>	<p><b><u>Objetivo principal</u></b></p> <p>determinar la influencia el tipo de cambio en total de las exportaciones definitivas del Perú</p>	<p><b><u>Hipótesis principal</u></b></p> <p>existe influencia entre el tipo de cambio en total de las exportaciones definitivas del Perú</p>	<p><b><u>Tipo de cambio del</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ Expectativas de inflación</li> <li>✓ Términos de intercambio</li> </ul>	<p><b><u>Tipo de investigación:</u></b> Inv. Básica o pura</p> <p><b><u>Nivel de la investigación:</u></b> Causal o explicativo.</p> <p><b><u>Diseño de investigación:</u></b> No experimental, longitudinal. }</p> <p><b><u>Fuente de los datos:</u></b> Secundaria</p> <p><b><u>Recolección de datos:</u></b> Serie de tiempo.</p> <p><b><u>Test estadístico:</u></b> Regresión múltiple.</p>
<p><b><u>Problemas específicos</u></b></p> <p>a) ¿Cuál es la influencia que existe entre las expectativas de inflación y las exportaciones definitivas de los productos tradicionales?</p> <p>b) ¿Cuál es la influencia que existe entre los términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales?</p>	<p><b><u>Objetivos específicos</u></b></p> <p>a) Determinar la influencia que existe “entre las expectativas de inflación en las exportaciones definitivas de los productores tradicionales”</p> <p>b) Determinar la influencia que existe entre los “términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales”</p>	<p><b><u>Hipótesis específicas</u></b></p> <p>a) existe influencia entre “las expectativas de inflación en las exportaciones definitivas de los productos tradicionales”</p> <p>b) existe influencia entre “los términos de intercambio en las exportaciones definitivas de los productos no tradicionales”</p>	<p><b><u>Exportaciones definitivas</u></b></p> <ul style="list-style-type: none"> <li>✓ productos tradicionales</li> <li>✓ productos no tradicionales</li> </ul>	



*Ilustración 1 recolección de dato de la información*

años	meses	exportaciones definitivas	export. productos tradicionales	export. productos no tradicionales	tipo de cambio	términos de intercambio	esp. de macroeconómicas	inflación
2017	Enero	3650,21	2269,34	966,46	3,34	106,01		0,03
	Febrero	3915,16	2688,12	824,57	3,26	108,97		0,03
	Marzo	3950,89	2352,66	872,44	3,26	110,78		0,03
	Abril	3850	2247,33	795,72	3,25	106,75		0,03
	Mayo	3925,12	2491,69	967,02	3,27	107,58		0,03
	Junio	3760,37	2814,72	945,65	3,27	106,54		0,03
	Julio	3420	2353,81	992,72	3,25	107,84		0,03
	Agosto	3899,27	2877,2	1022,08	3,24	113,03		0,03
	Setiembre	4233,71	3238,9	994,8	3,25	117,23		0,03
	Octubre	3867,01	2838,6	1028,41	3,25	119,81		0,03
	Noviembre	4094,25	3036,02	1058,23	3,24	122,78		0,02
	Diciembre	3652,45	3195,26	1246,51	3,25	121,97		0,02
2018	Enero	3972,21	2843,38	1128,83	3,21	125,38		0,02
	Febrero	3580,47	2584,2	996,27	3,25	125,04		0,02
	Marzo	4122,23	3098,78	1023,45	3,25	122,54		0,02
	Abril	4152,13	2704,18	1031,55	3,23	122,60		0,02
	Mayo	4151,33	3036,53	1114,8	3,27	124,09		0,02
	Junio	3715,85	3352,86	1095,59	3,27	122,78		0,02
	Julio	4017,44	2948,48	1068,96	3,28	119,64		0,02
	Agosto	3966,58	2808,19	1158,39	3,29	114,96		0,02
	Setiembre	3782,92	2734,75	1048,17	3,31	113,95		0,02
	Octubre	3868,01	2677,49	1190,52	3,33	115,71		0,02
	Noviembre	3415,45	2882,25	1138,46	3,38	113,44		0,02
	Diciembre	3621,74	2971,93	1256,08	3,36	113,90		0,02
2019	Enero	3797,96	2555,14	1242,83	3,34	115,61		0,03
	Febrero	3785,48	2465,7	962,66	3,32	113,92		0,03
	Marzo	3641,77	2577,99	1063,78	3,30	116,20		0,02
	Abril	3673,78	2653,73	1020,05	3,30	117,63		0,03
	Mayo	3563,26	2504,73	1058,52	3,33	116,35		0,03
	Junio	3938,82	2796,4	1142,42	3,33	115,37		0,03
	Julio	4013,78	2784,12	1229,67	3,29	117,12		0,03
	Agosto	3667,71	2581,24	1086,47	3,38	115,49		0,03
	Setiembre	3747,5	2588,92	1158,58	3,36	115,63		0,03
	Octubre	3712,85	2765,87	1204,61	3,36	113,93		0,02

**Fuente:** SUNAT Y BCRP